

## **DEDICATORIA**

Para Hugo y María, mis Padres:

Por sus consejos, comprensión, amor y haberme concedido todo aquello que ha cimentado mis valores, mis principios, mi carácter, mi empeño, mi perseverancia y mi coraje, que permitieron conseguir mis objetivos.

## INTRODUCCIÓN

La presente tesis titulada “El financiamiento y su influencia en la Producción de las Empresas del sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”, tiene por objeto demostrar que el financiamiento de parte de las instituciones financieras de Tacna, tiene una alta influencia en la producción de las empresas industriales del distrito de Alto de la Alianza de la región de Tacna.

En este sentido, en los capítulos I y II, indicamos donde se realiza la investigación de la presente tesis y así mismo se hace un diagnóstico socioeconómico, productivo, financiero, donde se muestra la problemática en cuestión; y fundamentalmente se establecen el problema central y específicos que en resumen se refiere a la interrogante : ¿Cuál es la incidencia que existe del Financiamiento en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza, de la Región de Tacna. 2014? Aspecto respondido en las conclusiones de la presente tesis. Así mismo se proponen los objetivos y la determinación de problemas en la preparación de esta tesis y que se refiere a una gran ausencia de información, que se constituye en una seria limitante y restricción transcendental para hacer cualquier investigación.

En el capítulo II se detalla el marco teórico, incluyendo las diversas teorías que sobre el tema existe especificando los autores correspondientes. También se incluye las correspondientes definiciones operacionales, de los temas más relevantes de la presente tesis.

Igualmente en el capítulo IV, se indican las hipótesis genéricas y específicas de la tesis, que se refiere a lo siguiente:

H1= El Financiamiento influye en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014

La misma que es contrastada y sustentada con el análisis estadístico correspondiente. Se incluye también las definiciones operacionales que se refiere a las variables dependiente e independiente, con sus respectivos indicadores.

En el capítulo V, se refiere a la metodología de la investigación para la elaboración de la presente tesis, y que en resumen está referida a el tipo de investigación, su diseño, el método empleado, la población de estudio que se refiere a 115 empresarios de empresas de producción industrial del distrito aludido. También incluye las técnicas e instrumentos utilizados.

En el capítulo VI, se realiza la fiabilidad del instrumento estadístico usando la estadística y se desarrolla el análisis e interpretación de datos obtenidos en la encuesta, usando gráficos y otros de la estadística descriptiva.

En el capítulo VII, se realiza la comprobación de las hipótesis genérica y específicas, demostrando que efectivamente, la variable financiamiento tiene alta influencia en la producción de las empresas industriales del distrito de Alto de la Alianza de la región de Tacna, logrando de esta manera al objetivo genérico de la presente tesis.

El capítulo VIII, muestra las conclusiones y recomendaciones pertinentes y en el capítulo IX la bibliografía utilizada, usando el estilo APA. Y finalmente los anexos correspondientes.

## ÍNDICE

I.	DATOS GENERALES .....	3
1.1.	Título de la Tesis .....	3
1.2.	Área de investigación .....	3
1.3.	Autor .....	3
1.4.	Institución donde se realizara la investigación .....	3
1.5.	Entidades o personas con las que coordina la investigación .....	3
II.	PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA .....	3
2.1.	Descripción de la realidad problemática .....	3
2.2.	Delimitaciones de la investigación .....	31
2.3.	Elementos del problema .....	32
2.4.	Formulación del problema .....	32
2.5.	Objetivos de la investigación.....	32
2.6.	Justificación e importancia de la investigación.....	33
2.7.	Alcances y limitaciones en la investigación .....	33
III.	MARCO TEÓRICO .....	34
3.1	Antecedentes de la investigación .....	34
3.2	Bases teóricas .....	34
3.2.1	Importancia de la Producción Industrial .....	35
3.2.2	La Tecnología y su incidencia en la Producción .....	36
3.2.3	La Productividad en el proceso productivo.....	37
3.2.4	Los Costos en la Producción .....	40
3.2.5	El Financiamiento y su importancia .....	42
3.2.6	La Tasa de interés en el mercado .....	44
3.2.7	Las Garantías para obtener financiamiento .....	47
3.2.8	La capacidad de pago de las empresas para la obtención de financiamiento	
	51	
3.3	Definiciones operacionales.....	53
IV.	HIPÓTESIS, VARIABLES Y DEFINICIONES OPERACIONALES .....	59
4.1.	Hipótesis general .....	59
4.2.	Hipótesis específicas.....	59
4.3.	Definición y Operacionalización de variables .....	59
V.	METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN.....	60
5.1	Tipo de investigación.....	60
5.2	Nivel de investigación.....	60

5.3	Diseño de investigación .....	60
5.4	Método de investigación .....	60
5.5	Población y muestra del estudio.....	60
5.6	Técnicas e instrumentos de investigación .....	61
5.7	Ámbito de la investigación .....	62
5.8	Procesamiento y análisis de información .....	62
VI.	ANÁLISIS DE FIABILIDAD DEL INSTRUMENTO DE RECOLECCIÓN DE DATOS Y ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE DATOS .....	62
6.1	Análisis de Fiabilidad del Instrumento estadístico (Coeficiente Alfa Cronbach) ..	62
6.2	Análisis e interpretación de Datos.....	64
VII.	COMPROBACIÓN DE HIPÓTESIS .....	85
7.1	Comprobación de Hipótesis Genérica .....	85
7.2	Comprobación de Hipótesis Específica .....	87
VIII.	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES .....	95
8.1	Conclusiones .....	95
8.2	Recomendaciones .....	96
IX.	REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	97
	ANEXOS .....	104

## **I. DATOS GENERALES**

### **1.1. Título de la Tesis**

**“El financiamiento y su influencia en la Producción de las Empresas del sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”**

### **1.2. Área de investigación**

Económico – Productivo

### **1.3. Autor**

GLORIA MARIA CLAVIJO PORTUGAL

Bach. En Ingeniería Comercial

### **1.4. Institución donde se realizara la investigación**

Las instituciones donde se realizara la investigación, corresponden a las empresas industriales del distrito de Alto de la Alianza y las instituciones financieras de esa misma localidad en la región de Tacna.

### **1.5. Entidades o personas con las que coordina la investigación**

Empresas Industriales del distrito de Alto de la Alianza, sus dueños y/o gerentes generales de las mismas y funcionarios de las entidades financieras de ese distrito.

## **II. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA**

### **2.1. Descripción de la realidad problemática**

#### **2.1.1. La región de Tacna**

##### **a. Ubicación y Descripción de la Región de Tacna**

El territorio de Tacna es atravesado por la Cordillera Occidental, este accidente geográfico lo divide en costa y sierra; en la costa sus tierras son arenosas interrumpidas por valles; en la sierra se elevan cerros y volcanes apagados, cubiertos de hielo permanente.

A partir del año 1995 considera 4 provincias: Tacna, Tarata, Jorge Basadre y Candarave. La ciudad de Tacna es la capital de la provincia y del departamento, situada en el valle del Rio Caplina, a 562 metros de altura sobre el nivel del mar y 377 Km. del mar<sup>1</sup>.

El departamento de Tacna se encuentra situada en el extremo Sur del Perú a 1299 km. de Lima, entre las coordenadas 16°58'00" y 18° 21'34.8" de latitud Sur los 69°28'00" y 71°00'02" de longitud Oeste. Limita por el Noroeste con el departamento de Moquegua; por el Norte con Puno; por el

---

<sup>1</sup>Información general del Departamento de Tacna(2013). *Superficie e información geográfica*. (p.06)

Este con la República de Bolivia, por el Sur con la República de Chile y por el Oeste con el Océano Pacífico<sup>2</sup>. La región de Tacna se divide en cuatro provincias como Tacna, Tarata Candarave y Jorge Basadre. En la región Tacna, se distinguen dos regiones claramente delimitadas:<sup>3</sup>

Nuestra Región, se ubica a una altitud de 569 m.s.n.m., limita por el Noroeste con la Región Moquegua, por el Noreste con la Región Puno, por el Sur con la República de Chile, por el Este con la República de Bolivia y por el Oeste con el Océano Pacífico<sup>4</sup>. (VER IMAGEN NRO. 01)

La provincia de Tacna es la más importante, en vista que allí se concentra la mayor parte de la población de la región, así como las actividades comerciales, financieras e industriales. Que es donde se ubica nuestra investigación, específicamente el distrito de Alto de la Alianza.

### IMAGEN NRO. 01: UBICACIÓN Y DESCRIPCIÓN PROVINCIA DE TACNA 2013



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013)

*Tacna superficie Compendio*

Elaboración: Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI)

En la Imagen Nro. 01 se observa los límites de la provincia de la región de Tacna, y una descripción de su ubicación, superficie, población y gentilicio, hacer mención que se observa que nuestra ciudad se encuentra en la frontera con Chile específicamente con el departamento de Arica.

<sup>2</sup> Ubicación geográfica -Estudio Socio Económico de la Zona Andina de la Provincia Jorge Basadre – Tacna - Proyecto Mejoramiento de Producción Agrícola en la Zona Andina de la Provincia Jorge Basadre Tacna

<sup>3</sup> Ubicación geográfica y demografía - características socio económicas dentro del contexto regional - Mejoramiento de la producción agrícola en zona andina de la provincia Jorge Basadre- región Tacna - estudio socio económico de la zona andina de la provincia Jorge Basadre – Tacna.- Municipalidad Jorge Basadre

<sup>4</sup>Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013); Sistema de información regional para la toma de decisiones; Recuperado de: <http://webinei.inei.gob.pe/SIRTOD/infgen.html>. [Consultado el 20-05-12]

## **b. Población de la Región de Tacna**

Según las proyecciones poblacionales del INEI al 2013, Tacna alberga una población de 333,276 habitantes, lo que representa el 1.09% de la población nacional. La tasa total de crecimiento por mil es de 13.08%. La población masculina representa el 51.8% del total, en tanto la femenina representa el 48.2%<sup>5</sup>.

La población de la región de Tacna se divide en cuatro provincias que como se detalla en el CUADRO NRO. 01 son Tacna, Candarave, Jorge Basadre y Tarata, con una población total de 333 276 habitantes.

La provincia de Tacna cuenta con una población de 288 226 habitantes es decir 31 veces más que la población menos poblada que es la provincia Jorge Basadre<sup>6</sup>.

---

<sup>5</sup>Instituto Nacional de estadística e informática (2013). *Información General Del Departamento De Tacna*. Población (p. 05).

<sup>6</sup>Instituto Nacional de Estadística e Informática (2010); *Tacna. Compendio Estadístico Regional 2009 – 2010*.

**CUADRO NRO. 01: SUPERFICIE, POBLACIÓN Y DENSIDAD POBLACIONAL 2013**

PROVINCIA	DISTRITOS	SUPERFICIE KM2	POBLACION	DENSIDAD POBLACIONAL HAB/KM2
TACNA		16 075.89	333 276	24
1	TACNA	8 066.11	307 608	38
2	ALTO DE LA ALIANZA (La Esperanza)			
3	CALANA			
4	INCLAN (Sama Grande)			
5	PACHIA			
6	POCOLLAY			
7	PALCA			
8	SAMA (Las Yaras)			
9	CIUDAD NUEVA			
CANDARAVE		2 261.10	80323	4
1	CANDARAVE			
2	CAIRANI			
3	CAMILACA			
4	CURIBAYA			
5	HUANUARA			
6	QUILAHUANI			
J. BASADRE		2 928.56	9 437	3
1	LOCUMBA			
2	ILABAYA			
3	ITE			
TARATA		2 819.96	7 908	3
1	TARATA			
2	CHUCATAMANI			
3	ESTIQUE			
4	ESTIQUE-PAMPA			
5	SITAJARA			
6	SUSAPAYA			
7	TARUCACHI			
8	TICACO			

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2000). Departamento, Provincia y Distrito. *Estimaciones y Proyecciones de Población 2000 al 2015*. Nota: Población proyectada al 30 de junio del 2013.

La temperatura promedio es de 16,5 °C, las temperaturas más frías corresponden a los meses de julio y agosto y las máximas se alcanzan en enero y febrero; los meses de invierno se caracterizan por la presencia de neblinas, las cuales invaden tanto los valles y las pampas; las lluvias son muy escasas<sup>7</sup>.

### **c. Principales Aspectos Económicos de la Región De Tacna**

El PBI de Tacna aporta el 1,2% del total nacional. En la estructura del Valor Agregado Bruto – VAB, destacan los siguientes sectores principales de nuestra región.

#### **c.1 Servicios financieros**

El ratio colocaciones/PBI pasó de 7,1% en el 2005 a 14,6% en el 2010, mientras que el número de oficinas se incrementó de 15 a 45 en ese mismo periodo. Para el mes de enero del 2013 los depósitos del sistema financiero cayeron 3,3%, mientras las colocaciones se incrementaron en 17,9%. La cartera pesada promedio 3,0%, siendo 0,7% mayor a la del mismo mes del año anterior<sup>8</sup>.

#### **c.2 Agricultura.**

Esta actividad participa con el 7,95% del PBI del departamento y el 1,3% del nacional; se desarrolla principalmente en los valles costeros e interandinos, así como en las quebradas en la zona de sierra. El área para uso agropecuario con que cuenta Tacna es de 237 524 hectáreas, correspondiendo a pastos naturales el 52,4%, a superficie forestal 1,7% y a superficie agrícola el 45,9%<sup>9</sup>.

#### **c.3 Minería**

Dentro de la actividad extractiva, la minería es la principal en Tacna, al aportar con el 14,5% al PBI de Tacna y el 3,1% del valor agregado minero nacional, principalmente por la existencia del yacimiento minero de Toquepala con la explotación de concentrado de cobre<sup>10</sup>.

---

<sup>7</sup>Instituto Nacional de Estadística e Informática (2009); *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Clima. (p.07).

<sup>8</sup>Banco Central De Reserva Del Perú (2013).*Síntesis Económica Tacna (Enero 2013)*. RESEÑA INTRODUCTORIA. (p.16).

<sup>9</sup>Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Agricultura. (Pg. 04).

<sup>10</sup> Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Minería. (Pg. 02).

#### c.4 Pesquería

La actividad pesquera de la zona es poco significativa, comprende la extracción de especies para consumo humano directo básicamente, destacando la presencia de perico, caballa, lorna y diamante, en pescados y en mariscos abalones y lapas. Cuenta con 2 centros de desembarque: Vila Vila y Puerto Pesquero Morro Sama, con insuficiente y limitada infraestructura de desembarque y manipuleo del pescado, así como con centros piscícolas para la producción de truchas<sup>11</sup>.

#### d. El Sector Industrial de La Región de Tacna

La actividad industrial aporta con el 9,36% al VAB departamental y el 0,8% al nacional. El sector manufacturero está basado en la producción de minerales no metálicos como ladrillos, producción de derivados de trigo como harina y fideos, así como de lácteos y en menor medida de conservas de pescado y mariscos; existiendo también pequeñas empresas dedicadas a la agroindustria, especialmente a elaboración de aceite de olivo y envasado de aceitunas<sup>12</sup>. (VER CUADRO NRO. 02)

**CUADRO NRO. 02: ACTIVIDADES PRODUCTIVAS DE TACNA VALOR AGREGADO BRUTO, 2013**  
(Miles De Nuevos Soles)

ACTIVIDADES	VAB	ESTRUCTURA %
AGRICULTURA, CASA Y SILVICULTURA	203,563.00	7.88
COMERCIO	383,155.00	14.84
CONSTRUCCION	196,566.00	7.61
ELECTRICIDAD Y AGUA	18,022.00	0.70
MANUFACTURA	241,549.00	9.36
MINERIA	373,626.00	14.47
OTROS SERVICIOS	519.335.46	20.12
PESCA	85.00	0.00
RESTAURANTES Y HOTELES	97,652.00	3.78

<sup>11</sup> Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Pesca. (Pg. 05).

<sup>10</sup> Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Industria. (Pg. 05).

SERVICIOS GUBERNAMENTALES	194,867.00	7.55
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	353,313.00	13.69
<b>TOTAL</b>	<b>2,581.733</b>	<b>100</b>

Fuente: Instituto nacional de estadística e informática.

Extracción: Oficina de gestión de la información y estadística

E. valor estimado. 2013

Del total de empresas y que tributan - existentes en las 4 provincias de la región Tacna, 22 594 empresas, las mismas que tienen RUC activo; de éstas (total activas) el 93.7% (21,172) realizan actividades no manufactureras (servicios, comercio, turismo, financieras, comunicaciones), mientras que el 6.3% (1,422) de empresas realizan actividad de manufactura. La provincia de Tacna es la que concentra el 97% de las empresas, seguida por las provincias de Jorge Basadre, Tarata y Candarave, todas con 1%, respectivamente. (VER CUADRO NRO. 03).

**CUADRO NRO. 03: TOTAL DE EMPRESAS ACTIVAS SEGÚN PROVINCIAS 2013**

PROVINCIA	EMP.ACTIVIDAD INDUSTRIAL	EMP. DE ACTIVIDAD NO INDUSTRIAL	TOTAL DE EMPRESAS TACNA	%
TOTAL	1422	21 172	22 594	100%
TACNA	1392	20 632	22 024	97%
J. BASADRE	14	273	284	1%
TARATA	5	162	167	1%
CANDARAVE	11	105	116	1%

Fuente: SUNAT (2013). Registro RUC. *Censo Manufactura*.

Elaboración: Dirección de empresas Industriales. (2013). *Produce. DVMPYME-DGI/*

Del total de empresas industriales activas encontramos que 998 (70.2%) tienen la condición de Persona Natural, mientras que 424 (29.8%) tienen Personería Jurídica. Así mismo, se observa que el 95.2%, 4.2% y 0.6% corresponden a empresas Micro, Pequeñas y Medianas/Grandes, respectivamente. (VER CUADRO NRO. 04)

**CUADRO NRO. 04: EMPRESAS INDUSTRIALES ACTIVAS POR CONDICION JURIDICA SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA 2013**

ESTRADO	EMPRESAS	%	NATURAL	JURIDICA
<b>TOTAL</b>	<b>1422</b>	<b>100.00%</b>	<b>998</b>	<b>424</b>
<b>MICRO</b>	<b>1354</b>	<b>95.2 %</b>	<b>996</b>	<b>358</b>
<b>PEQUEÑA</b>	<b>60</b>	<b>4.2%</b>	<b>2</b>	<b>58</b>
<b>MEDIANA – GRANDE</b>	<b>8</b>	<b>0.6%</b>	<b>-</b>	<b>8</b>

Fuente: SUNAT (2013). *Censo Manufactura*. RUC.

Elaboración: PRODUCE (2013). Dirección de empresas Industriales.

DVMPYME-DGI//

NOTA: Micro (de 0 a 150 UIT), Pequeña (de 151 a 1700 UIT), Mediana y grande (de 1701 a más UIT)

**e. Sector financiero de la región de Tacna**

El sistema financiero (sistema de finanzas) está formado por el conjunto de instituciones, del mercado, cuyo fin primordial es canalizar el ahorro que generan los prestamistas hacia los prestatarios

El sistema financiero en Tacna, cumple la misión fundamental de una economía de Mercado, de captar el excedente de los ahorradores (unidades de gasto con superávit) y canalizarlo hacia los prestatarios públicos o privados (unidades de gasto con déficit). Esta misión resulta fundamental por dos razones: la primera es la no coincidencia, en general, de ahorradores e inversores, esta es, las unidades que tienen déficit son distintas de las que tienen superávit; la segunda es que los deseos de los ahorradores tampoco coinciden, en general, con los de los inversores respecto al grado de liquidez, seguridad y rentabilidad de los activos emitidos por estos últimos, por lo que los intermediarios han de llevar a cabo una labor de transformación de activos, para hacerlos más aptos a los deseos de los ahorradores.

- Captar el ahorro y canalizarlo, en forma de préstamos, hacia la inversión.
- Ofertar aquellos productos que se adaptan a las necesidades de los que quieren prestar sus ahorros y los inversores, de manera que ambos obtengan la mayor satisfacción con el menor costo.

Según el Banco Central de Reserva del Perú en sus síntesis económica de Tacna 2013; Los depósitos y obligaciones del sistema financiero fueron de 1

304,145 millones de nuevos soles, cayendo 3,3 por ciento respecto a similar periodo del año anterior, los saldos en moneda nacional conformaron el 79,4 por ciento del total<sup>13</sup>. (VER CUADRO NRO. 05)

**CUADRO NRO. 05 DEPOSITO DEL SISTEMA FINANCIERO TACNA 2012 - 2013**  
(Saldos en miles de nuevos soles)

	ENERO		VAR. % 1/
	2012	2013	
BANCO DE LA NACION	360 404	347 611	-6.2
EMPRESAS BANCARIAS	609 150	603 821	-3.6
INSTITUCIONES NO BANCARIAS	341 532	352 713	0.4
- CAJA MUNICIPAL	312 805	331 314	3.0
- CAJA RURALES	23 613	16 998	-30.0
- FINANCIERAS	5 114	4 401	-16.3
<b>TOTAL</b>	<b>1 311 086</b>	<b>1 304 145</b>	<b>-3.3</b>
M/N	1 004 489	1 036 097	0.3
M/E	306 597	268 048	-15.0

1/ Variación en términos reales.

Fuente: Superintendencia de Banca, Seguros y AFPs.

Elaboración: BCRP Sucursal Arequipa- Dpto. de Estudios Económicos.

En cuadro anterior también se puede ver la participación mayoritaria que corresponde a las empresas bancarias (46,3%), que muestran un decremento de 3,6%, las instituciones de micro finanzas (27,0%) tuvieron una variación ligeramente positiva de 0,4%.

Respecto a los préstamos que realizan estas entidades financieras, incrementaron sus préstamos en 23,2 %, mientras las instituciones de micro finanzas que constituyen el 38,0% crecieron 12,2%. (VER CUADRO NRO. 06)

<sup>13</sup>Banco Central de Reserva del Perú (2013). *Síntesis Económica de Tacna*. Depósito Sistema financiero de Tacna. Moneda y crédito.

**CUADRO NRO. 06: CREDITOS DEL SISTEMA FINANCIARO**  
(Saldos en miles de nuevos soles)

	ENERO		VAR. % 1/
	2012	2013	
BANCO DE LA NACION	42 127	41 208	-4.9
EMPRESAS BANCARIAS	695 814	882 011	23.2
INSTITUCIONES NO BANCARIAS	491 040	566 762	12.2
- CAJA MUNICIPAL	339 163	399 653	14.5
- CAJA RURALES	61 479	57 714	-8.7
- EDIPYME	10 211	14 147	11.8
- FINANCIERAS	5 114	95 248	18.6
<b>TOTAL</b>	<b>1228 981</b>	<b>1 489 981</b>	<b>17.9</b>
M/N	836 083	1 037 899	20.7
M/E	392 898	452 082	11.9

1/ Variación en términos reales.

Fuente: Superintendencia de Banca, Seguros y AFPs.

Elaboración: BCRP Sucursal Arequipa- Dpto. de Estudios Económicos.

Las mayores colocaciones corresponden al Banco de Crédito (19,6%), le sigue la Caja Municipal de Tacna (16,8%), I Banco Continental (13,0 %), Scotiabank (9,7 %) y Mi Banco (8,3 %). (VER CUADRO NRO. 07)

**CUADRO NRO. 07: PARTICIPACION EN LOS CREDITOS TACNA 2013**  
(En porcentaje)

	ENERO	
	MILES DE S/.	PARTICIPACION %
BANCO DE CREDITO	291 379	19.6
CAJA MUNUCIPAL DE TACNA	249 651	16.8
BANCO CONTINENTAL	193 987	13.0
SCOTIABANK	143 923	9.7
MI BANCO	123 370	8.3
CAJA MUNICIPAL DE AREQUIPA	118 762	8.0

INTERBANK	80 526	5.4
CAJA NUESTRA GENTE	57 714	3.9
FINACIERA EDYFICAR	48 114	3.2
CREDISCOTIA FINANCIERA	43 259	2.9
BANCO DE LA NACION	41 208	2.8
EDPYME NUEVA VISION	13 606	0.9
CAJA METROPOLITANA DE LIMA	12 238	0.8
CAJA MUNICIPAL CUSCO	11 155	0.7
CAJA MUNICIPAL PIURA	7 847	0.5
AZTECA DEL PERU	7 846	0.5
FINANCIERA EFECTIVA	2 615	0.2
FINANCIERA TFC	1 260	0.1
BANCO INTERAMERICANO	685	0.0
EDPYME MARCIMEX	541	0.0
<b>TOTAL</b>	<b>1 304 145</b>	<b>100</b>

Fuente: Superintendencia de Banca, Seguros y AFPs.

Elaboración: BCRP Sucursal Arequipa – Dpto. de Estudios Económicos.

### 2.1.2. El Distrito Alto de la Alianza

#### a) Ubicación del distrito de Alto de la Alianza:

El distrito Alto de la Alianza se ubica en el extremo sur occidental del país y al norte de la ciudad de Tacna, entre las coordenadas geográficas 17°59'31" de latitud Sur y 70°14'44" de longitud Oeste, con un nivel altitudinal de 559 msnm. Dichos datos están relacionados con la ubicación de la plaza José Abelardo Quiñones del Pueblo Joven La Esperanza, capital del distrito.

El distrito fue creado mediante Ley N° 23828 del 09 de Mayo de 1984 y redelimitado con Ley N° 27415 del 02 de febrero del 2001. Cuenta con una extensión actual de 407.56 km<sup>2</sup>; limitando de la siguiente forma:

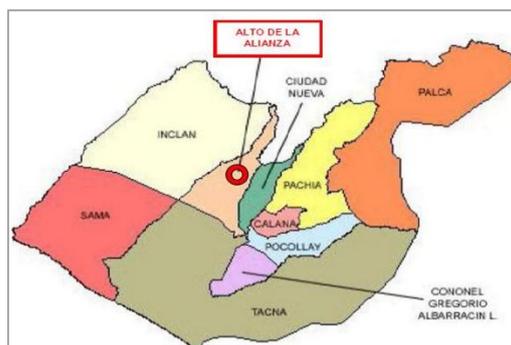
**Norte** : Distrito de Inclán y Provincia de Tarata.

**Sur** : Ciudad de Tacna.

**Este** : Distrito de Ciudad Nueva.

**Oeste** : Ciudad de Tacna.

**IMAGEN NRO. 02: UBICACION DEL DISTRITO DEL ALTO DE LA ALIANZA EN EL MAPA POLITICO DE TACNA, 2013**



Fuente: Municipalidad Alto de la Alianza

*Ubicación y límites del distrito alto de la alianza*

*Compendio 2005 – 2010*

Elaboración: Propia

**b) Aspectos Poblacionales del distrito Alto de la Alianza**

En el distrito Alto de la Alianza la tendencia del crecimiento poblacional está relacionada con varios factores, y uno de ellos que es preponderante como la migración del campo hacia la ciudad.

La población del distrito, según los Censos Nacionales X de Población y V de Vivienda 2005, es de 33,877 habitantes; de los cuales el 50,20% corresponde al sexo femenino, y el 49,80% corresponde al sexo masculino<sup>14</sup>.

Según el Instituto Nacional de Estadística e informática de Tacna y la municipalidad de Alto de la Alianza confirman que el acelerado crecimiento poblacional en las dos últimas décadas ha contribuido a agravar los problemas sociales relacionados con la alimentación, educación, vivienda y sobre todo la generación de empleo de carácter productivo. La población distrital crece desordenada e irracionalmente distribuida, no obedeciendo a una política de población y organización futura del territorio.

El crecimiento poblacional del distrito Alto de la Alianza no refleja un crecimiento natural, sino a que cada vez es más elevado el flujo migratorio de personas procedentes de la región Puno (Puno, Chucuito, Yunguyo), de otros departamentos del país, y del interior de la región Tacna

---

<sup>14</sup>Instituto Nacional de Estadística e Informática (2010). *Compendio Estadístico 2010*. Población del distrito Alto de la Alianza. (p. 08). Tacna.

(provincias de Tarata, Candarave y Jorge Basadre)<sup>15</sup>; lo cual obedece a limitaciones económicas, sociales y culturales del área rural. A ello, se suma la expectativa del poblador rural por mejorar el nivel de vida impulsado por el fuerte efecto de atracción que ejerce la actividad económica y comercial que ofrece la ciudad de Tacna.

En cuanto a la identidad cultural del poblador del distrito, esta se manifiesta en el vivir diario de los mismos y en las festividades de carácter religioso. La religión que predomina en el distrito es la católica que representa un 60,75%, seguido de la Evangélica con un 7,72%<sup>16</sup>.

Según los resultados obtenidos se puede indicar que la religión; que en su mayoría profesan los pobladores del distrito, es la católica, lo cual tiene relación directa con la festividad en honor a la Virgen de Copacabana que se celebra en agosto.

Según las estimaciones efectuadas por el Instituto Nacional de Estadística e Informática, se observa una tendencia creciente de la población para el período 2011-2014 en el distrito de Alto de la Alianza. Se estimó que para el año 2014 la población sea de 33,877<sup>17</sup> (13%) de la Provincia de Tacna, convirtiéndose en el 2do distrito más importante, como puede verse en el cuadro N°08.

**CUADRO N° 08: NIVEL DE POBLACION DEL DISTRITO DE ALTO DE LA ALIANZA CON RESPECTO A OTROS DISTRITOS 2011 2014 (Habitantes)**

PROVINCIA Y DISTRITO	TOTAL	%
Tacna Provincia	262 731	100%
Tacna	94 428	35%
Alto de la Alianza	33,877	13.49%
Calana	2 625	1.00%
Ciudad Nueva	34 231	13.03%
Inclán	4 064	1.55%
Pachia	1 945	0.74%
Palca	1 510	0.57%

<sup>15</sup> Municipalidad de Alto de la Alianza - Población del distrito Alto de la Alianza – Compendio estadístico 2010 – 2014 Pg. 23

<sup>16</sup> Municipalidad de Alto de la Alianza – Aspectos Culturales del Distrito de Alto de la Alianza – Compendio estadístico 2010 – 2014 Pg. 29

<sup>17</sup>Instituto Nacional de Estadística e Informática (2011-2014). Compendio Tacna .superficie.

Pocollay	17 113	6.51%
Sama	2 387	0.91%
Crn G. Albarracín	68 927	26.26%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

*Tacna superficie Compendio 2011-2014*

Elaboración: Instituto Nacional de Estadística e Informática

### c) Principales actividades económicas del Distrito de Alto de la Alianza

La actividad económica del distrito se enmarca en el comercio, representado por aproximadamente el 70%. La actividad agrícola en la actualidad no tiene desarrollo debido a la escasez de recursos hídricos. En la reciente redelimitación territorial del distrito Alto de la Alianza, la calidad del suelo ubicada en el área de expansión es buena y está inmersa en los tipos I, II y III, convirtiéndose en su principal potencial<sup>18</sup>.

La minería se manifiesta en un área mínima (1 435 has), según reportes del INEI es incipiente por no observar yacimientos. La información es referencial ya que el catastro minero es dinámico pudiendo tener cambios al observar nuevos petitorios.

El comercio es la principal actividad y ocupación del distrito Alto de la Alianza, destacándose el comercio informal que no contribuye al acopio de ingresos. Sin embargo, el comercio formal de la zona de estación comercial de la Zona Franca en el distrito es el que tiene más auge.

El distrito Alto de la Alianza se caracteriza por ser una zona eminentemente comercial, existiendo un promedio de 1.034 establecimientos comerciales de los cuales 806 están legalmente establecidos; 483 (46,71%) se dedican al rubro de abarrotes, emporios, depósitos; 40 (8,61%) al rubro de restaurantes, pollerías, etc.; 83 son talleres de mecánica, soldadura, planchado y torno; y 57 son establecimientos dedicados a la venta de repuestos y auto partes.

Asimismo, es importante mencionar el incremento de los locales que brindan el servicio de Internet, los cuales ascienden a 100. Esta realidad es consecuencia básicamente de la existencia de un mecanismo de desarrollo basado en la ZOFRA-TACNA<sup>19</sup>.

<sup>18</sup>Municipalidad de Alto de la Alianza(2013). Compendio Estadístico 2013. Economía del distrito.

<sup>19</sup> Economía del distrito – Municipalidad de Alto de la Alianza – Compendio Estadístico 2013 – Pg., 51

El sector de servicios o sector terciario es el sector económico que engloba las actividades relacionadas con los servicios materiales no productores de bienes, incluye los denominados servicios públicos que los presta el Estado o la iniciativa privada (sanidad, educación, atención a la dependencia), etc. El sector de servicio se encuentra dentro de las principales actividades económicas dividiéndose esta en telecomunicaciones, empresas de transporte, servicios de empleos y actividades relacionadas con la construcción como se puede apreciar en el presente cuadro (VER CUADRO N° 09)

**CUADRO N° 09: ACTIVIDADES DE SERVICION EN EL DISTRITO ALTO DE LA ALIANZA, 2013**

SERVICIOS	CANT.
Transporte de carga por carretera	83
Otro tipo transp. Reg. Vía terrestre	30
Otras actividades de transporte	3
Restaurantes, bares y cantinas	37
Hoteles, campamento y otros	17
Otras actividades relacionadas con la salud humana	37
Telecomunicaciones	11
Actividades de médicos y odontólogos	4
Actividades de hospitales	3
Almacenamiento y deposito	1
	226

Fuente: Ministerio de la producción

Tacna Distrito Gregorio Albarracín Lanchipa (2012)

Elaboración: propia

**d) La actividad industrial en el distrito Alto de la Alianza**

La industria es el conjunto de procesos y actividades que tienen como finalidad transformar las materias primas en productos elaborados, de forma masiva. Existen diferentes tipos de industrias, según sean los productos que fabrican. Por ejemplo, la industria alimenticia se dedica a la elaboración de productos destinados a la alimentación, como el queso, los embutidos, las conservas, las bebidas, etc. Para su funcionamiento, la industria necesita materias primas y fuentes de energía para transformarlas.

La actividad industrial en el distrito es artesanal, contando en la actualidad con 117 empresas industriales -según el Padrón Industrial 2013, de la Dirección Regional de Industria y Turismo de Tacna.<sup>20</sup>.

Hay un total de 806 empresas registradas en el distrito y que se dividen en actividades de servicio, comerciales e industriales, estas empresas en su mayoría encajan en el sector Mype; que es en realidad las siglas de Micro y Pequeñas Empresas. Estas sociedades unipersonales, de propiedad familiar, son plantas que no llegan a cinco trabajadores y su gestión es poco profesional, estas plantas en su mayoría son talleres<sup>21</sup>.

La calidad del producto es un conjunto de atributos o propiedades de un objeto que nos permite emitir un juicio acertado o negativo de los productos fabricados en el distrito y pues con el pasar de los tiempos se han ido perfeccionado en busca de la satisfacción de los clientes de la zona, estos productos podrían ser mejores y con mejor acabado con la inserción de nuevos métodos y tecnología que permita fabricar los productos de manera más eficiente.

Estas Industrias satisfacen las necesidades de los 33,877 habitantes en el distrito, así como a la población de otros distritos de la región, de manera que la demanda de sus productos ha originado que las principales entidades financieras y de créditos se hayan localizado en la zona.<sup>22</sup>.

#### **d.1 Las Empresas Industriales del Distrito de Alto de la Alianza**

La actividad Industrial en el distrito de Alto de la Alianza se ha desarrollado progresivamente, requiriendo mayores niveles de competitividad, en la actualidad cuenta con un total de 117 empresas registradas en la SUNAT, las cuales actualmente tributan y son empresarios que en la actualidad trabajan con las entidades financieras, ya que ellos son las que ayudaron en gran parte a crecer como tal a través de sus diferentes campañas entre ellas capital de trabajo de la caja Municipal de Tacna. (VER CUADRO NRO 10)

---

<sup>20</sup>Municipalidad de Alto de la Alianza(2013). *Compendio Estadístico 2013*. Economía del distrito. (p. 42).

<sup>21</sup> Municipalidad de Alto de la Alianza(2013). *Compendio Estadístico 2013*. Economía del distrito. (p. 45).

<sup>22</sup> Instituto Nacional de Estadística e Informática. *Compendio Estadístico INEI 2010 – 2015*. Municipalidad de Alto de la Alianza. Población. (p. 46).

**CUADRO N° 10: PRINCIPALES ACTIVIDADES INDUSTRIALES EN EL  
DISTRITO ALTO DE LA ALIANZA, 2013**

<b>ACT. INDUSTRIALES</b>	<b>NRO. EMP.</b>
elab. De prod. De panadería	15
fab. De muebles	35
fab. De prendas de vestir	10
fab. Prod. Metal. Uso estructural	2
fab. Partes y piezas de carpintería	2
fab. Otros prod. Metal NCP	5
elab. De frutas, leg y hortalizas	8
fab. Art. Hormigón, cemento y yeso	2
actividades de impresión	2
fab. Prod. Metal. Uso estructural	2
fundición de hierro y acero	2
Otras actividades Industriales	31
<b>TOTAL</b>	<b>117</b>

Fuente: Municipalidad Alto de la Alianza (2013)

Elaboración: propia

En el distrito de Alto de la Alianza se han podido identificar a 35 empresas industriales fabricantes de muebles siendo uno de los rubros en el sector industrial con mayor número de industrias que trabajan de manera formal. Estas Industrias están distribuidas por todo el Distrito, si bien es cierto unas son más grandes que otras, se deben al tiempo que llevan trabajando como tal, se puede manifestar que estas industrias trabajan sus muebles en base a pedidos, así mismo participan de licitaciones públicas para prestar este tipo de servicio en los diferentes proyectos de la zona y a nivel regional, compitiendo con industrias del mueble a nivel Tacna. La estrategia de su negocio se basa en el marketing de boca a boca pues la personas interesadas llegan a estos talleres por recomendaciones de algún cliente con los que han trabajado, se puede ver que es una de las industrias que mayor trabajo tienen puesto que siempre tiene pedidos que cumplir.

Otro sector que se ha incrementado en la zona es gracias a la demanda de las panaderías pues en una población con potencial de crecimiento es una necesidad básica y del día, en este rubro se han podido identificar a 15 panaderías formales que dentro de sus

productos ofrecen entre otras cosas panes en todas sus variedades, tostadas, pan de moldes, pasteles, tortas, bocaditos salados y dulces. En este sector industrial se ha podido identificar panaderías con gran variedad de oferta y manejo de equipos tecnológicos así como de personal que en algunos casos trabajan jornadas de 16 horas en dos turnos

Los fabricantes de prendas de vestir es otro sector que ha ido creciendo de manera interesante considerando que este sector empezó con la intención de hacer trabajos de corrección, actualmente ha crecido este negocio que en algunos casos solo se dedica a la confección de vestidos, otros a la fabricación de camisetas deportivas, confección de maletines y mochilas.

Las industrias que se dedican a la producción de frutas, legumbres y hortalizas si bien es cierto son pocas, son industrias bastante grandes que demanda gran cantidad de personal para el manejo de sus sistema de producción, así mismo se detectaron empresas exportadoras de orégano, legumbres y hortalizas, estas industrias hace el parking previa clasificación, estas industrias destinan el 70 % de su producción para el mercado internacional.

Las empresas fabricantes de productos del metal que se ha podido identificar en su mayoría son empresas que se dedican a la fabricación de puertas, rejas, cocinas industriales; todo elaborado con metales. Estas industrias han tenido un crecimiento considerable ya que en los inicios del Distrito de Alto de la Alianza uno de los productos que se requerían eran las puertas de metal, estos eran requeridas por un tema de costo que les daba la seguridad a los pobladores de la zona y prevenir un posible robo.

Con respecto a las empresas que se dedican a la fabricación de partes y piezas de carpintería; se ha podido detectar a dos empresas formales que prestan este servicio, este tipo de negocio está dirigido no solo a la fabricación de partes o piezas de carpintería sino también a la fabricación de piezas de autopartes, el cual es solicitado por aquellas personas que se les dificulta conseguir pieza de sus vehículos en respuesta a esto recurren a estas industrias.

En la fabricación de hormigón, cemento y yeso, se ha podido detectar a dos personas, las cuales cuentan con negocio y están registradas ante la SUNAT. Siendo, el señor Colque Condori Saturnino Rogelio y Herrera Roque Mariano Graciano, personas que han visto una necesidad en su distrito y creyeron conveniente cubrirla; los señores se dedican a la extracción de hormigón, prestando servicio a las diferentes construcciones que requiere la ciudad.

Otro rubro industrial que también ha crecido es el de impresiones, esta actividad se refiere a la impresión de artículos publicitarios tales como afiches, banderolas y banners con diseños y del tamaño que el cliente requiere. Es bastante interesante la forma de trabajar puesto que los pobladores del Distrito ya no tienen que venir al centro de la ciudad a solicitar este servicio ya que en el Distrito e Alto de la Alianza cuentan con industrias que trabajan de igual o mejor forma.

En el presente trabajo se han podido detectar mucha más industrias que las hemos clasificado como otras actividades industriales, y que están aportando al crecimiento de la zona, estas industrias están creciendo y están empezando a cubrir necesidades no solo de su distrito sino también de la región de Tacna.

A efectos de la presente investigación se toma en cuenta las 117 empresas formales del sector industrial en la zona de Alto de la Alianza como se detalla en el cuadro anterior, cuyo detalle de los nombres de los propietarios, se adjunta en el anexo N° 01 y que se constituyen en la población objeto de la encuesta para la contrastación de las hipótesis.

Vale recalcar que estas empresas Industriales del cuadro anterior han ido formalizándose por intervención de la SUNAT a través de sus diversos operativos e incidiendo en la formalización, tal es así que la formalización de los negocios ha ido incrementándose y por el bien de las mismos microempresarios puesto que a través de una razón social ellos son más accesibles al crédito de parte de las entidades bancarias,

Se ha podido determinar el conocimiento de créditos por parte de los microempresarios; que si bien es cierto, tienen que tributar y pagar una renta, se acoge a regímenes especiales que les permite tributar, y que en buena parte les ayuda a acceder a un crédito con mayor facilidad a tasas preferenciales y acceso a productos bancarios que como personas naturales desconocían

EL ingreso de las micro financieras en la zona de Tacna y en especial de Alto de la alianza también son conscientes del crecimiento que tiene los microempresarios industriales, es por ello el gran número de promotores de créditos circulan por la ciudad para ofrecer créditos financieros competitivos en el mercado.

### **2.1.3. Análisis de las Variables e Indicadores - La producción y el financiamiento en el sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza**

#### **a. La producción en las empresas del sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza**

Empezamos diferenciando producción de productividad porque ambos se prestan a confusión, ya que estos términos no son sinónimos puesto que ambos miden diferentes factores en la industria. Las empresas miden la productividad y la producción para evaluar la eficiencia de sus operaciones. Sin embargo, estos dos estándares no son sinónimos. Mientras que una empresa pueda tener una alta producción, no significa que sea productiva.

La producción es el proceso de creación de utilidades, por medio de la integración de diversos recursos como: materias primas y otros materiales, las maquinarias que fusionan las materias primas y materiales, en adición a la mano de obra que manipula los materiales y opera los equipos. Por otro lado, la productividad es la relación que existe entre la cantidad y/o calidad de las utilidades producidas y los medios usados para llevar a cabo esa producción, es decir la cantidad de producción que logran en una unidad de tiempo<sup>23</sup>.

Los empresarios del sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza; vieron que la demanda aumentaba, pero sin embargo no podían abastecer los pedidos puesto que no contaban con las máquinas, operarios, y otros factores, es decir en algunas oportunidades no trabajaban al 100% de su

---

23 Carlos Arturo Guisarre – Economía País - Diferencias entre producción y productividad – Segunda Edición México 2010. Pg. 32

capacidad de planta, circunstancias por las que vieron la necesidad de recurrir a las entidades financieras, que en un inicio les ponían trabas; hasta que aparecieron las micro financieras que aligeraron la documentación para un crédito, dinamizando en promedio la producción, en la actualidad hay diversas entidades micro financieras en la localidad que han crecido junto a estos empresarios industriales y que hoy por hoy estas compiten con tasas diferenciadas.

**b. La tecnología de los empresas Industrial del Distrito Alto de la Alianza**

Los nuevos productos y procesos de producción, en la práctica ha desaparecido la distancia temporal entre los conocimientos científicos y su explotación tecnológico-Industrial, especialmente en algunas áreas. La producción se diversifica y se libera velozmente de los obstáculos técnicos, y está en condiciones de responder también velozmente a la diversificación recíproca de la demanda. Para poder actuar en el mercado mundial es imprescindible incorporar conocimientos a lo que se produce<sup>24</sup>.

La incorporación de conocimientos y tecnología no es un proceso simple. No basta con adquirir las máquinas o las licencias para lograrlo. Este es un error frecuente y fatal. Porque comprar bien, usar bien, mantener bien y -sobre todo- adaptar, cambiar, mejorar e integrar armónicamente lo nuevo con lo que ya se tiene, exige un caudal muy importante de conocimiento, seguramente no muy inferior que el necesario para "hacer"<sup>25</sup>.

Tecnología es todo "el conjunto de conocimientos propios de los oficios mecánicos y artes industriales". Las grandes fábricas modernas, con sus complicados mecanismos y los procedimientos industriales que en ellas se desarrollan, son el exponente del progreso tecnológico<sup>26</sup>.

En el distrito de Alto de la Alianza se puede apreciar un bajo nivel de inserción tecnológica puesto que según estudios realizado por la Municipalidad de Alto de la Alianza, concluye que los procesos Industriales son artesanales salvo algunas Industrias como las de proceso de Hortalizas, hojas aromáticas, muebles y panadería que manifiestan un grado interesante de inserción tecnológica en sus procesos

---

<sup>24</sup>Prahaladck & Hamel G.(1990). *The core competent of the corporation*. The Business Review.Harvard. (p. 45). New York: [s.n.]

<sup>25</sup> Hamel, G. y Parlad C. (1999). *Compitiendo por el futuro. Estrategia gerencial para crear los mercados del mañana*. (p. 135). España: Ariel.

<sup>26</sup>Prahaladck & Hamel G.(1990). *The core competent of the corporation*. The Business Review.Harvard. (p. 45). New York.

Si bien es cierto la tecnología aporta un nivel de crecimiento importante para la producción de la zona y permite mejorar el rendimiento de la Industria se puede ver que la Industria artesanal en la zona es bastante demandada, tal es así que, este sector es uno de los que mayor incidencia de préstamos micro financieros requiere.

Muchos de los créditos financieros que las empresas Industriales del sector requieren son para incrementar su nivel de producción que es por temporadas; la mayoría de los industriales destinan estos préstamos bancarios para la compra de materia prima y pago de operarios con la finalidad de cubrir la demanda. En su mayoría no se manifiesta inversión para el desarrollo de nuevas técnicas o tecnologías solo préstamos para la compra de materia prima y así aumentar la producción de un bien requerido

**c. La productividad en las empresas Industrial del Distrito Alto de la Alianza**

El único camino para que un negocio pueda crecer y aumentar su rentabilidad (o sus utilidades) es aumentando su productividad. Y el instrumento fundamental que origina una mayor productividad es la utilización de métodos, el estudio de tiempos y un sistema de pago de salarios, capacitación y equipos modernos.

Productividad, puede definirse como la relación entre la cantidad de bienes y servicios producidos y la cantidad de recursos utilizados. En la fabricación la productividad sirve para evaluar el rendimiento de los talleres, las máquinas, los equipos de trabajo y los empleados<sup>27</sup>.

La productividad en los talleres y empresas industriales del distrito de Alto de la Alianza no es adecuado, debido fundamentalmente a la falta de capacitación de los trabajadores, empresarios, empleando en algunos casos sistemas productivos de baja tecnología que atentan con la calidad y la fecha de entrega del producto generando en sus clientes insatisfacción por el servicio.

La productividad en las empresas industriales de Alto de la Alianza en términos de empleados es sinónimo de bajo rendimiento. De esta forma se puede ver que la productividad de estas empresas no permite mayores niveles de producción industrial a bajo costo.

---

<sup>27</sup> Casanova F. (2002). *Formación profesional, productividad y trabajo decente*. Boletín n°153, 35 Montevideo: Cinterfor

**d. Los Costos de producción de las empresas de producción industrial de Alto de la Alianza**

Toda empresa al producir incurre en costos. Los costos de producción están en el centro de las decisiones empresariales, ya que todo incremento en los costos de producción normalmente significa una disminución de los beneficios de la empresa. De hecho, las empresas toman las decisiones sobre la producción y las ventas a la vista de los costos y los precios de venta de los bienes que lanzan al mercado<sup>28</sup>.

Esto significa que el destino económico de una empresa está asociado con: el ingreso (por ej., los bienes vendidos en el mercado y el precio obtenido) y el costo de producción de los bienes vendidos. Mientras que el ingreso, particularmente el ingreso por ventas, está asociado al sector de comercialización de la empresa, el costo de producción está estrechamente relacionado con el sector tecnológico; en consecuencia, es esencial que los industriales conozca de costos de producción<sup>29</sup>.

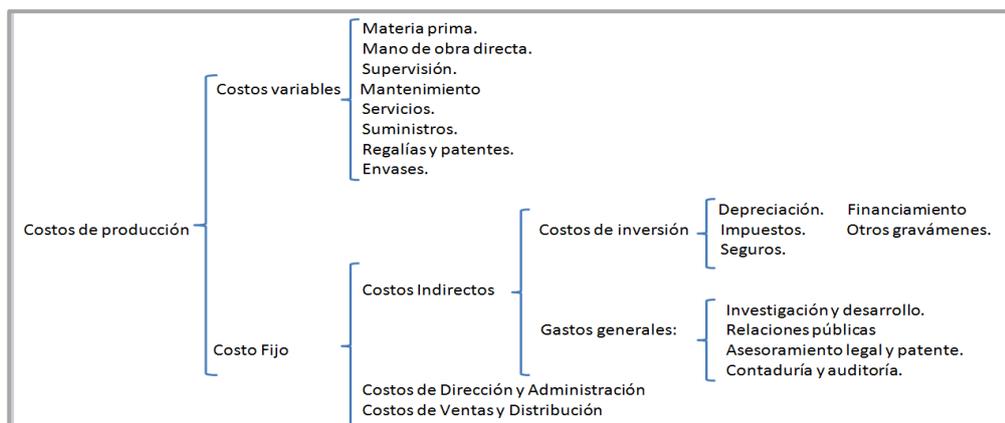
Los costos de producción, pueden dividirse en dos grandes categorías: costos directos o variables, que son proporcionales a la producción, como materia prima, y los costos indirectos, también llamados fijos que son independientes de la producción, como los impuestos que paga el edificio. Algunos costos no son ni fijos ni directamente proporcionales a la producción y se conocen a veces como semi variables en la imagen nro. 03 se muestra una clasificación de los costos de producción que se da a título ilustrativo y como elemento de control.

---

<sup>28</sup>Batardon, L. (1945). *Elementos de Contabilidad*. (p.156). Barcelona: Labor

<sup>29</sup>Cervera O., Aparicio M & Aparicio J.(1999). *Concepto Actual de Contabilidad*. (p. 421). España

### IMAGEN NRO. 03: CLASIFICACION DE LOS COSTOS DE PRODUCCION, 2013



Fuente: Universidad de Jaén. *La toma de decisiones en la empresa*

Elaboración Propia.

Los costos de producción son elevados y en algunos casos los tienen que asumir el industrial para no perder a sus clientes, pero lo que hace que estos costos sean altos es la capacidad de negociación, el método ya que las compras de estas materias primas en algunos casos tienen que manejarse por volumen, está claro que los costos en los Industriales de Alto de la Alianza están cubiertos pero hay que mantenerlos y disminuirlos.

Para cubrirlos, la mayoría acuden a una entidad financiera para sacar un crédito que les permita seguir trabajando, muchos de estos financiamientos son a través de cajas municipales, caja rurales, y bancos como Mi banco que ofrecen créditos acorde a las necesidades del Industrial de Alto de la Alianza

Es importante que ya se empiece a trabajar de manera organizada y bajo un esquema que le permita tener mejor productividad con la finalidad de administrar mejor los costos de producción e insertando la mejora continua en sus procesos, consideramos que las empresas industriales están en condiciones económicas de mejorar sus sistemas y dar más trabajo a los ciudadanos de la zona, hay que tener en cuenta que el distrito de Alto de la Alianza

#### e. **Financiamiento de las empresas Industriales de Alto de la Alianza**

La financiación bancaria es una de las formas de financiamiento de las que dispone la empresa y se puede definir como la financiación que

consigue la empresa de las instituciones financieras. Este tipo de financiamiento complementa la inyección propia de la empresa<sup>30</sup>.

En el ANEXO 02, se puede observar los productos que ofrecen las instituciones financieras a la región de Tacna y es la misma que ofrecen al distrito de Alto de la Alianza.

Las formas de financiamiento que nos pueden ofrecer las instituciones financieras son diversas, pueden ser a largo o a corto plazo:

A corto plazo tenemos: Crédito Bancario, Descuento bancario, Pagare, Línea de Crédito, Papeles comerciales...

A largo plazo tenemos: Hipotecas, acciones, arrendamientos financieros...El préstamo puede ser tanto a largo plazo y a corto plazo

La creciente complejidad del empresariado local y que no es ajeno al distrito de Alto de la Alianza lleva a los bancos locales a competir con productos cada vez más personalizados, como el *leasing*.

Según sostiene Diego Cavero, gerente de la División de Banca Corporativa del BCP. Nos dice “Cuando la necesidad de financiamiento implica estructuras complejas como el *leasing*, se demanda mucha ingeniería para darle al cliente un producto *taylor-made*. Ahí los bancos juegan un rol muy importante”<sup>31</sup>,

Mientras que Gonzalo Gil, vicepresidente de Banca Corporativa de Scotiabank, explica que el *leasing*, que es ofrecido solo por los bancos, está siendo utilizado para financiar desde la compra de maquinarias hasta la construcción de todo un proyecto.

Volviendo a los empresarios industriales del Distrito de Alto de la Alianza, constituidos formalmente cuentan con la facilidad de acceder a fuentes de financiamiento provenientes de entidades bancarias, cajas rurales y cooperativas de ahorro y crédito. Lo beneficioso de optar por una alternativa es que “no se arriesga el patrimonio personal, por lo que surge la oportunidad de establecer mecanismos o cronogramas de pagos”.

---

<sup>30</sup>Castillo N. (2013, 11 de mayo). Empresas peruanas comienzan a demandar financiamiento. “hecho a la medida”. *Gestión*, p. 13.

<sup>31</sup> Rivas Peña P., Rojas Andía K. (2013, 29 de octubre) Todo lo que necesita conocer sobre el financiamiento para mypes y pymes. *Gestión*. P. 5.

Antes de acceder a un canal de financiamiento, es necesario que el empresario determine hasta qué punto está dispuesto a endeudarse, para ello, también es indispensable que conozca su capacidad de endeudamiento y, en tercer lugar, fije los costos efectivos de financiamiento.

Agüero, especialista en finanzas advierte a los pequeños y medianos empresarios de Tacna tener especial cuidado al escoger líneas de sobregiro bancario y tarjetas de crédito como mecanismos de financiamiento. ¿La razón? Mientras aquellas implican una TEA que bordea el 98%, la de éstas últimas se acerca al 70%. En ese sentido, aclara que las tarjetas de crédito son empleadas para adquirir bienes y servicios, por lo que, precisamente, “uno de los grandes errores es utilizarlas como instrumento de financiamiento para una actividad empresarial porque resulta en un costo muy elevado”.

La superintendencia de mercado y valores recomienda a los empresarios tener en cuenta que las entidades financieras ofrecen sus productos con tasas de interés expresadas en términos diarios, mensuales o semestrales. Por tanto, la tarea consiste en “llevarlo todo a una misma unidad de tiempo: el año. Y así optar por la tasa de interés de menor costo y con las mayores ventajas”.

#### **f. Tasa de Interés**

La tasa de interés es el precio del dinero o pago estipulado, por encima del valor depositado, que un inversionista debe recibir, por unidad de tiempo determinando, del deudor, a raíz de haber utilizado su dinero durante ese tiempo. Con frecuencia se le llama "el precio del dinero" en el mercado financiero, ya que refleja cuánto paga un deudor a un acreedor por usar su dinero durante un periodo<sup>32</sup>.

Las tasas de interés que ofertan las entidades financieras, a efectos que los empresarios industriales de Alto de la Alianza, puedan decidir tomarlas bajo un préstamo son distintas y en detalle se puede observar en el ANEXO 02<sup>33</sup>:

- Tasa de interés activa: Es el porcentaje que las instituciones bancarias, de acuerdo con las condiciones de mercado y las

---

<sup>32</sup>Wikipedia. Finanzas. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Financiaci%C3%B3n>. [Consultado el 20-05-12].

<sup>33</sup>Rojas Andia K. (2013, 6 de octubre) Todo lo que necesita conocer sobre el financiamiento para mypes y pymes. *Gestión*. P. 18.

disposiciones del banco central, cobran por los diferentes tipos de servicios de crédito a los usuarios de los mismos. Son activas porque son recursos a favor de la banca.

- ↪ Tasa de interés pasiva: Es el porcentaje que paga una institución bancaria a quien deposita dinero mediante cualquiera de los instrumentos que para tal efecto existen.
- ↪ Tasa de interés preferencial: Es un porcentaje inferior al "normal" o general (que puede ser incluso inferior al costo de fondeo establecido de acuerdo a las políticas del Gobierno) que se cobra a los préstamos destinados a actividades específicas que se desea promover ya sea por el gobierno o una institución financiera. Por ejemplo: crédito regional selectivo, crédito a pequeños comerciantes, crédito a ejidatarios, crédito a nuevos clientes, crédito a miembros de alguna sociedad o asociación, etc.

Las entidades financieras promocionan y compiten por los créditos empresariales y se diferencian básicamente una de otra por los productos financieros y por la tasa que va de la mano con el plazo, estas entidades establecen productos financieros de acuerdo a las necesidades del empresario; en el ANEXO NRO 01, se hace una diferencia entre los productos financieros y las diferencia de tasas con la que cada banco trabaja, con el fin que el empresario industrial de Alto de la Alianza tome la mejor decisión.

Entre los requisitos que se les exige a los empresarios del Distrito de Alto de la Alianza es la antigüedad de la empresa, sus PDT, Información del giro de la empresa, recibos de servicios, telefonía, no estar en Infocorp. Vale recalcar que la tasa que se le podría establecer al empresario dependerá mucho del tiempo ya que a mayor tiempo menor tasa.

En la investigación se puede evidenciar que las tasas de interés entre los bancos son muy parecidas; cuando los montos son mayores de 20 000 soles las tasas son más competitivas y esto bajara más cuando el empresario acumule historial crediticio.

#### **g. Garantías**

Las garantías se crean como un respaldo para los prestamistas. Sepa cuáles son las garantías existentes y su procedimiento de ejecución en caso de impago. No cabe ninguna duda que la formalización de un préstamo supone la asunción de garantías. En algunos casos, la garantía

solicitada puede ser el doble del importe a financiar. En los casos de préstamos con garantía hipotecaria ésta suele situarse en un porcentaje superior al 100%<sup>34</sup>.

Los Tipos de garantías que usualmente exigen las entidades financieras a estos empresarios, a efectos de formalizar un préstamo, varían en función de la cuantía financiada. Veamos las garantías existentes.

→ **Garantías reales**

Se engloban en esta denominación aquellas garantías que recaen sobre operaciones con un plazo de amortización superior a 10 años. En este caso la garantía es el inmueble sobre el que recae el préstamo<sup>35</sup>. Esto significa que si usted deja de pagar, el prestamista tendrá la potestad de embargar el inmueble como forma de pago.

→ **Garantías personales**

En esta modalidad de garantía se engloban los préstamos que no recaen sobre un inmueble. Hablamos por lo tanto de los préstamos al consumo o préstamos personales, que son concedidos en base a nuestro historial de crédito, la solvencia demostrable y los avalistas presentados en caso de ser necesarios<sup>36</sup>. Si bien es cierto que en este tipo de garantías no existe un bien vinculado al préstamo, llegado el momento de un impago, la entidad bancaria podrá iniciar la garantía personal a través del embargo de las posiciones acreedoras que mantenga el prestatario.

→ **Aval**

En esta ocasión la garantía no es financiera ni inmobiliaria. Se trata de la implicación de terceras personas que responderán de igual que el titular frente a la deuda contraída. La solicitud de avales se produce cuando la capacidad de pago del prestatario está muy ajustada y supone un riesgo de impago potencial

En definitiva las entidades financieras en nuestra ciudad tratan de asegurar la devolución de los importes prestados más los intereses generados. Ésta es la naturaleza del negocio bancario y es por este motivo que, el análisis adecuado y responsable de su situación financiera, basado en criterios de evaluación de endeudamiento ya asumido,

---

<sup>34</sup>Velasco C. (2014). *Tipos de garantías para un préstamo. Coyuntura económica.* (p. 254). Lima

<sup>35</sup>Laurel M. (2014). *Préstamos y líneas de crédito con garantía hipotecaria.* (p. 89). Lima.

<sup>36</sup> Velasco C. (2014). *Tipos de garantías para un préstamo. Coyuntura económica.* (p. 254). Lima

proyecciones de percepción de ingresos y la cobertura de posibles eventualidades, así como la solicitud del financiamiento estrictamente necesario y la correcta elección de la entidad prestamista, son las claves para evitar incurrir en un impago que supondría una evasión no sólo para su historial de crédito, sino también para su economía familiar y personal.

#### **h. Capacidad de pago**

Se refiere al estudio de las posibilidades de la empresa para cubrir sus deudas a corto y largo plazo. Las deudas a corto plazo, se cubren mediante el uso de los activos corrientes (efectivo, caja, bancos, cuentas por cobrar).

Cuando el empresario Industrial de Alto de la Alianza pide un préstamo los analistas de crédito del banco o asociación la evalúan en base en ciertos criterios como su capacidad de pago y el porcentaje de endeudamiento que ese cliente tiene.

Como las entidades financieras son negocios no ponen su capital en manos de cualquiera, por duro que esto pueda parecerlos. Por lo general los analistas calculan con varias fórmulas que les ayudan a proyectar si podrás con las cuotas, aún si tu historial está limpio.

En caso de que hayas solicitado una cantidad al banco, ellos calcularán las deudas que declaras y estimarán que si no tienes casa propia pagas alquiler, que si tienes “dependientes” vas a destinar a ellos dinero cada mes, además de los gastos de ocio y entretenimiento.

En teoría, para que los bancos te den crédito, para que te presten, tu ratio debe estar entre 35% y 40% de tu ingreso neto.

## **2.2. Delimitaciones de la investigación**

Delimitación Espacial: Región de Tacna, específicamente el distrito de Alto de la Alianza

Delimitación Conceptual: Está constituido por la toma de decisiones de los propietarios y/o gerentes de las empresas industriales del distrito Alto de la Alianza en temas relacionados a decisiones de financiamiento para la producción pertinente.

### **2.3. Elementos del problema**

En el distrito de Alto de la Alianza, las empresas que se dedican a la producción industrial, en promedio, presentan serias limitaciones productivas debidas entre muchos factores a limitaciones del conocimiento de las bondades del financiamiento.

Los propietarios de estas empresas industriales, presentan también limitaciones respecto a las fuentes de financiamiento y sobre todo la orientación de los mismos al interior de los rubros de producción, no planifican

### **2.4. Formulación del problema**

#### **2.4.1. Problema general**

¿Cuál es la incidencia que existe del Financiamiento en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza, de la Región de Tacna 2014?

#### **2.4.2. Problemas específicos**

- a) ¿Cuál es la Tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna 2014?
- b) ¿Cuál es la Tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna 2014?

### **2.5. Objetivos de la investigación**

#### **2.5.1. Objetivo general**

Determinar el nivel de influencia del Financiamiento en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza de la Región de Tacna 2014

#### **2.5.2. Objetivos específicos**

- a) Determinar la tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna 2014”
- b) Determinar la tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna 2014”

## **2.6. Justificación e importancia de la investigación**

### **2.6.1. Justificación**

La presente investigación se justifica en el hecho conocer cuáles son las limitaciones que tienen los empresarios industriales del distrito de Alto de la Alianza para la obtención de financiamiento y como esto, influye en la producción industrial.

Los resultados obtenidos en la presente investigación, servirán para que los empresarios tomen decisiones para mejora de la producción a través del financiamiento.

### **2.6.2. Importancia**

La presente tesis se convierte en el primer análisis respecto a la incidencia del financiamiento en la producción industrial de Alto de la Alianza y cuáles son sus repercusiones empresariales

En consecuencia los resultados obtenidos, permitirán mejorar los niveles de producción y la toma de decisiones para la obtención de financiamiento

Así mismo con los resultados que se obtengan en la presente investigación, los empresarios de dicho sector, podrán definir estrategias que les permita darle mayor valor empresarial a estas empresas de producción industrial.

## **2.7. Alcances y limitaciones en la investigación**

### **2.7.1. Alcances**

Los beneficios que se obtendrán con los resultados de la presente tesis, están referidos en la mejora sustancial en la toma de decisiones empresariales en temas de las mejores opciones de financiamiento a través de instituciones financieras para el sector industrial.

### **2.7.2. Limitaciones**

- a) Limitación en el acceso e información de los empresarios de producción industrial
- b) Disponibilidad de recursos financieros para profundizar los niveles de investigación
- c) Restricciones para la obtención de resultados de las encuestas.
- d) Falta de información especializada financiera y de producción en las instituciones del estado encargadas de suministrar estadísticas sectoriales

### **III. MARCO TEÓRICO**

#### **3.1 Antecedentes de la investigación**

La población de Alto de la Alianza tiene sus raíces principalmente en la migración del departamento de Puno y de la zona andina de Tacna. El ámbito distrital se encuentra sectorizado por el lugar de origen de la población que actualmente habita en Alto de la Alianza;

Mediante Ley N° 23828, el día 09 de Mayo de 1984, se crea en el departamento de Tacna, el distrito de Alto de la Alianza, cuya capital será el Centro Poblado La Esperanza y Redelimitado con Ley N° 27415 del 02 de Febrero del 2001.

La población en este distrito se fue formando inicialmente con construcciones precarias, luego de este proceso, y consolidando el suministro de los servicios de 1ra necesidad, como agua desagüe, electricidad.

Con la dotación de estos servicios básicos progresivamente se vio inicialmente la aparición de pequeños negocios unipersonales y familiares dedicados a explotar sus habilidades artesanales como el de carpintería, panaderías, etc. Es decir una industria incipiente, con PRODUCCIONES DE BIENES con baja calidad y reducido valor agregado, con uso de herramientas muy desfasadas y antiguas.

El financiamiento fundamentalmente era en base a capital propio y obviamente muy reducido que inducía a bajos niveles de producción industrial.

Progresivamente fue incrementándose la población emprendedora y en forma informal desempeñaban sus labores de manufactura, hasta que en los últimos años con una buena labor de la SUNAT, y también por la necesidad de obtener préstamos, fueron formalizándose, cuyos resultados son las 117 empresas formales de producción industrial que es objeto de nuestra investigación y tesis.

Respecto a investigaciones sobre el tema que proponemos, debo resaltar que no existe investigación similar, llenado un vacío en la región de Tacna al respecto.

La Dirección de Industrias de la Dirección Regional de la Producción del Gobierno Regional de Tacna, desde al año 2010 ha venido levantando información sobre empresas industriales formales, cuyos resultados se obtuvo el número de 117 empresas industriales de todo tipo de giro de negocio, que es objeto de nuestra investigación y que se convierte en la unidad de análisis que se estudiara,

#### **3.2 Bases teóricas**

### 3.2.1 Importancia de la Producción Industrial

#### Teoría de producción industrial en economía

Producción industrial, en economía, es crear utilidad, entendiéndose ésta como la capacidad de generar satisfacción ya sea mediante un producto, un bien económico o un servicio mediante distintos modos de producción<sup>37</sup>.

La producción en mi entender es la creación y el procesamiento de bienes y mercancías. El proceso abarca la concepción, el procesamiento y la financiación, entre otras etapas. La producción es uno de los principales procesos económicos y el medio a través del cual el trabajo humano genera riqueza. Existen diversos modos de producción dentro de una sociedad, determinados por las relaciones de producción que las personas establecen entre sí. A través de las relaciones de producción, el trabajo individual se convierte en una parte del trabajo social.

La productividad laboral, por otra parte, consiste en el aumento o la disminución de los rendimientos, originado en las variaciones del trabajo, el capital, la técnica u otro factor. Por último, la productividad total de los factores está vinculada al rendimiento del proceso económico medido en unidades físicas o monetarias, por relación entre factores empleados y productos obtenidos.

#### Teoría de productividad según Fernando Casanova

“La productividad es la relación entre la cantidad de productos obtenida por un sistema productivo y los recursos utilizados para obtener dicha producción”. También puede ser definida como “la relación entre los resultados y el tiempo utilizado para obtenerlos: cuanto menor sea el tiempo que lleve obtener el resultado deseado, más productivo es el sistema”. En realidad la productividad debe ser definida como el indicador de eficiencia que relaciona la cantidad de recursos utilizados con la cantidad de producción obtenida

La productividad evalúa la capacidad de un sistema para elaborar los productos que son requeridos y a la vez el grado en que aprovechan los recursos utilizados, es decir, el valor agregado. Una mayor productividad utilizando los mismos recursos o produciendo los mismos bienes o servicios resulta en una mayor rentabilidad para la empresa. Por ello, el Sistema de gestión de la calidad de la empresa trata de aumentar la productividad. La productividad tiene una relación directa con la mejora continua del sistema de gestión de la calidad y gracias a este sistema de calidad se puede prevenir los defectos de

---

<sup>37</sup>Schroeder R. G. *Administración de operaciones*. Concepto de producción. Ed. G., McGraw Hill. (p. 533)

calidad del producto y así mejorar los estándares de calidad de la empresa sin que lleguen al usuario final. La productividad va en relación con los estándares de producción. Si se mejoran estos estándares, entonces hay un ahorro de recursos que se reflejan en el aumento de la utilidad.

### 3.2.2 La Tecnología y su incidencia en la Producción

El nivel tecnológico es sumamente importante e incide gravitadamente en la producción de bienes y servicios, considero que la dualidad de tecnología y producción van estrechamente relacionados y en consecuencia a mayor nivel de tecnología mayor nivel de producción de calidad y a menores costos. En este sentido, tenemos a los siguientes autores que hablan de lo mismo.

#### **Teoría de la tecnología para Schumpeter**

Las tecnologías, aunque no son objetos específicos de estudio de la Economía, han sido a lo largo de toda la historia, y lo son aun actualmente, parte imprescindible de los procesos económicos, es decir, de la producción e intercambio de cualquier tipo de bienes y servicios. Desde el punto de vista de los productores de bienes y de los prestadores de servicios, las tecnologías son un medio indispensable para obtener renta.

Schumpeter es uno de los pocos economistas que asignó a las tecnologías un rol central en los fenómenos económicos. En sus obras señala que los modelos clásicos de la economía no pueden explicar los ciclos periódicos de expansión y depresión, como los de Kondrátiev, que son la regla más que la excepción. El origen de estos ciclos, según Schumpeter, es la aparición de innovaciones tecnológicas significativas (como la introducción de la iluminación eléctrica domiciliaria por Edison o la del automóvil económico por Ford) que generan una fase de expansión económica. La posterior saturación del mercado y la aparición de empresarios competidores cuando desaparece el monopolio temporario que da la innovación, conducen a la siguiente fase de depresión. El término «*empresario schumpeteriano*» es hoy corrientemente usado para designar a los empresarios innovadores que hacen crecer su industria gracias a su creatividad, capacidad organizativa y mejoras en la eficiencia<sup>38</sup>. Schumpeter hace una descripción de la influencia tecnológica en los diferentes sectores económicos de un país.

---

<sup>38</sup> Schumpeter J. A (1951). *On entrepreneurs, innovations, business cycles, and the evolution of capitalis..* Cambridge: Addison-Wesley.

### **Teoría de la tecnología para John Dewey**

“La tecnología y su uso no pueden ser separados uno del otro. La tecnología está definida como una habilidad productiva activa.” Ella comprende todos los medios que son usados en los procesos concretos de experiencia para controlar los cambios que interfieren entre el comienzo y el fin de un proceso.

La tecnología no tiene ninguna existencia y función fuera de su uso. Es lo que me gustaría llamar las relaciones de uso que crean el objeto manejado como una herramienta y el gesto manipulante como práctica técnica. Un objeto técnico difiere de otro no-técnico en tanto que la tecnología incluye una interrelación pre-estructurada entre objetos y operaciones como un rasgo que se autodefine. La tecnología es esta relación, que creo poder llamar "interobjetividad". Esta interrelación es revelada en la práctica técnica y en sus relaciones de uso. No está basada en propiedades de las cosas relacionadas ni en la intención de la actividad humana. Ni la relación entre las corrientes de aire en ascenso y la forma de las alas, ni la voluntad de convertirlas en instrumentos de vuelo conforman la tecnología del aeroplano. El arte de volar sólo aparece en la interrelación o el intercambio entre experiencias productivas activas, como investigar, observar y experimentar, y las relaciones entre objetos que son producidas como esquemas de diseños, combinaciones de materiales y reglas para pilotar.

### **3.2.3 La Productividad en el proceso productivo**

#### **Teoría de productividad según Kazukiyo Kurosawa,**

La productividad es una expresión de la fuerza productiva y da cuenta del momento cualitativo del proceso de producción. La fuerza productiva expresa la capacidad de producción, mientras que la productividad expresa la calidad<sup>39</sup>.

La productividad es definida como un indicador que refleja que tan bien se están usando los recursos de una economía en la producción de bienes y servicios. Así pues, una definición común de la productividad es la que la refiere como una relación entre recursos utilizados y productos obtenidos, y denota la eficiencia con la cual los recursos son usados para producir bienes y servicios en el mercado<sup>40</sup> (Levitan, 1984; Martínez, 1998).

«La mejoría de la productividad es la vía más poderosa para salir de la crisis.» En opinión del catedrático japonés de Economía Industrial, Kazukiyo Kurosawa, del Instituto Tecnológico de Tokio y máxima autoridad mundial en el tema de la

---

<sup>39</sup> Carballal del Río E. & Kurosawa K. (1998). *Productividad, conceptos modernos de productividad La mejora de la productividad, alternativa para salir de la crisis.* (p. 235).

<sup>40</sup> Levitan & Martínez (1984). *Productividad.* (p.189).

productividad, la mejoría de ésta debe estar regida por la idea de mantener el número de operarios en plantilla. Para Kazukiyo Kurosawa, el primer esfuerzo para mejorar la productividad se debe dirigir a la reasignación y reeducación de las fuerzas de trabajo que ha desplazado la nueva concepción tecnológica. Si este esfuerzo «no lo pueden hacer las propias empresas, la responsabilidad de la tarea debería asumirla el Ministerio de Trabajo». Ilustró el profesor Kurosawa estas apreciaciones con el desarrollo de la «ofensiva primaveral» de Japón el presente año. En la discusión de los convenios colectivos las dos partes, patronos y sindicatos, fueron conscientes de que no se debería aumentar la tasa de desempleo y que era imprescindible controlar la inflación. Para conseguir ambos objetivos, se llegó a la aceptación de una tasa de crecimiento salarial reducida<sup>41</sup>».

### **Teoría de productividad según Klein en 1965**

Definió la productividad como: “La relación que existe entre la meta lograda y los recursos gastados con ese fin”. Productividad es la relación que existe entre los insumos y los productos de un sistema productivo, a menudo es conveniente medir esta relación como el cociente de la producción entre los insumos. ‘Mayor producción, mismos insumos, la productividad mejora’ o también se tiene que ‘Menor número de insumos para misma producción, productividad mejora’<sup>42</sup>.

Si bien muchos de los conceptos de productividad vienen de épocas muy diferentes a la actual, sus conceptos siguen siendo válidos ya que en la actualidad lo que más ha cambiado son los factores que influyen en la productividad, por ejemplo la innovación de los productos (actualmente una empresa puede ser totalmente reemplazada por otra que use productos con una tecnología superior), la gestión de tiempo, el manejo de los recursos humanos, entre otros. Una definición simplista de productividad puede ser simplemente el lograr obtener “más por menos”, la productividad puede definirse como la relación entre la cantidad de bienes y servicios producidos y la cantidad de recursos utilizados; La productividad es un indicador que refleja que tan bien se están usando los recursos de una economía en la producción de bienes o servicios.

### **Teoría de productividad según la EPA (Agencia Europea de Productividad).**

---

<sup>41</sup>Carballal del Río E. & Kurosawa K. (1998) *Productividad, conceptos modernos de productividad La mejora de la productividad, alternativa para salir de la crisis.*(pp.245 – 247).

<sup>42</sup>Gerry M. & Klein (1965). *Definiciones De Productividad.* (p. 241).

“La productividad es el grado de utilización efectiva de cada elemento de producción. Es sobre todo una actitud mental. Busca la constante mejora de lo que existe ya. Está basada en la convicción de que uno puede hacer las cosas mejor hoy que ayer, y mejor mañana que hoy. Requiere esfuerzos continuados para adaptar las actividades económicas a las condiciones cambiantes y aplicar nuevas técnicas y métodos. Es la firme creencia del progreso humano”<sup>43</sup>.

El concepto más generalizado de productividad es el siguiente<sup>44</sup>:

Productividad = Producción = Resultados Logrados / Insumos Recursos Empleados

### **Teoría de productividad para Joseph Stiglitz**

El aumento de la productividad está asociado al crecimiento económico si bien los rendimientos decrecientes afectan de manera significativa al uso de la mano de obra, tanto en su número población empleada como en su dedicación jornada de trabajo<sup>45</sup>.

Históricamente el aumento de la productividad ha permitido la reducción de la jornada de trabajo como un requerimiento menor de mano de obra. En países exportadores de materias primas, habitualmente con baja productividad, se renuncia a la productividad a cambio de más población; en países industrializados se consigue una alta productividad con escasa mano de obra lo que promueve institucional e individualmente un mayor control del aumento de la población.

Las causas del aumento de la productividad son consecuencia del desarrollo de la tecnología, del aumento del denominado capital físico y la mejora del capital humano: mecanización, industrialización, implantación de tecnologías de la información y la comunicación; de la mejora en la gestión de recursos humanos; del aumento de la cualificación profesional y la formación de trabajadores así como de la implantación del sistema de gestión de la calidad y la intensificación del capital que reducen la necesidad de mano de obra intensiva.

---

<sup>43</sup>German Varas M.(2013). En Universidad de Canadá. *Principios de la productividad en un mundo competitivo*. Agencia Europea de Productividad. (p. 122).

<sup>44</sup>German Varas M.(2013). En Universidad de Canadá. *Principios de la productividad en un mundo competitivo*. Agencia Europea de Productividad. (p. 127).

<sup>45</sup>Rifkin J. *La incógnita de la productividad*. El fin del trabajo: nuevas tecnologías contra puestos de trabajo.(pp. 20 - ss)

### 3.2.4 Los Costos en la Producción

#### Teoría de costo en economía

En economía el coste o costo” es el valor monetario de los consumos de factores que supone el ejercicio de una actividad económica destinada a la producción de un bien o servicio”. Todo proceso de producción de un bien supone el consumo o desgaste de una serie de factores productivos, el concepto de coste está íntimamente ligado al sacrificio incurrido para producir ese bien. Todo coste conlleva un componente de subjetividad que toda valoración supone<sup>46</sup>.

Desde un punto de vista más amplio, en la economía del sector público, se habla de costes sociales para recoger aquellos consumos de factores (por ejemplo naturales o ambientales), que no son sufragados por los fabricantes de un bien y por tanto excluidos del cálculo de sus costes económicos, sino que por el contrario son pagados por toda una comunidad o por la sociedad en su conjunto. Un caso típico de coste social es el del deterioro de las aguas de un río derivado de la instalación de una fábrica de un determinado bien. Si no existe una legislación medioambiental que lo recoja, la empresa fabricante no tendrá en cuenta entre sus costes los daños ambientales provocados por el desarrollo de su actividad y los perjuicios derivados de la disminución de la calidad del agua sería soportado por todos los habitantes de la zona, se habla en estos casos de externalidades negativas a la producción<sup>47</sup>.

El método del costo completo parte de que todos los costes en que incurre una empresa deben ser incorporados al coste final. Los costes son en primer lugar clasificados según su naturaleza, en una segunda fase los costes ya clasificados son distribuidos y asignados a centros de coste que aglutinan los costes y posteriormente se imputan a los productos que fabrica la empresa<sup>48</sup>.

<b>Coste de la empresa</b>	Consumo de materias primas + mano de obra directa + energía + Otros Costes Directos
<b>Coste básico o directo</b>	Coste directo + coste generales industriales de carácter indirecto + mano de obra indirecta de fabricación
<b>Coste industrial</b>	Coste industrial + costes generales de administración y venta + mano de obra indirecta de administración y ventas
<b>Coste de</b>	Coste de explotación + costes financieros

<sup>46</sup> Bueno Campos E., Cruz Roche I., Durán Herrera J.J. (2004). *Economía de la empresa. Análisis de las decisiones empresariales*. (pp.48 – 53).

<sup>47</sup>García Villarejo A., Salinas Sánchez J.(2001). *Manual de Hacienda Pública, general y de España*. (pp. 79) Tecnos.

<sup>48</sup>Bueno Campos E., Cruz Roche I., Durán Herrera J.J. (2004). *Economía de la empresa. Análisis de las decisiones empresariales*. (p.62).

### Teoría de costos según Michael Porter

Las cinco estrategias de Porter suponen distintos tipos de organización, procedimientos de control y sistemas de incentivos. “Las grandes empresas con mayor acceso a los recursos compiten, por lo general, por liderazgo de costos y/o diferenciación, mientras que las empresas más pequeñas a menudo compiten por el enfoque”. Según este especialista, las estrategias permiten a las organizaciones obtener ventaja competitiva de tres bases diferentes<sup>49</sup>: liderazgo de costos, diferenciación y enfoque como se explica en el presente cuadro.

**IMAGEN NRO 04: TEORÍA DE MICHAEL PORTER**

ESTRATEGIAS GENERICAS	TIPO DE ESTRATEGIA	SE BUSCA
Liderazgo de costos.	<b>Tipo1:</b> Liderazgo de costos-bajo costo.	Ser el productor de menor costo en su sector industrial. Esto puede lograrse buscando economías de escala (a través de la tecnología, por ejemplo) o mediante el acceso preferencial a materias primas.
	<b>Tipo2:</b> Liderazgo de costos-mejor valor	
Diferenciación.	<b>Tipo3:</b> Diferenciación.	Se trata de crearle al producto o servicio un atributo que sea percibido en toda la industria como único. Para hacerlo, la empresa selecciona uno o más atributos que muchos compradores en un sector industrial perciben como importantes, y se pone en exclusiva a satisfacer esas necesidades.
Enfoque	<b>Tipo4:</b> Enfoque: Bajo costo.	Descansa en la elección de un panorama de competencia estrecho dentro de un sector industrial. El enfocador selecciona un grupo o segmento del sector industrial y ajusta su estrategia a servirlos con la exclusión de otros. Al optimizar su estrategia para los segmentos objetivo, la empresa busca conseguir una ventaja competitiva general.
	<b>Tipo5:</b> Enfoque: mejor valor.	

Fuente: *Administración Moderna. Las Cinco Estrategias De Michael Porter*(2004). (p.245). España

Elaboración: Eduardo Prieto C

### Estrategia de liderazgo en costos

<sup>49</sup>Prieto E.(2004). *Administración Moderna. Las Cinco Estrategias De Michael Porter* . (p. 124 - 126). España:[s.n.]

El liderazgo de costo es en donde la empresa se propone ser el productor de menor costo en su sector industrial. La empresa tiene un amplio panorama y sirve a muchos segmentos del sector industrial, y aún puede operar en sectores industriales relacionados. La amplitud de la empresa es con frecuencia importante para su ventaja de costo. Las fuentes de las ventajas en el costo son variadas y dependen de la estructura del sector industrial. Pueden incluir la persecución de las economías de escala de tecnología propia, acceso preferencial a materias primas.

Una estrategia exitosa de liderazgo en costos se disemina en toda la empresa, según lo demuestra la eficiencia elevada, los gastos generales bajos, las prestaciones limitadas, la intolerancia al desperdicio, la revisión minuciosa de las solicitudes al presupuesto, los amplios elementos de control, las recompensas vinculadas a la concentración de costos y la extensa participación de los empleados en los intentos por controlar los costos<sup>50</sup>.

Algunos riesgos por seguir el liderazgo en costos es que los competidores podrían imitar la estrategia, disminuyendo las utilidades de la industria en general; que los adelantos tecnológicos en la industria podrían volver la estrategia ineficaz o que el interés de los compradores podría desviarse hacia otras características de diferenciación además del precio.

### **3.2.5 El Financiamiento y su importancia**

#### **Teoría de financiamiento según Modigliani y Miller (1958),**

Con su Teoría de Financiamiento, buscaron los equilibrios entre los costos y las ventajas del endeudamiento que una empresa o un sector económico puede poseer; permitirá fundamentar los valores de apalancamiento, amortización de pasivos a plazos, que se utilizarían para acrecentar los niveles de capital en la empresa, y serían utilizados en diferentes operaciones económicas, de índole operativa, financiera u otra, con el fin de elevar dicho nivel al máximo posible<sup>51</sup>.

Este análisis consta de dos etapas: en una primera etapa, establecen la independencia del valor de la firma respecto a su estructura de financiamiento, en una segunda etapa, la toma en consideración del impuesto sobre el ingreso de las sociedades los conducen a concluir que hay una relación directa entre el valor de la empresa y su nivel de endeudamiento.

---

<sup>50</sup>Prieto E.(2004). *Administración Moderna*. Las Cinco Estrategias De Michael Porter . (p. 123). España:[s.n.]

<sup>51</sup>Titelman D.(2013). Teoría De Financiamiento. La banca de desarrollo y el financiamiento productivo. *Economic Commission for Latin America and the Caribbean, United Nations*. (p. 167).Santiago de Chile:[s.n.]

**Proposición I de M&M.** Explica que el valor de la empresa sólo dependerá de la capacidad generadora de renta de sus activos sin importar en absoluto de dónde han emanado los recursos financieros que los han financiado; es decir, tanto el valor total de mercado de una empresa como su costo de capital son independientes de su estructura financiera, por tanto, la política de endeudamiento de la empresa no tiene ningún efecto sobre los accionistas (Brealey y Myers, 1993).

**Proposición II de M&M.** Explica que la rentabilidad esperada de las acciones ordinarias de una empresa endeudada crece equitativamente a su grado de endeudamiento; es decir, el rendimiento probable que los accionistas esperan obtener de las acciones de una empresa que pertenece a una determinada clase, es función lineal de la razón de endeudamiento (Brealey y Myers, 1993).

**Teoría de financiamiento según Gitman** (1996: p. 175),

“El financiamiento viene siendo el conjunto de recursos monetarios financieros utilizados para llevar a cabo una actividad económica, con la característica de que generalmente se trata de sumas tomadas a préstamo que complementan los recursos propios”. Es por ello que el financiamiento se contrata dentro o fuera del país a través de créditos, empréstitos y otras obligaciones derivadas de la suscripción o emisión de títulos de crédito o cualquier otro documento pagadero a plazo<sup>52</sup>.

Actualmente existen diversas fuentes de financiamiento industrial, de diferentes tipos; de acuerdo a Morillo las alternativas de financiamiento que poseen hoy las empresas en Venezuela, pueden ser clasificadas en fuentes internas y en fuentes externas nacionales e internacionales. Las fuentes internas corresponden a los aumentos de capital tanto para las sociedades mercantiles como para los negocios unipersonales y están constituidas por: utilidades retenidas, aportes de los socios, dueño o nuevos socios, y absorción de otra empresa. Por otro lado, las fuentes externas pueden ser nacionales o internacionales. Entre las nacionales se tienen las otorgadas por la banca comercial y privada, los mercados de capitales y las fuentes estatales o créditos del gobierno. El financiamiento se refiere a la forma mediante la cual una empresa debe satisfacer sus necesidades o requerimientos temporales o permanentes de efectivo a corto, mediano y largo plazo<sup>53</sup>.

---

<sup>52</sup>Mantey de Anguiano G. & Levy Orlik N.(2003). *Financiamiento de desarrollo con mercados de dinero y capital globalizados*. (1ª ed., p. 149). México:[s.n.]

<sup>53</sup>Mantey de Anguiano G. & Levy Orlik N.(2003). *Financiamiento de desarrollo con mercados de dinero y capital globalizados*. (1ª ed., p. 178). México:[s.n.]

**Necesidad de Financiamiento de una Empresa:** Según Gitman (1.997), los requerimientos de financiamiento de una empresa pueden dividirse en una necesidad permanente y una necesidad temporal. La necesidad permanente, compuesta por el activo fijo más la parte que permanece del activo circulante de la empresa, es decir, la que se mantiene sin cambio a lo largo del año. La necesidad temporal, es atribuible a la existencia de ciertos activos circulantes temporales, esta necesidad varía durante el año.

### **Teoría de financiamiento según Ramírez (2001)**

Los mercados financieros permiten la movilización de fondos sin oportunidades de inversión productiva hacia quienes tienen esa oportunidad. Al hacerlo contribuyen a una mayor producción y eficiencia en toda la economía. Para éste autor los mercados financieros que operan eficientemente mejoran el bienestar económico de todos en la sociedad<sup>54</sup>.

El financiamiento es la forma de obtener dinero el cual a su vez es el lenguaje de la comunicación económica, es decir, es el medio de pago, comúnmente aceptado, a cambio de bienes y servicios, y en la liquidación de obligaciones o deudas.

El financiamiento se obtiene en los mercados financieros cuya función esencial es la de canalizar fondos de quienes han ahorrado, por gastar menos que su ingreso, hacia aquellos que tienen escasez de dinero, porque desean gastar más que su ingreso<sup>55</sup>.

Los principales ahorradores son los individuos y le siguen las empresas, después el gobierno y por último los extranjeros, por otra parte los principales deudores o inversionistas son las empresas, les sigue el gobierno, después los individuos y por último los extranjeros, estos dos últimos normalmente piden prestado para comprar casas, automóviles o algún consumo. En el financiamiento directo, los deudores obtienen fondos directamente de los prestamistas en los mercados financieros vendiéndoles valores que son derechos sobre los futuros ingresos o activos de los deudores<sup>56</sup>.

### **3.2.6 La Tasa de interés en el mercado**

#### **La teoría clásica del Interés**

---

<sup>54</sup>Celso Garrido N. (2005). *Desarrollo económico y procesos de financiamiento en América Latina* (1a ed., p. 192). Coyocan, México:[s.n.]

<sup>55</sup> Celso Garrido N - *Desarrollo económico y procesos de financiamiento en América Latina – Primera edición* Coyocan Mexico 2005 –Pg. 193

<sup>56</sup> Celso Garrido N. (2005). *Desarrollo económico y procesos de financiamiento en América Latina* (1a ed., p. 193). Coyocan, México:[s.n.]

La teoría clásica del interés estaba determinada por la demanda y la oferta de ahorro corriente, por la demanda de inversión (inversamente relacionada con la tasa de interés) y la oferta de ahorro (positivamente relacionada con la tasa de interés). Para ellos, el interés era una variable real, es decir, dependiente de la tecnología y se determina como el precio del ahorro. En equilibrio, permite igualar los ahorros y las inversiones<sup>57</sup>.

Keynes critica a la teoría clásica de la tasa de interés, sosteniendo que la intersección de dichas curvas no puede determinar la tasa de interés, ya que la inversión y el ahorro no se determinan de manera independiente. La oferta de ahorro depende del nivel de ingreso, que a su vez es una función de la inversión.<sup>58</sup>

De esta manera, en la Teoría General, Keynes objeta la teoría de los clásicos por señalar erróneamente como determinantes de la tasa de interés los flujos corrientes de ahorro e inversión. Señala como determinante de la tasa de interés al stock de dinero en existencia, y en plazos a los cuales el público está deseoso de mantener sus stocks de dinero ( o alternativamente, stocks de bonos y plazos a los cuales el público está deseoso de mantener sus stocks de bonos). La tasa de interés que puede obtenerse por ahorro o aquella que debe ser pagada por la emisión de bonos para financiar inversiones, depende de estos flujos solo de manera indirecta, a través de sus efectos sobre el nivel de ingreso o las expectativas de largo plazo, y sobre la demanda de dinero. Así, para Keynes el ahorro se ajusta a la inversión, no por la tasa de interés, sino por medio de las variaciones de la renta generadas por las propias inversiones. Contrario a los clásicos, en este proceso el interés no desempeña ningún papel<sup>59</sup>.

### **La teoría del interés según Fisher**

Es una teoría que describe la relación entre la diferencia de los tipos de interés entre dos países y el tipo de cambio entre sus respectivas divisas.

La expresión viene del inglés "**Fisher effect**". De acuerdo con Irving Fisher, creador de esta teoría, la diferencia entre el tipo de interés nominal entre dos países determina los movimientos del tipo de cambio nominal entre sus divisas, donde se incrementa el valor de la divisa del país con menor tipo

---

<sup>57</sup>Gitman L. & Núñez Ramos E.(1995). *Principios de administración financiera - teoría clásica del Interés*. (1a ed., p. 245). Mariza de Ana, España:[s.n.]

<sup>58</sup>Gitman L. & Núñez Ramos E.(1995). *Principios de administración financiera - teoría clásica del Interés*. (1a ed., p. 245). Mariza de Ana, España:[s.n.]

<sup>59</sup>Gitman L. & Núñez Ramos E.(1995). *Principios de administración financiera - teoría clásica del Interés*. (1a ed., p. 245). Mariza de Ana, España:[s.n.]

de interés nominal. Se conoce también como *Unconvered Interest Parity* (paridad de tipos de interés no cubierta)<sup>60</sup>.

La hipótesis de la que parte la teoría del **efecto Fisher** es que el tipo de interés real (tipos de interés nominal menor la inflación esperada) es independiente de variables monetarias. Para que los tipos de interés reales entre diversos países se equiparen el país con menor tipo de interés nominal debería tener también una menor tasa de inflación y, por tanto, el valor real de su divisa debería incrementar con el tiempo<sup>61</sup>.

La teoría del efecto Fisher sostiene que los tipos de interés reales de interés deben ser iguales en todos los países. Para que esta sentencia sea válida es necesaria la integración de los mercados de capital. Para que el teorema de Fisher sea válido, los mercados de capital deben ser integrados. Es decir, el capital debe dejarse fluir libremente a través de las fronteras de los distintos países. En general, los mercados de capitales de los países desarrollados están integrados. Sin embargo, en muchos países menos desarrollados, podemos observar las restricciones de flujo de divisas y otras reglamentaciones que impiden la integración.<sup>62</sup>

### **La teoría del interés según Wicksell**

La contribución más influyente de Wicksell fue su teoría del interés, publicada en su trabajo de 1898, *Interés y Precios*. Wicksell hizo una distinción clave entre la tasa de interés natural y la tasa de interés monetaria o bancaria. La *tasa de interés bancaria*, para Wicksell, era básicamente la tasa de interés del mercado de capitales; la *tasa de interés natural* era la tasa de interés neutral a los precios del mercado de bienes reales, o lo que es lo mismo, la tasa de interés a la que la oferta y la demanda se equilibraban en el mercado de bienes reales - por lo que, para determinarla, no era necesario la existencia de los mercados de capitales<sup>63</sup>.

Según Wicksell, la intervención de la banca en el Mercado De Capitales, mediante alteraciones en la Oferta de crédito, desembocaría en tasas de Interésde Mercado diferentes de la tasa natural. Los dos tipos de intereses señalados pueden diferir entre sí, debido a la Oferta crediticia de los bancos. Lo relevante es que si el tipo de interés efectivo es menor que el tipo

---

<sup>60</sup>Van Horne J. C. & Wachowicz J. M.(2002). *Fundamentos de administración financiera*. (2ª ed., p. 269). México:[s.n.]

<sup>61</sup>Van Horne J. C. & Wachowicz J. M.(2002). *Fundamentos de administración financiera*. (2ª ed., p. 275). México:[s.n.]

<sup>62</sup>Van Horne J. C. & Wachowicz J. M.(2002). *Fundamentos de administración financiera*. (2ª ed., p. 275). México:[s.n.]

<sup>63</sup>Navarro Castaño D. (2013). *Administración Financiera*. En Universidad nacional de Colombia. (pp. 49 – 58). Colombia:[s.n.]

de Interés natural, se produce un proceso acumulativo en el que Futuros inversionistas, deseosos de maximizar sus beneficios, demandarán más créditos provocando un alza en los Precios<sup>64</sup>.

¿Qué se puede hacer para eliminar el ciclo o al menos para moderarlo? Según Wicksell, el único modo de frenar el proceso acumulativo y, por lo tanto, aligerar los ciclos económicos es a través del "Patrón Oro", donde la Moneda dependiera exclusivamente de la cantidad de oro existente en la economía y no de la decisión de la autoridad de turno<sup>65</sup>.

Otro aporte de Wicksell fue el haber reformulado la Teoría Cuantitativa del Dinero de Fisher, integrando también la teoría de la Renta y de los ciclos de la economía. Y a pesar de las múltiples tareas a las que se abocó, el autor dedicó gran parte de su vida académica a defender la teoría cuantitativa de sus críticos.

### **3.2.7 Las Garantías para obtener financiamiento**

#### **Teoría de las garantías financieras según la Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú**

Para poder definir las garantías es necesario precisar que el término garantías es mas amplio que los derechos reales de garantía y que las garantías personales, ya que las garantías se clasifican en garantías reales y garantías personales.

Por lo cual es necesario precisar que las garantías “son las medidas de seguridad que adopta o elige el acreedor en previsión que la obligación del deudor sea cumplida, pudiendo consistir la garantía en un derecho real de garantía, un contrato, una inscripción u otro tipo de garantía establecida en el derecho positivo de cada Estado”. Por lo cual podemos afirmar que la garantía sólo se hace efectiva cuando el deudor no cumple con su obligación dentro del plazo pactado<sup>66</sup>.

Las garantías no sólo garantizan el cumplimiento del crédito, sino que garantizan lo siguiente: El Crédito Bancario, L venta a crédito o a plazos, el mutuo, el cumplimiento de otros contratos entre los cuales podemos citar al

---

<sup>64</sup>Navarro Castaño D. (2013). *Administración Financiera*. En Universidad nacional de Colombia. (p. 53). Colombia:[s.n.]

<sup>65</sup>Navarro Castaño D. (2013). *Administración Financiera*. En Universidad nacional de Colombia. (p. 54). Colombia:[s.n.]

<sup>66</sup>Torres Manrique F. J. (2010). Garantías (Perú).ÁREA DEL CONOCIMIENTO .Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú. *Boletín Informativo*. (pp. 146 - 159). Perú:[s.n.].

contrato de suministro, o al contrato de arrendamiento, el cumplimiento de las obligaciones contraídas en la transacción y en la conciliación.<sup>67</sup>

Dejando constancia que el artículo 1249 del Código Civil Peruano de 1984 establece que no se puede pactar la capitalización de intereses al momento de contraerse la obligación, salvo que se trate de cuentas mercantiles, bancarias o similares. Por lo cual podemos afirmar que un marco legal adecuado en materia de garantías realmente reactiva la economía de un Estado por que incrementa el intercambio de bienes y servicios. En tal sentido podemos afirmar que las empresas dedicadas a la venta de bienes al crédito buscan tener la mejor garantía del cumplimiento por parte de los deudores al momento de celebrar los contratos de ventas a plazos, por ejemplo al momento de celebrar contratos de compra ventas de vehículos a plazos<sup>68</sup>.

También es necesario dejar constancia que las garantías no sólo garantizan el pago del precio sino también el pago de los intereses y otras obligaciones como el pago de costas y costos de los procesos judiciales que se inicien.

#### **La garantía financiera para Ec. Diego Fernando García Vásquez**

Las garantías son los mecanismos jurídicos de que dispone cada contratante para salvaguardar las pérdidas económicas derivadas de la contingencia del incumplimiento de su contraparte. Cada acreedor tiene el derecho a recibir de su deudor el pago de la obligación a que se comprometió y a que ese pago se haga dentro del plazo y en las condiciones estipuladas, pero, como ese derecho puede conculcarse por la mora de la contraparte, la ley ha establecido las cauciones o garantías, para asegurar el pago. El artículo 46 del Código Civil chileno y el 65 del Código Civil peruano definen caución como "...cualquiera obligación que se contrae para la seguridad de otra obligación propia o ajena son especies de caución la fianza, la hipoteca y la prenda"<sup>69</sup>.

Desde el Derecho romano las garantías han sido clasificadas en personales y reales, en atención al carácter accesorio de la obligación del garante, en las primeras y en razón de la afectación de un bien del deudor en las segundas. La fianza es una típica garantía personal y la hipoteca y la prenda son ejemplos de garantía real. Estas garantías tradicionales tienen un elemento esencial, consistente en que siempre son accesorias de un contrato principal, pues son

---

<sup>67</sup>Torres Manrique F. J. (2010). Garantías (Perú).ÁREA DEL CONOCIMIENTO .Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú. *Boletín Informativo*. (p. 147). Perú:[s.n.].

<sup>68</sup>Torres Manrique F. J. (2010). Garantías (Perú).ÁREA DEL CONOCIMIENTO .Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú. *Boletín Informativo*. (p. 158). Perú:[s.n.]

<sup>69</sup>García Vásquez D. F. (2005). *Garantías Bancarias A Primera Demanda Y Cartas De Patrocinio-Introducción*.(2a ed., p. 458). Colombia:[s.n.].

las obligaciones de ese contrato principal las que se garantizan. De ello surgen efectos lógicos, como que las sanciones de invalidez, inexistencia e inoponibilidad que se declaren sobre el negocio principal se extienden al negocio de garantía, en razón del principio de que lo accesorio sigue la suerte de lo principal. Así mismo, el garante puede proponer contra el acreedor de la obligación garantizada las excepciones reales a que hubiere lugar.

Las garantías a primera demanda o a primer requerimiento son contratos en virtud de los cuales una entidad bancaria o una compañía de seguros se obliga a pagar una suma de dinero, por solicitud de un cliente suyo, a un tercero con quien el cliente del banco tiene una obligación contraída. El pago que el garante debe hacer es exigible ante el solo requerimiento que el tercero le haga, sin que le sea dable al garante oponer ninguna excepción o negarse al pago. Puede estipularse en el contrato de garantía que el tercero beneficiario del pago deba presentar ante el banco garante algunos documentos que acrediten sumariamente el incumplimiento contractual del empresario garantizado, pero el banco nunca podrá objetarlos ni tachar su contenido. Las partes en el contrato de garantía son el ordenante, que es el cliente del banco y deudor de la obligación garantizada; el emisor de la garantía, que es el banco o compañía de seguros; y el beneficiario, que es el acreedor del ordenante en el contrato de cuyas obligaciones se provee garantía.<sup>70</sup>

Las características de los contratos de garantía a primera demanda, además de bilaterales, onerosos, conmutativos, típicos y principales, son las de ser contratos diferentes a la fianza, contener un objeto distinto al de la obligación garantizada, la inoponibilidad de excepciones derivadas del contrato subyacente y el pago de la obligación garantizada, al primer requerimiento. Algunos autores discuten si la garantía a primer requerimiento es una especie de fianza en la que el fiador se reserva el derecho de no oponer excepciones derivadas de la relación subyacente, o si lo que diferencia a la fianza de la garantía independiente es precisamente la oponibilidad de excepciones en la fianza, lo que la enmarca como un típico contrato accesorio, dentro del cual se tienen como elementos esenciales la oposición de excepciones y la accesoriedad. Ese carácter accesorio se pone de relieve en la definición que sobre el contrato de fianza trae el artículo 2794 del Código Civil mexicano: “La fianza es un contrato por el cual una persona se compromete con el acreedor a pagar por el deudor, si éste no lo hace” (resalto). El código Civil peruano la define como “...una obligación accesorio, en virtud de la cual una o más personas responden de una obligación ajena (...), si el deudor principal no la

---

<sup>70</sup>Carrasco Perera A. (1992). *Fianza, accesoriedad y contrato de garantía*. Madrid: Ed. La Ley.

cumple...” (resalto). En las definiciones legales citadas se pone de manifiesto que el carácter accesorio es esencial, pues la exigibilidad de la obligación del fiador depende de que el deudor principal no pague, lo que le da el carácter de accesorio y la posibilidad irrenunciable de proponer excepciones contra el acreedor<sup>71</sup>.

### **Las garantías financieras según el código civil peruano**

Las garantías no sólo son importantes para la celebración de contratos de compra ventas a plazos, sino también para la celebración de otros contratos como son el contrato de cuenta corriente, el contrato de mutuo, el contrato de arrendamiento de vehículos y el contrato de crédito bancario, entre otros contratos. Es decir, las garantías facilitan el otorgamiento de créditos por parte de las Empresas del Sistema Financiero, empresas que además se valen de la información contenida en las Centrales de Riesgo a que se hace referencia en el artículo 158 de la Ley General del Sistema Financiero de Seguros y Orgánica de la Superintendencia de Banca y Seguros, contenida en la Ley 26702<sup>72</sup>.

En el artículo 172 de la Ley General del Sistema Financiero y del Sistema de Seguros y Orgánica de la Superintendencia de Banca y Seguros se establece que los bienes dados en hipoteca, prenda o warrant a favor de una empresa del sistema financiero, respaldan todas las deudas y obligaciones propias, existentes o futuras asumidas para con ella por el deudor que los afecta en garantía, siempre que así se estipule expresamente en el contrato.

Las garantías financieras también comprenden partes del derecho cambiario o derecho cartular por entre otros temas del derecho cambiario son de especial importancia a las garantías el aval que es una garantía personal aplicable sólo a los títulos valores. La Ley de Títulos Valores, contenida en la Ley 27287 regula las garantías personales y las garantías reales de los títulos valores en los artículos 56 y siguientes. El estudio de las garantías comprende el estudio de parte del derecho bancario porque la Ley General del Sistema Financiero, de Seguros y Orgánica de la Superintendencia de Banca y Seguros contenida en la Ley 26702, regula algunas garantías como el contrato de Fideicomiso en garantía<sup>73</sup>

---

<sup>71</sup>Carrasco Perera A. (1992). *Fianza, accesoriedad y contrato de garantía*. Madrid: Ed. La Ley.

<sup>72</sup>*Código civil peruano*. Título II. Garantías – Art. 81. (p.98)

<sup>73</sup>*Código civil peruano*. Título II. Garantías – Art. 81. (p.111)

### **3.2.8 La capacidad de pago de las empresas para la obtención de financiamiento**

#### **Capacidad de pago según la Superintendencia de Banca y Seguros**

la Ley General del Sistema Financiero y del Sistema de Seguros y Orgánica de la Superintendencia de Banca y Seguros, Ley N° 26702 y sus modificatorias, en adelante Ley General, establece en su artículo 222° que, en la evaluación de las operaciones que integran la cartera crediticia deberá tenerse presente los flujos de caja del deudor, sus ingresos y capacidad de servicio de la deuda, situación financiera, patrimonio neto, proyectos futuros y otros factores relevantes para determinar la capacidad del servicio y pago de la deuda; señalando expresamente que el criterio básico es la capacidad de pago del deudor y que las garantías son subsidiarias<sup>74</sup>

Siendo la actividad crediticia de las empresas del sistema financiero constituye una de las actividades fundamentales que impulsan el crecimiento económico, resultando necesario introducir modificaciones en el Reglamento para la Evaluación y Clasificación del Deudor y la Exigencia de Provisiones, con la finalidad de ajustar prudencialmente algunos parámetros que permitan una mayor dinámica en el sector financiero, sin perjuicio de su seguridad y transparencia<sup>75</sup>.

Para evaluar el otorgamiento de créditos a deudores minoristas, se analizará la capacidad de pago en base a los ingresos del solicitante, su patrimonio neto, el importe de sus diversas obligaciones, y el monto de las cuotas asumidas para con la empresa; así como las clasificaciones crediticias asignadas por las otras empresas del sistema financiero. En el caso de los créditos a pequeñas empresas y a microempresas, las empresas podrán prescindir de algunos de los requisitos documentarios exigidos por esta Superintendencia, pudiéndose elaborar conjuntamente entre cliente y empresa indicadores mínimos, a satisfacción de este organismo de control, que permitan determinar la capacidad de pago para el cumplimiento de la obligación<sup>76</sup>.

Los criterios de evaluación de los deudores que se señalan en el artículo 222° de la Ley General se aplicarán en el contexto de su pertenencia a un grupo económico, conglomerado financiero o mixto o en base a otros supuestos de riesgo único señalados en el artículo 203°. Los criterios señalados

---

<sup>74</sup>El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). Resolución S.B.S. N° 11356 - 2008. (p. 8).

<sup>75</sup>El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). Resolución S.B.S. N° 11356 - 2008. (p. 9): [s.n.]

<sup>76</sup>El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). *Registro Contable De Las Operaciones Refinanciadas Y Reestructuradas*. Resolución S.B.S. N° 11356. (p. 15): [s.n.]

anteriormente se aplican sin perjuicio de las disposiciones sobre conocimiento del cliente y del mercado establecidas en las Normas Complementarias para la Prevención del Lavado de Activos y del Financiamiento del Terrorismo<sup>77</sup>.

### **Capacidad de pago según Ec. Alejandro Jáuregui G**

La capacidad de pago se refiere al estudio de las posibilidades de la empresa para cubrir sus deudas a corto y largo plazo. Las deudas a corto plazo, se cubren mediante el uso de los activos corrientes (efectivo, caja, bancos, cuentas por cobrar) y se calculan mediante la siguiente relación. Activo Corriente/Pasivo Corriente<sup>78</sup>

Esta relación debe ser mayor a 1 por cuanto siempre debe existir un margen adecuado para cubrir las necesidades de pagos inmediatos en los que se debe incurrir. La capacidad para atender el servicio de la deuda, a largo plazo, se basa en las utilidades, que se esperan obtener de las ventas, cuando el proyecto entre en su fase normal de operación.<sup>79</sup>

Las utilidades esperadas fijan los límites de endeudamiento y las condiciones de los pagos del principal y de los intereses. Esta capacidad de pago a largo plazo, está conformada por las utilidades y los gastos, que no representan desembolsos, como las depreciaciones y se mide a través del índice de cobertura de la deuda<sup>80</sup>.

### **Capacidad de pago según el banco Central de reservas del Perú.**

Capacidad que tiene cualquier persona o entidad jurídica para adquirir recursos ajenos a un tipo de interés dado y hacer frente a su devolución en un periodo determinado. Magnitud macroeconómica que representa el importe total de recursos que una nación ha prestado una vez atendido las operaciones corrientes, de capital y las financieras. Se obtiene sumando a la capacidad de financiamiento la variación neta de activos financieros<sup>81</sup>

Por lo que, resulta insuficiente aplicar únicamente la tecnología de microfinanzas en la evaluación de los créditos de pequeña empresa. Es

---

<sup>77</sup>El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). *Registro Contable De Las Operaciones Refinanciadas Y Reestructuradas*. Resolución S.B.S. N° 11356. (p. 20): [s.n.].

<sup>78</sup>Jáuregui A. (2004). *Análisis financieros - capacidad de pago e indicadores financieros – capacidad*. (1a ed., p. 154). Santa Rosa, Perú: [s.n.].

<sup>79</sup>Jáuregui A. (2004). *Análisis financieros - capacidad de pago e indicadores financieros – capacidad*. (1a ed., p. 156). Santa Rosa, Perú: [s.n.].

<sup>80</sup>Jáuregui A. (2004). *Análisis financieros - capacidad de pago e indicadores financieros – capacidad*. (1a ed., p. 158). Santa Rosa, Perú: [s.n.].

<sup>81</sup>Banco central de reserva del Perú.(2011). *Glosario de términos económicos*. (p. 25). Perú: [s.n.].

necesario complementarla con la tecnología crediticia aplicable a los créditos no minoristas (mediana empresa).

No olvidemos que es común encontrar errores en el cálculo de los inventarios, así como sobreestimación en los niveles de ventas netas y márgenes de rentabilidad del negocio, que distorsionan la capacidad del pago del cliente. No en vano las entidades de microfinanzas empiezan a registrar mayores ratios de mora en el rubro de pequeñas empresas. Lo apropiado sería solicitar los Estados Financieros - EE.FF al cliente y centrar la atención del Asesor de Negocios en su evaluación y contrastación de la información que se señala, utilizando las herramientas de microfinanzas<sup>82</sup>.

### 3.3 Definiciones operacionales

Los siguientes conceptos teóricos, desde el punto de vista económico tienen diversa formas de medición:

**Costos:** Es el valor monetario de los consumos de factores que supone el ejercicio de una actividad económica destinada a la producción de un bien o servicio. Todo proceso de producción de un bien supone el consumo o desgaste de una serie de factores productivos<sup>83</sup>

**Financiamiento:** Es el acto de dotar de dinero y de crédito a una empresa, organización o individuo, es decir, conseguir recursos y medios de pago para destinarlos a la adquisición de bienes y servicios, necesarios para el desarrollo de las correspondientes actividades económicas<sup>84</sup>.

**Capacidad de pago:** Se refiere al estudio de las posibilidades de la empresa para cubrir sus deudas a corto y largo plazo. Las deudas a corto plazo, se cubren mediante el uso de los activos corrientes (efectivo, caja, bancos, cuentas por cobrar) y se calculan mediante la siguiente relación<sup>85</sup>.

**Tasa de Interés:** es el precio del dinero o pago estipulado, por encima del valor depositado, que un inversionista debe recibir, por unidad de tiempo determinando, del deudor, a raíz de haber utilizado su dinero durante ese tiempo<sup>86</sup>.

---

<sup>82</sup>Moreno E.(2011). *medición de capacidad de pago en pequeñas empresas*. (2a ed., p.59). Perú: Ed. San Roman.

<sup>83</sup>Costo. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Coste>. [Consultado el 20-05-12].

<sup>84</sup>Financiamiento. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Financiaci%C3%B3n>. [Consultado el 20-05-12].

<sup>85</sup>Capacidad de pago. Recuperado de : <http://www.gestiopolis.com/canales/financiera/articulos/45/cappagindfin.htm>. [Consultado el 20-05-12]

<sup>86</sup>Tasa de interés. Recuperado de : [http://es.wikipedia.org/wiki/Tasa\\_de\\_inter%C3%A9s](http://es.wikipedia.org/wiki/Tasa_de_inter%C3%A9s) [Consultado el 20-05-12]

**Indicadores:** Instrumento que sirve para mostrar o indicar algo (por ejemplo, uno en la circulación viaria, la **aguja** en un reloj o en un cuadro de mandos, o una **flecha** que indica una dirección en cualquier otro contexto, un **marcapáginas** que indica la página por la que se va leyendo un libro, etc)<sup>87</sup>.

**Garantías:** Una **garantía** es un negocio jurídico mediante el cual se pretende dotar de una mayor seguridad al cumplimiento de una obligación o pago de una deuda. Las garantías son muy importantes para los consumidores. Permiten tener la certeza de que, en caso de vicios o defectos que afecten el correcto funcionamiento del producto, los responsables se harán cargo de su reparación para que el producto vuelva a reunir las condiciones óptimas de uso<sup>88</sup>.

**Productividad:** La **productividad** es la relación entre la cantidad de productos obtenida por un sistema productivo y los recursos utilizados para obtener dicha producción. También puede ser definida como la relación entre los resultados y el tiempo utilizado para obtenerlos<sup>89</sup>

**Tecnología:** es el conjunto de conocimientos técnicos, científicamente ordenados, que permiten diseñar y crear bienes y servicios que facilitan la adaptación al medio ambiente y satisfacer tanto las necesidades esenciales como los deseos de la humanidad<sup>90</sup>.

**Producción.** Una cadena de producción es un sistema para fabricar en serie un producto de manera más eficiente. Henry Ford aplicó esta idea a la fabricación de automóviles, que resultaba así más rápida y barata<sup>91</sup>.

**Toma de decisiones:** Es el proceso mediante el cual se realiza una elección entre las opciones o formas para resolver diferentes situaciones de la vida en diferentes contextos: a nivel laboral, familiar, sentimental, empresarial (utilizando metodologías cuantitativas que brinda la administración)<sup>92</sup>

**Entidades financieras:** Con **entidad financiera** son intermediarios del mercado financiero<sup>93</sup>

---

<sup>87</sup>Indicadores. Recuperado de : <http://es.wikipedia.org/wiki/Indicador> [Consultado el 20-05-12]

<sup>88</sup>Garantía. Recuperado de : <http://es.wikipedia.org/wiki/Garant%C3%ADa> [Consultado el 20-05-12]

<sup>89</sup>Productividad. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Productividad>. [Consultado el 20-05-12].

<sup>90</sup>Tecnología. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Tecnolog%C3%ADa>. [Consultado el 20-05-12]

<sup>91</sup>Productividad. Recuperado de : [http://revistaeconomia.puj.edu.co/html/articulos/Numero\\_1/art2.pdf](http://revistaeconomia.puj.edu.co/html/articulos/Numero_1/art2.pdf). [Consultado el 20-05-12]

<sup>92</sup>Toma de Decisiones. Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Toma\\_de\\_decisiones](http://es.wikipedia.org/wiki/Toma_de_decisiones). [Consultado el 20-05-12]

<sup>93</sup>Entidad financieras. Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Entidad\\_financiera](http://es.wikipedia.org/wiki/Entidad_financiera). [Consultado el 20-05-12]

**Dirección de empresas:** Es un proceso continuo, que consiste en gestionar los diversos recursos productivos de la empresa, con la finalidad de alcanzar los objetivos marcados con la mayor eficiencia posible<sup>94</sup>.

**Industrias:** Es el conjunto de procesos y actividades que tienen como finalidad transformar las materias primas en productos elaborados o semielaborados. Además de materias primas, para su desarrollo, la industria necesita maquinaria y recursos humanos organizados habitualmente en empresas<sup>95</sup>

**Demográfica:** Es la ciencia que tiene como objetivo el estudio de las poblaciones humanas y que trata de su dimensión, estructura, evolución y características generales. La demografía estudia estadísticamente la estructura y la dinámica de las poblaciones, así como los procesos concretos que determinan la formación, la conservación y la desaparición de las poblaciones<sup>96</sup>.

**Economía:** Ciencia que estudia la extracción, producción, intercambio, distribución y consumo de bienes y servicios, la forma o medios de satisfacer las necesidades humanas mediante los recursos (que se consideran escasos) ,Con base en los puntos anteriores, la forma en que individuos y colectividades sobreviven, prosperan y funcionan. La economía se vale de la psicología y la filosofía para explicar cómo se determinan los objetivos<sup>97</sup>.

**Capital:** Es un factor de producción constituido por inmuebles, maquinaria o instalaciones propias de cualquier género, que, en colaboración con otros factores, principalmente el trabajo y bienes intermedios, se destina a la producción de bienes de consumo<sup>98</sup>

**Densidad poblacional:** La densidad de población, denominada *población relativa* (para diferenciarla de la *absoluta*, la cual simplemente equivale a un número determinado de habitantes de cada territorio), se refiere al número promedio de habitantes de un área urbana o rural en relación a una unidad de superficie dada<sup>99</sup>.

**Migración:** Se produce una migración cuando un grupo social, sea humano o animal, realiza un traslado de su lugar de origen a otro donde considere que mejorará su calidad de vida. Implica la fijación de una nueva vida, en un entorno social, político

---

<sup>94</sup>Recuperado de: <http://www.tiemposmodernos.eu/direccion-empresarial-ret/>. [Consultado el 20-05-12]

<sup>95</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Industria> . [Consultado el 20-05-12].

<sup>96</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Demograf%C3%ADa>. [Consultado el 20-05-12]

<sup>97</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Econom%C3%ADa> . [Consultado el 20-05-12]

<sup>98</sup>Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Capital\\_\(econom%C3%ADa\)](http://es.wikipedia.org/wiki/Capital_(econom%C3%ADa)). [Consultado el 20-05-12].

<sup>99</sup>Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Densidad\\_de\\_poblaci%C3%B3n](http://es.wikipedia.org/wiki/Densidad_de_poblaci%C3%B3n). [Consultado el 20-05-12].

y económico diferente y, en el caso de los animales un hábitat distinto, que sea más propicio para la subsistencia de la especie<sup>100</sup>.

**Actividad comercial:** Se le llama actividad económica a cualquier proceso donde se adquieren productos, bienes y los servicios que cubren nuestras necesidades o se obtienen ganancias.<sup>101</sup>

**Modelos económico:** Se puede entender un modelo económico como una representación (véase modelo científico) o propuesta (véase constructo social) o, más ampliamente, como un concepto ya sea proposicional o metodológico (véase constructo (epistemología)) acerca de algún proceso o fenómeno económico. Como en otras disciplinas, los modelos son, en general, representaciones ideales o simplificadas, que ayudan a la comprensión de sistemas reales más complejos<sup>102</sup>

**Capital humano:** El concepto de modelo económico tiene dos grandes aplicaciones. En la economía matemática, se trata de una representación teórica del funcionamiento pretendido de los diversos procesos de la economía. En este sentido, el modelo económico utiliza variables y relaciones lógicas entre las mismas, con el objetivo de que la representación simplificada ayude a comprender sistemas más complicados<sup>103</sup>

**Ecosistemas:** Un ecosistema es un sistema natural que está formado por un conjunto de organismos vivos (biocenosis) y el medio físico donde se relacionan (biotopo). Un ecosistema es una unidad compuesta de organismos interdependientes que comparten el mismo hábitat. Los ecosistemas<sup>104</sup>

**Actividades económicas:** a cualquier proceso donde se adquieren productos, bienes y los servicios que cubren nuestras necesidades o se obtienen ganancias<sup>105</sup>.

**Actividad minera:** La minería es la obtención selectiva de los minerales y otros materiales de la corteza terrestre. También se denomina así a la actividad económica primaria relacionada con la extracción de elementos de los cuales se puede obtener un beneficio económico<sup>106</sup>.

---

<sup>100</sup>Recuperado de: <http://definicion.de/migracion/> - 08/11/2013. [Consultado el 20-05-12]

<sup>101</sup>Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad\\_econ%C3%B3mica](http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad_econ%C3%B3mica). [Consultado el 20-05-12]

<sup>102</sup> Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Modelo\\_econ%C3%B3mico](http://es.wikipedia.org/wiki/Modelo_econ%C3%B3mico) . [Consultado el 20-05-12]

<sup>103</sup>Recuperado de: <http://es.scribd.com/doc/85746799/Definicion-de-modelo-economico>. [Consultado el 20-05-12]

<sup>104</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Ecosistema> - 08/11/2013. [Consultado el 20-05-12]

<sup>105</sup>Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad\\_econ%C3%B3mica](http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad_econ%C3%B3mica) . [Consultado el 20-05-12]

<sup>106</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Miner%C3%ADa> - 08/11/2013. [Consultado el 20-05-12]

**Riqueza ictiológica:** La ictiología es una rama de la zoología dedicada al estudio de los peces. Esta incluye los osteictios (peces óseos), los condriictios (peces cartilagosos) tales como el tiburón y la raya y los agnatos (peces sin mandíbula)<sup>107</sup>

**La actividad manufacturera:**Manufactura (del latín *manus*, mano, y *factura*, hechura) o fabricación es una fase de la producción económica de los bienes. Consiste en la transformación de materias primas en productos manufacturados, productos elaborados o productos terminados para su distribución y consumo<sup>108</sup>.

**La dirección de empresas:** Son grupos de personas que consideran el trabajo como un método de autorrealización .son personas que se preocupan por el buen funcionamiento de la empresa e intentan mejorar su funcionamiento a través del trabajo. El salario no suele ser el mayor elemento motivador sino que se valora más que el que exista un buen ambiente de cooperación y donde cada uno aporte sus mejores cualidades<sup>109</sup>

**Comunicación:** La comunicación es el proceso mediante el cual se puede transmitir información de una entidad a otra. Los procesos de comunicación son interacciones mediadas por signos entre al menos dos agentes que comparten un mismo repertorio de lossignos y tienen unas reglas semióticas comunes<sup>110</sup>.

**Supervisión:** La supervisión es la observación regular y el registro de las actividades que se llevan a cabo en un proyecto o programa. Es un proceso de recogida rutinaria de información sobre todos los aspectos del proyecto. Supervisar es controlar qué tal progresan las actividades del proyecto. Es observación, observación sistemática e intencionada.<sup>111</sup>

**Valor Agregado:** Es la diferencia entre el importe de las ventas y el de las compras. Es decir, la diferencia entre precios de mercado y costes de producción. A nivel empresarial - de Análisis de coste-beneficio- esto es la diferencia entre el ingreso de una empresa y los costos de materia prima y el capital fijo y variable<sup>112</sup>.

**Tecnología:**es el conjunto de conocimientos técnicos, ordenados científicamente, que permiten diseñar y crear bienes y servicios que facilitan la adaptación al medio

---

<sup>107</sup>Recuperado de: <http://espanol.answers.yahoo.com/question/index?qid=20110323205147AAjKvXA> [Consultado el 20-05-12]

<sup>108</sup>Recuperado de: [http://html.rincondelvago.com/direccion-de-empresas\\_4.html](http://html.rincondelvago.com/direccion-de-empresas_4.html) [Consultado el 20-05-12]

<sup>109</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Comunicaci%C3%B3n> [Consultado el 20-05-12]

<sup>110</sup>Recuperado de: <http://cec.vcn.bc.ca/mpfc/modules/mon-whts.htm> [Consultado el 20-05-12]

<sup>111</sup> Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Valor\\_agregado](http://es.wikipedia.org/wiki/Valor_agregado) [Consultado el 20-05-12]

<sup>112</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Tecnolog%C3%ADa> [Consultado el 20-05-12]

ambiente y satisfacer tanto las necesidades esenciales como los deseos de la humanidad<sup>113</sup>.

**Capacitación:** Capacitación, o desarrollo de personal, es toda actividad realizada en una organización, respondiendo a sus necesidades, que busca mejorar la actitud, conocimiento, habilidades o conductas de su personal<sup>114</sup>.

**Administrador:** Un administrador es aquella persona dentro de la empresa que soluciona problemas, mide recursos, planea su aplicación, desarrolla estrategias, efectúa diagnósticos de situaciones, Ext., exclusivos de la organización a la que pertenece<sup>115</sup>.

**Subordinados:** Díc. de la palabra u oración que depende gramaticalmente de otra con la que establece relación de subordinación. Se caracteriza por la forma e índole del elemento subordinante (conjunción, relativo, etc.) expresivo de tal relación; o por el significado que expresa el elemento subordinado respecto del elemento, verbo u oración subordinante: temporal, modal, causal, final, consecutiva, concesiva, etc<sup>116</sup>.

**Liderazgo:** Es el conjunto de habilidades gerenciales o directivas que un individuo tiene para influir en la forma de ser de las personas o en un grupo de personas determinado, haciendo que este equipo trabaje con entusiasmo, en el logro de metas y objetivos<sup>117</sup>.

**Empresa:** Una empresa es una organización, institución o industria, dedicada a actividades o persecución de fines económicos o comerciales, para satisfacer las necesidades de bienes o servicios de los demandantes, a la par de asegurar la continuidad de la estructura productivo-comercial así como sus necesarias inversiones<sup>118</sup>.

**Recursos humanos:** Se denomina recursos humanos (RRHH) al trabajo que aporta el conjunto de los empleados o colaboradores de una organización. Pero lo más frecuente es llamar así a la función o gestión que se ocupa de seleccionar, contratar, formar, emplear y retener a los colaboradores de la organización. Estas tareas las puede desempeñar una persona o departamento en concreto junto a los directivos de la organización<sup>119</sup>.

---

<sup>113</sup>Recuperado de: <http://www.forodeseguridad.com/artic/rrhh/7011.htm> [Consultado el 20-05-12]

<sup>114</sup>Recuperado de: <http://www.buenastareas.com/ensayos/Definicion-y-Caracteristicas-Del-Administrador/5507150.html> [Consultado el 20-05-12]

<sup>115</sup>Recuperado de: <http://es.thefreedictionary.com/subordinado> [Consultado el 20-05-12]

<sup>116</sup>Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Liderazgo> [Consultado el 20-05-12]

<sup>117</sup>Recuperado en: <http://es.wikipedia.org/wiki/Empresa> [Consultado el 20-05-12]

<sup>118</sup>Recuperado en: [http://es.wikipedia.org/wiki/Recursos\\_humanos](http://es.wikipedia.org/wiki/Recursos_humanos) [Consultado el 20-05-12]

<sup>119</sup>Recuperado en: <http://definicion.de/planeacion/> [Consultado el 20-05-12]

**Planear:** La planeación o planeamiento es un accionar que está vinculado a planear. Este verbo, por su parte, consiste en elaborar un plan. A través de la planeación, una persona u organización se fija alguna meta y estipula qué pasos debería seguir para llegar hasta ella<sup>120</sup>.

**Organizar:** s el proceso de asignar derechos y obligaciones y coordinar los esfuerzos del personal en la obtención de los objetivos de la organización. Este proceso presenta por tanto, dos facetas: Establecerla estructura y coordinar<sup>121</sup>.

#### **IV. Hipótesis, variables y definiciones operacionales**

##### **4.1. Hipótesis general**

H0= El Financiamiento no influye en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014

H1= El Financiamiento influye en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014

##### **4.2. Hipótesis específicas**

###### **Hipótesis Específica 1**

**HO:** La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Decreciente

**H1:** La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Creciente

###### **Hipótesis Específica 2**

**HO:** La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Decreciente.

**H1:** La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Creciente

##### **4.3. Definición y Operacionalización de variables**

---

<sup>120</sup>Recuperado de: <http://answers.yahoo.com/question/index?qid=20071003200544AAmkNQF> [Consultado el 20-05-12].

<sup>121</sup><http://answers.yahoo.com/question/index?qid=20071003200544AAmkNQF>

Las variables por su naturaleza, son cuantitativas, valores que se determinan en la encuesta

Así mismo la Operacionalización de define de la siguiente manera:

**Variable dependiente (VD)**

PRODUCCIÓN.

**Indicadores:**

- Tecnología
- Productividad
- Costos

**Variable independiente (VI)**

FINANCIAMIENTO.

**Indicadores:**

- Tasa de Interés
- Garantías
- Capacidad de Pago

## V. METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

### 5.1 Tipo de investigación

Investigación aplicada

### 5.2 Nivel de investigación

Investigación exploratoria, descriptiva, correlacional, explicativa

### 5.3 Diseño de investigación

Observacional, retrospectivo, transversal, descriptivo

### 5.4 Método de investigación

El método que emplearemos durante el proceso de investigación es el Correlacional. Usaremos este método con el propósito de responder a nuestras preguntas plantadas en la investigación

### 5.5 Población y muestra del estudio

#### 5.5.1 Población o Universo (N)

Se ha considerado a 115 empresas industriales en actual operación y formales, y que se constituyen la totalidad de las empresas de producción industrial del distrito Alto de la Alianza de la región de Tacna.

### 5.5.2 Muestra

No se ha considera la muestra

## 5.6 Técnicas e instrumentos de investigación

### 5.6.1 Técnicas

Entre los instrumentos técnicos de la investigación tenemos:  
Observación, Entrevista, Encuesta, escala de actitudes, análisis documental

### 5.6.2 Instrumentos

Tenemos los siguientes:  
Cuestionario de encuesta, análisis de contenidos, en este sentido se trató de lo siguiente:

Se realizó el trabajo de campo, aplicando una encuesta piloto y otra definitiva, para la recolección de la información; estableciéndose un cuestionario con preguntas. Por otro lado se cuenta con la opinión de 3 expertos sobre el instrumento estadístico cuyas copias se detallan en los anexos de esta tesis.

El instrumento que se utilizó fue la *escala de LIKERT*. Herramienta de medición, la cual se vale de una escala para medir las actitudes. Consiste en un conjunto de ítems bajo la forma de afirmaciones.

En este caso se utilizó los siguientes rangos, que igualmente contemplan el método **LIKERT**:

<b>RANGOS</b>	<b>VALOR</b>
Muy Permanente	5
Permanente	4
Eventual	3
Coyuntural	2
Nada	1

- ♣ **Muy permanente:** En este estudio la medición de intensidad de realización de la actividad establecida y señalada en la encuesta de parte del productor industrial, es efectuada en forma constante y sostenida, no se detiene y no se corta en el tiempo.
- ♣ **Permanente:** La medición de intensidad de la actividad que desarrolla el productor industrial, es efectuada en forma regular, razonable y moderada. Está por debajo de la intensidad de “Muy permanente”.
- ♣ **Coyuntural:** Se refiere a la actividad relacionada con el factor en cuestión. Es realizada ante la existencia de problemas coyunturales, accidentes ante decisiones esporádicas del productor industrial.
- ♣ **Nada:** Se refiere a que la actividad correspondiente No la realiza el productor industrial, no considera necesario hacerlo o no ha tomado la decisión aún de realizar dicha actividad.

### 5.7 **Ámbito de la investigación**

Distrito Alto de la Alianza de la región de Tacna.

### 5.8 **Procesamiento y análisis de información**

Para el análisis de datos, se hizo uso de la estadística descriptiva están las tablas y figuras estadísticas, más las medidas de posición central y de dispersión. Por el lado de la estadística inferencial están las pruebas de hipótesis que realizo utilizando los modelos Z, t, chi cuadrado y F. Si va a recurrir el uso del programa SPSS

Se realizó una encuesta piloto, con su respectiva validación a través del coeficiente ALFA CRONBACH, y luego la encuesta definitiva. También se tendrá la opinión de 03 expertos sobre el instrumento estadístico.

## VI. **ANALISIS DE FIABILIDAD DEL INSTRUMENTO DE RECOLECCIÓN DE DATOS Y ANALLISIS E INTERPRETACIÓN DE DATOS**

### 6.1 **Análisis de Fiabilidad del Instrumento estadístico (Coeficiente Alfa Cronbach)**

El cuestionario ha sido elaborado de manera de minimizar los posibles errores de obtención de información.

Así mismo, este instrumento ha sido validado a través del coeficiente de Alfa Cronbach y con opinión de expertos cuya copia sustentatoria se adjunta en los anexos.

Se trata de un índice de consistencia interna, que toma valores entre 0 y 1 y que, sirve para comprobar si el instrumento que se está evaluando recopila información defectuosa y por tanto nos llevaría a conclusiones equivocadas o si se trata de un instrumento fiable que hace mediciones estables y consistentes. Alfa es por tanto un coeficiente de correlación al cuadrado que, a grandes rasgos, mide la homogeneidad de las preguntas promediando todas las correlaciones entre todos los ítems para ver que, efectivamente, se parecen.

Su interpretación es que, cuanto más se acerque el índice al extremo 1, mejor es la fiabilidad, considerando una fiabilidad respetable a partir de 0,80.

Se procede a realizar los respectivos cálculos, ingreso de los datos de la muestra de 15% dedueños de las empresas industriales del distrito Alto de la Alianza que ascienden a 18 empresas de los115 empresarios, para validar la encuesta y poder aplicarla a la población total:

**IMAGEN: BASE DE DATOS EN SPSS**

	Nº	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	TOT	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	PRE	TOT	ACU	ACU		
1	1	SI	NO	SI	SI	Even	Perm	Even	Coyu	Perm	Muy	21	NO	SI	SI	SI	Even	Perm	Even	Perm	Even	21	Perm	Perm	
2	2	SI	SI	SI	SI	Coyu	Even	Coyu	Even	Perm	Even	17	SI	SI	SI	SI	Even	Even	Coyu	Even	Even	17	Even	Even	
3	3	NO	NO	SI	SI	Even	Even	Even	Even	Even	Even	18	NO	SI	NO	SI	Even	Even	Even	Even	Even	18	Even	Even	
4	4	SI	SI	SI	NO	Perm	Even	Even	Perm	Muy	Muy	24	SI	SI	SI	NO	Perm	Perm	Even	Perm	Perm	23	Perm	Perm	
5	5	NO	NO	NO	NO	Even	Even	Even	Perm	Even	Coyu	18	NO	NO	NO	NO	Even	Even	Even	Even	Even	18	Even	Even	
6	6	NO	SI	NO	NO	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Even	Even	14	SI	NO	NO	NO	Coyu	Even	Coyu	Coyu	Even	Coyu	14	Even	Even
7	7	NO	NO	NO	NO	Coyu	Coyu	Coyu	Even	Even	Even	15	NO	NO	NO	NO	Coyu	Even	Coyu	Coyu	Even	Coyu	14	Even	Even
8	8	NO	NO	SI	SI	Nada	Coyu	Nada	Coyu	Perm	Even	13	NO	SI	NO	SI	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	12	Even	Coyu	
9	9	SI	SI	NO	SI	Even	Even	Even	Perm	Even	Coyu	18	SI	NO	SI	SI	Even	Even	Even	Even	Even	18	Even	Even	
10	10	SI	NO	NO	NO	Even	Even	Even	Even	Even	Even	18	NO	NO	SI	NO	Even	Even	Even	Even	Even	18	Even	Even	
11	11	NO	SI	SI	SI	Nada	Nada	Nada	Nada	Nada	Nada	6	SI	SI	NO	SI	Nada	Nada	Nada	Nada	Nada	6	Nada	Nada	
12	12	NO	NO	NO	SI	Even	Coyu	Coyu	Even	Even	Perm	17	NO	NO	NO	SI	Even	Even	Coyu	Even	Even	17	Even	Even	
13	13	SI	NO	NO	SI	Coyu	Coyu	Nada	Coyu	Coyu	Even	12	NO	NO	SI	SI	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Even	Coyu	13	Coyu	Even
14	14	NO	SI	NO	SI	Even	Perm	Even	Perm	Perm	Muy	23	SI	NO	NO	SI	Even	Perm	Even	Perm	Perm	22	Perm	Perm	
15	15	SI	SI	NO	SI	Nada	Nada	Coyu	Nada	Nada	Coyu	8	SI	NO	SI	SI	Nada	Coyu	Nada	Nada	Nada	7	Coyu	Coyu	
16	16	NO	NO	NO	NO	Coyu	Coyu	Nada	Coyu	Even	Even	13	NO	NO	NO	NO	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Even	Coyu	13	Even	Even
17	17	NO	NO	NO	SI	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Even	13	NO	NO	NO	SI	Coyu	Even	Coyu	Coyu	Even	Coyu	14	Even	Even
18	18	NO	NO	NO	NO	Nada	Coyu	Nada	Coyu	Even	Even	12	NO	NO	NO	NO	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	Coyu	12	Coyu	Co	

Fuente: Base de Datos SPSS

Elaboración propia

Se procede a hacer el análisis de fiabilidad por medio del programa SPSS, obteniendo los siguientes resultados:

## CUADRO: PROCESAMIENTO DE CASOS EN SPSS

### Resumen del procesamiento de los casos

		N	%
Casos	Válidos	18	100.0
	Excluidos <sup>a</sup>	0	.0
	Total	18	100.0

a. Eliminación por lista basada en todas las variables del procedimiento.

Fuente: Resultado de Análisis Alfa Cronbach SPSS

Elaboración propia

Obtenemos como resultado del Alfa Cronbach:

## CUADRO: ESTADISTICO DE FIABILIDAD

### Estadísticos de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
.870	21

Fuente: Resultado de Análisis Fiabilidad SPSS

Se puede apreciar, que el resultado tiene un valor  $\alpha$  de 0,870, que indica que este instrumento SI tiene un alto grado de confiabilidad, **validando su uso para la recolección de datos del total de la población**. Los mismos que han sido objeto de validación de parte de expertos adicionalmente, cuyas cartas están adjuntas a la presente tesis.

El cuestionario fue aplicado directamente sin entrega del formulario, formulándose las preguntas, aclarando aspectos relevantes, y registrando inmediatamente según la respuesta de los encuestados.

## 6.2 Análisis e interpretación de Datos

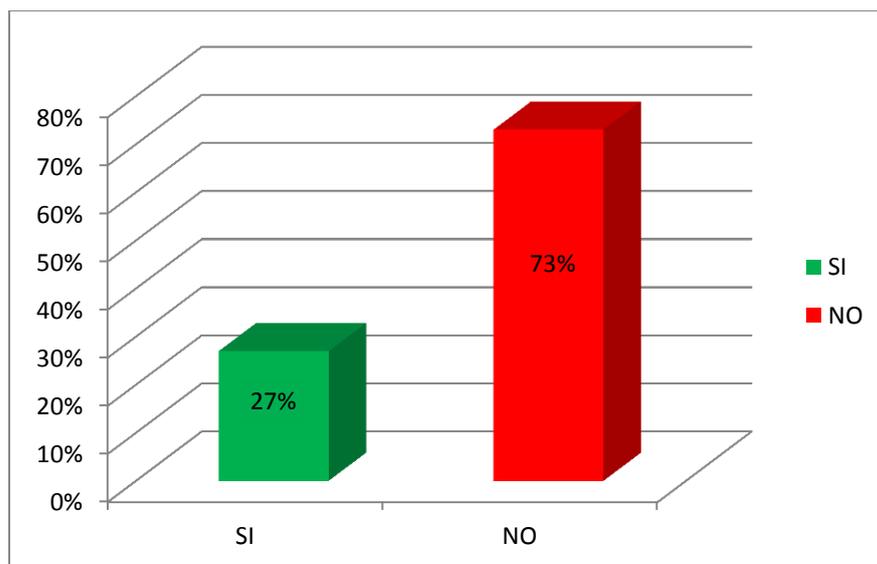
Tomando los resultados de la encuesta realizada a los empresarios industriales del distrito de Alto de la Alianza, se procede a efectuar la interpretación de dicho resultados, en merito a cada pregunta realizada, que a continuación se muestra:

**¿CONSIDERA UD. QUE LOS NIVELES DE PRODUCCIÓN DE SU EMPRESAS VA INCREMENTANDO?**

<b>SI</b>	31	27%
<b>NO</b>	84	73%

Fuente: Resultados SPSS

**GRAFICO: ¿CONSIDERA UD. QUE LOS NIVELES DE PRODUCCIÓN DE SUS EMPRESAS VA INCREMENTANDO?**



Fuente: Elaboración Propia

**INTERPRETACION:** La grafica muestra que el 73% de los encuestados no considera que los niveles de producción de sus empresas vayan incrementando, seguido por el 27% de los encuestados si considera que los niveles de producción de sus empresas van incrementando

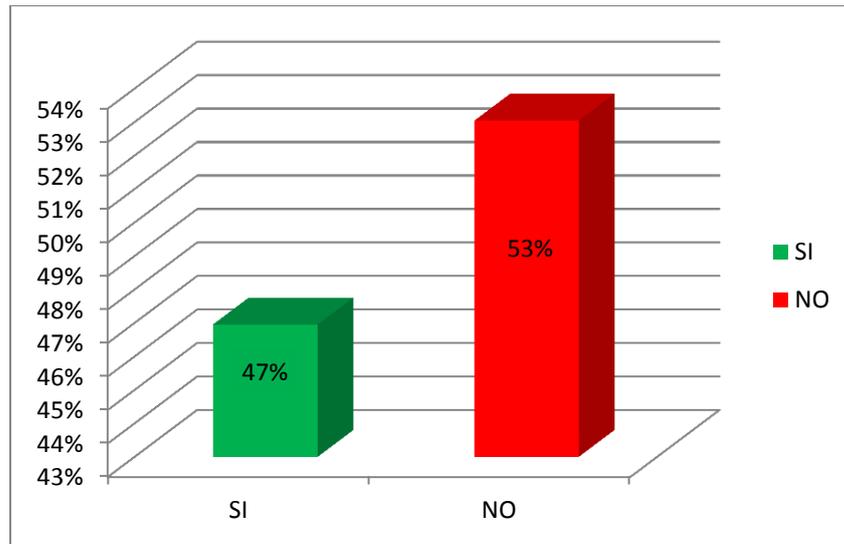
**ANALISIS:** Muchos de los encuestados manifiestan que el desarrollo del mercado sea visto estancado ya que el poder adquisitivo de los chilenos está limitado y teniendo en cuenta que son sus principales clientes, esto disminuye las ventas de las empresas, Sin embargo por otra parte considera que los niveles de producción si van incrementando.

**¿CONSIDERA USTED QUE SUS NIVELES DE PRODUCCIÓN SON LOS ADECUADOS PARA LA DEMANDA EXISTENTE?**

<b>SI</b>	54	47%
<b>NO</b>	61	53%

Fuente: Resultados SPSS

**GRAFICO: ¿CONSIDERA USTED QUE SUS NIVELES DE PRODUCCIÓN SON LOS ADECUADOS PARA LA DEMANDA EXISTENTE?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACION:** Del total de encuestados podemos observar que el 53% de los encuestados no considera que los sus niveles de producción son los adecuados para la demanda existente, seguido por el 47% de los encuestados que si considera que los sus niveles de producción son los adecuados para la demanda existente

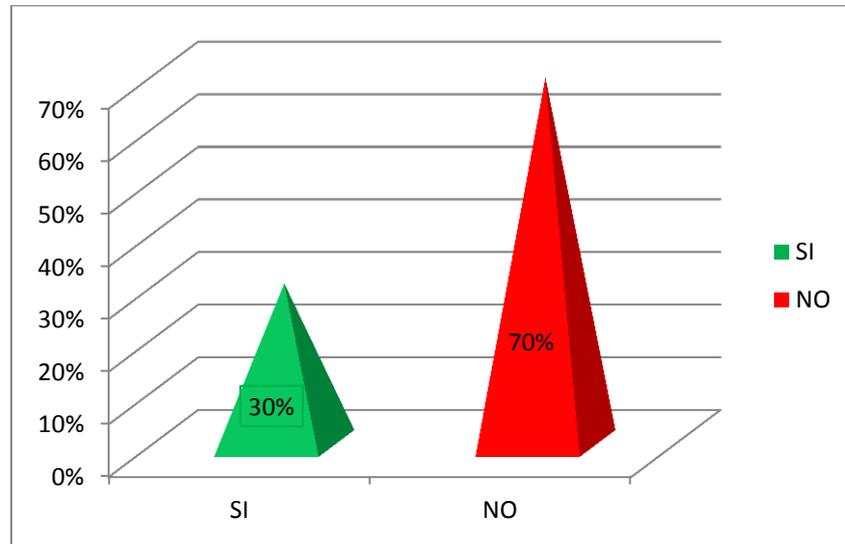
**ANALISIS:** La grafica muestra que más de la mitad no considera que sus niveles de producción sean adecuados, ya que la demanda es muy fluctuante y no se cuenta con un plan de producción anual.

**¿ES CONSCIENTE USTED QUE A MÁXIMA PRODUCCIÓN MÁS BENEFICIOS ECONÓMICOS?**

SI	35	30%
NO	80	70%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿ES CONSCIENTE USTED QUE A MÁXIMA PRODUCCIÓN MÁS BENEFICIOS ECONÓMICOS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACIÓN:** El 70% de los encuestados no es consciente que máxima producción más beneficios económicos, seguido por el 30% de los encuestados que si es consciente que máxima producción más beneficios económicos.

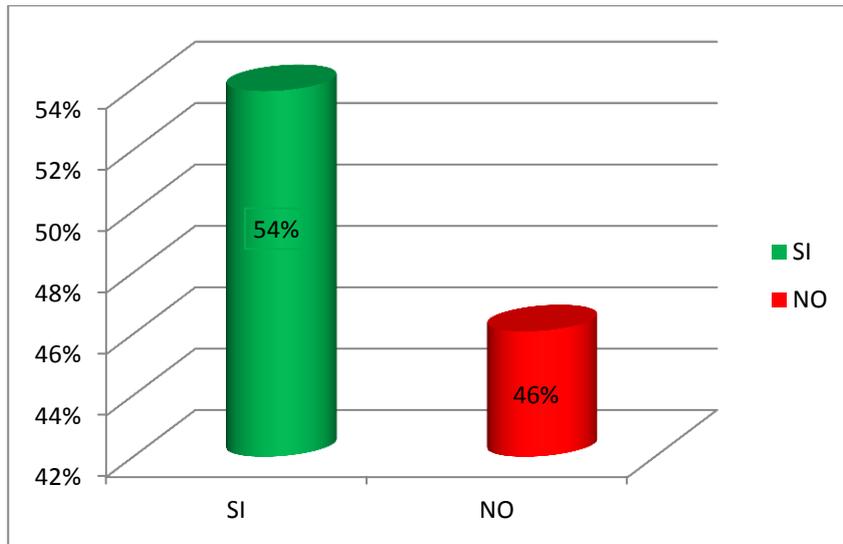
**ANÁLISIS:** Se puede resaltar que una gran parte no considere que mayor producción genere más utilidades, porque actualmente existen otros factores que toman en cuenta sus clientes, tales como calidad, atención, infraestructura entre otros; los cuales determinan la fidelidad de los clientes.

**¿DADAS SUS CONDICIONES ACTUALES, CONSIDERA INCREMENTAR SUS NIVELES DE PRODUCCIÓN?**

<b>SI</b>	62	54%
<b>NO</b>	53	46%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿DADAS SUS CONDICIONES ACTUALES, CONSIDERA INCREMENTAR SUS NIVELES DE PRODUCCIÓN?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACIÓN:** La grafica nos muestra que el 54% de los encuestados si considera que las condiciones actuales consideran incrementar sus niveles de producción, seguido por el 46% de los encuestados no considera que la condiciones actuales considera incrementar sus niveles de producción.

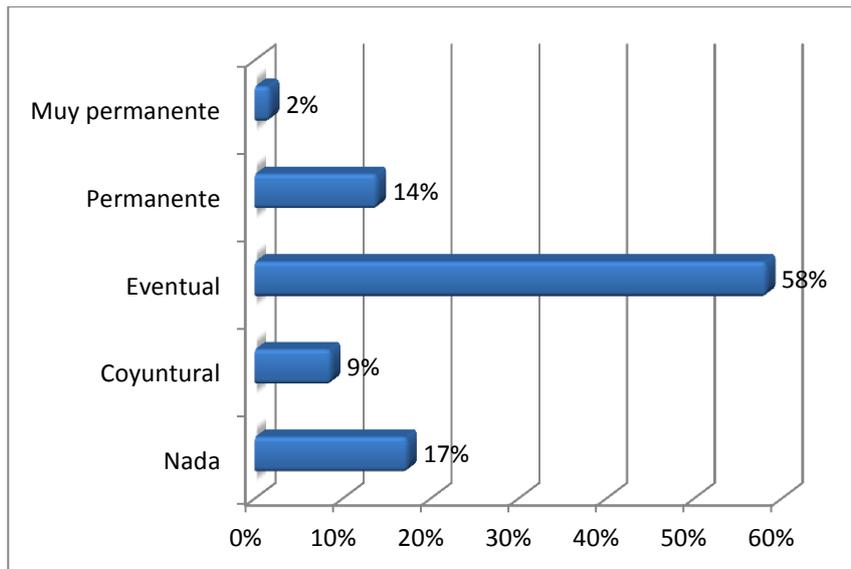
**ANALISIS:** Más de la mitad considera incrementar su producción ante las festividades especiales que se acercan desde mitades de año hasta fines, donde la demanda incrementa proporcionalmente.

**¿EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN USA EQUIPOS MODERNOS?**

<b>Nada</b>	20	17%
<b>Coyuntural</b>	10	9%
<b>Eventual</b>	67	58%
<b>Permanente</b>	16	14%
<b>Muy permanente</b>	2	2%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN USA EQUIPOS MODERNOS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACION:** Podemos resaltar que el 58% de los encuestados considera que eventualmente usan equipos modernos en el proceso de producción, seguido por el 17% de los encuestados considera que nunca usan equipos modernos en el proceso de producción.

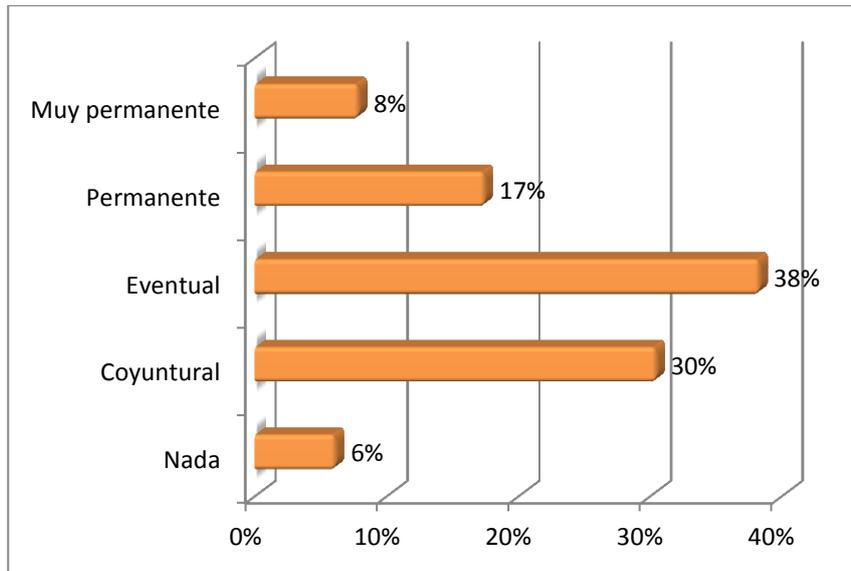
**ANALISIS:** Mas de la mitad considera el uso de equipos modernos, para mejora la calidad de sus productos, así como el volumen, sin embargo esto depende mucho del crecimiento de la demanda y de las tendencias de los clientes.

**¿CUÁNDO SUS INGRESOS SON ALTOS TIENDE USTED A ADQUIRIR MAQUINAS Y/O EQUIPOS MODERNOS?**

<b>Nada</b>	7	6%
<b>Coyuntural</b>	35	30%
<b>Eventual</b>	44	38%
<b>Permanente</b>	20	17%
<b>Muy permanente</b>	9	8%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO N° 4.6: ¿CUÁNDO SUS INGRESOS SON ALTOS TIENDE USTED A ADQUIRIR MAQUINAS Y/O EQUIPOS MODERNOS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACION:** El 38% de los encuestados considera que eventualmente toma en cuenta adquirir maquinas y/o equipos modernos, si sus ingresos son altos, seguido por el 30% de los encuestados considera que coyunturalmente toma en cuenta adquirir maquinas y/o equipos modernos, si sus ingresos son altos, El 17% de los encuestados considera que permanentemente toma en cuenta adquirir maquinas y/o equipos modernos, si sus ingresos son altos.

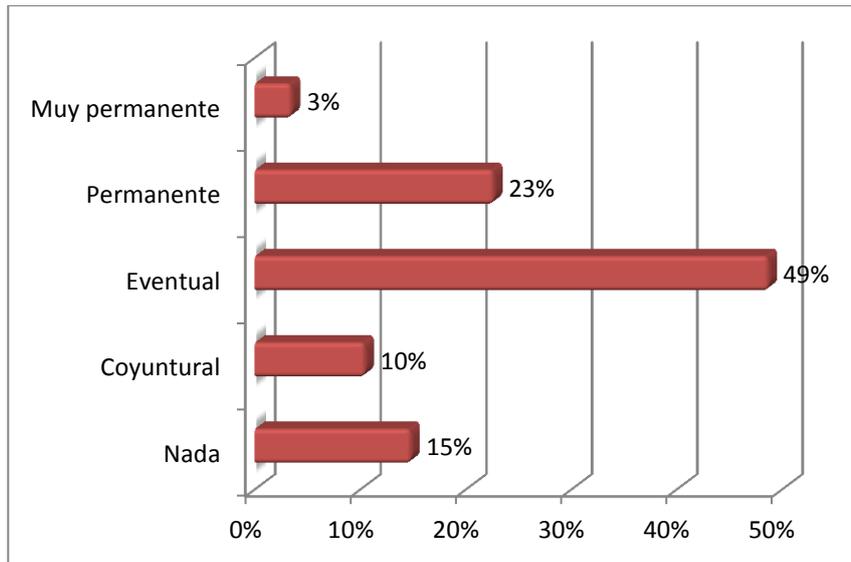
**ANALISIS:** Una gran parte no considera la adquisición de equipos modernos ante el aumento de ingresos, por lo general consideran la adquisición de infraestructura o la generación de otros negocios, para disminuir el riesgo financiero.

**¿EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN TIENDE A ELEVAR LA CANTIDAD DE PRODUCCIÓN CON LA MISMA CANTIDAD DE INSUMOS?**

<b>Nada</b>	17	15%
<b>Coyuntural</b>	12	10%
<b>Eventual</b>	56	49%
<b>Permanente</b>	26	23%
<b>Muy permanente</b>	4	3%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿EN EL PROCESO DE PRODUCCIÓN TIENDE A ELEVAR LA CANTIDAD DE PRODUCCIÓN CON LA MISMA CANTIDAD DE INSUMOS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACIÓN:** El 49% de los encuestados considera eventualmente en elevar la cantidad de producción con la misma cantidad de insumos, seguido por el 23% de los encuestados considera permanentemente en elevar la cantidad de producción con la misma cantidad de insumos, seguido por el 15% de los encuestados nunca considera en elevar la cantidad de producción con la misma cantidad de insumos.

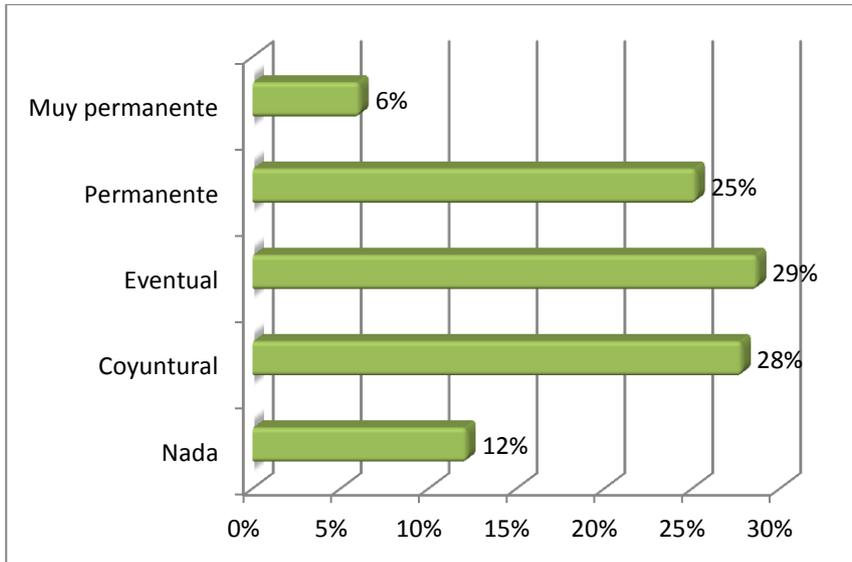
**ANÁLISIS:** Una parte considera elevar la cantidad de producción con el mínimo de recursos para disminuir los costos de producción por unidad, y generar mayores ganancias por producto.

**¿TRATA USTED A ELEVAR LA PRODUCCIÓN POR PERSONA POR JORNADA DE TRABAJO?**

<b>Nada</b>	14	12%
<b>Coyuntural</b>	32	28%
<b>Eventual</b>	33	29%
<b>Permanente</b>	29	25%
<b>Muy permanente</b>	7	6%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿TRATA USTED A ELEVAR LA PRODUCCIÓN POR PERSONA POR JORNADA DE TRABAJO?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTEPRETACION:** El 29% de los encuestados considera eventualmente en elevar la producción por persona por jornada de trabajo, El 28% de los encuestados considera coyunturalmente en elevar la producción por persona por jornada de trabajo, El 25% de los encuestados considera permanentemente en elevar la producción por persona por jornada de trabajo.

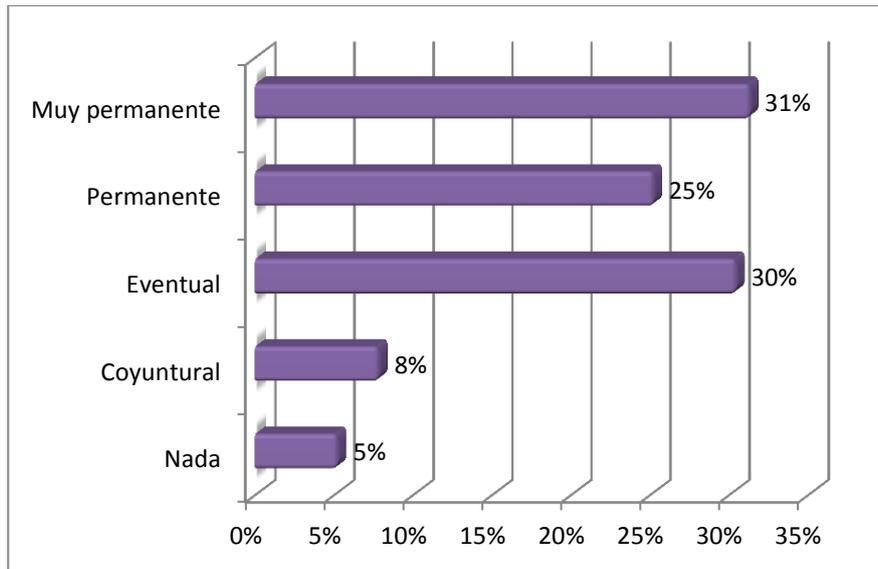
**ANALISIS:** Considerando que muchos negocios tratan de disminuir los costos de producción, por lo tanto tratan de generar la mayor carga laboral suficiente por persona para maximizar su producción, se debe considerar que muchos trabajadores son informales.

**¿LLEVA CONTROL DE COSTOS PARA LA ADQUISICIÓN DE INSUMOS?**

<b>Nada</b>	6	5%
<b>Coyuntural</b>	9	8%
<b>Eventual</b>	35	30%
<b>Permanente</b>	29	25%
<b>Muy permanente</b>	36	31%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿LLEVA CONTROL DE COSTOS PARA LA ADQUISICIÓN DE INSUMOS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACIÓN:** El 31% de los encuestados considera que muy permanentemente llevan control de los costos para la adquisición de insumos, El 30% de los encuestados considera que eventualmente llevan control de los costos para la adquisición de insumos, El 25% de los encuestados considera que permanentemente llevan control de los costos para la adquisición de insumos.

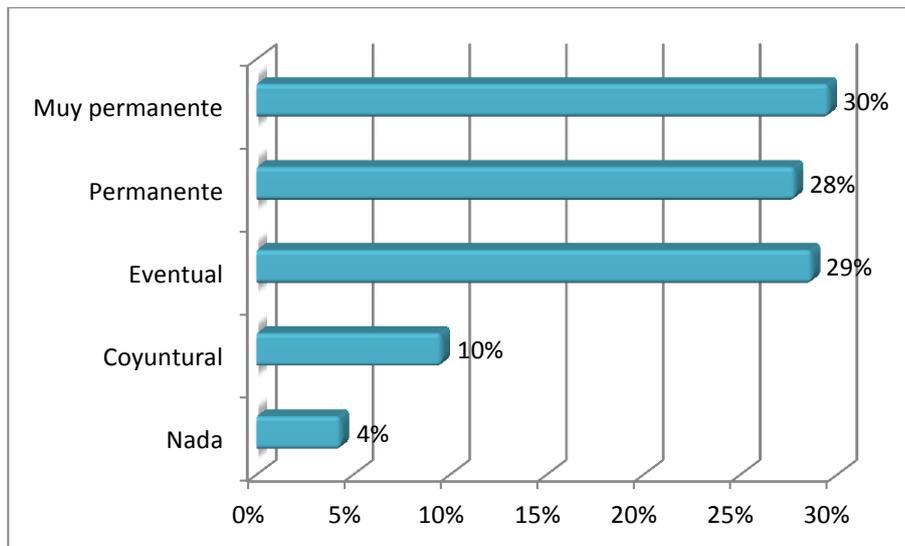
**ANÁLISIS:** La mayoría considera bastante los costos, para la compra de materiales e insumos, por lo que realizan varias cotizaciones con diferentes proveedores; ya que esto beneficia en la maximización de utilidades.

**¿TOMA EN CUENTA EL REGISTRO DE COSTOS PARA DETERMINAR SUS BENEFICIOS?**

Nada	5	4%
Coyuntural	11	10%
Eventual	33	29%
Permanente	32	28%
Muy permanente	34	30%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿TOMA EN CUENTA EL REGISTRO DE COSTOS PARA DETERMINAR SUS BENEFICIOS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACIÓN:** El 30% de los encuestados muy permanentemente toma en cuenta el registro de costos para determinar sus beneficios, El 29% de los encuestados eventualmente toma en cuenta el registro de costos para determinar sus beneficios, El 28% de los encuestados permanentemente toma en cuenta el registro de costos para determinar sus beneficios.

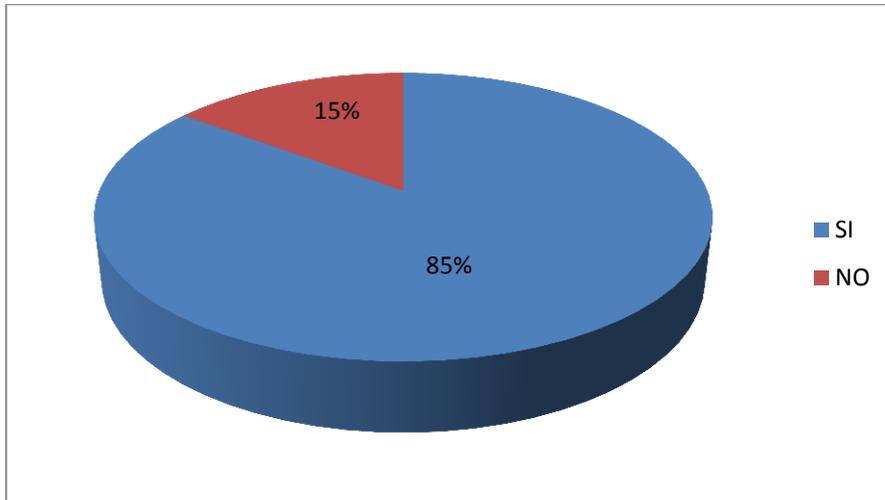
**ANÁLISIS:** La mayoría de las empresas no maneja un cuadro de costos, sin embargo administración el flujo de ingresos y egresos, además de que establecen un nivel de precios de acuerdo al mercado local.

**¿CONSIDERA USTED INDISPENSABLE LA OBTENCIÓN DE PRÉSTAMOS DE PARTE DE LAS ENTIDADES FINANCIERAS PARA LA PRODUCCIÓN EN SU EMPRESA?**

<b>SI</b>	54	47%
<b>NO</b>	61	53%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿CONSIDERA USTED INDISPENSABLE LA OBTENCIÓN DE PRÉSTAMOS DE PARTE DE LAS ENTIDADES FINANCIERAS PARA LA PRODUCCIÓN EN SU EMPRESA?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACION:** El 85% de los encuestados si considera indispensable la obtención de préstamos de parte de las entidades financieras para la producción en su empresa, El 15% de los encuestados no considera indispensable la obtención de préstamos de parte de las entidades financieras para la producción en su empresa.

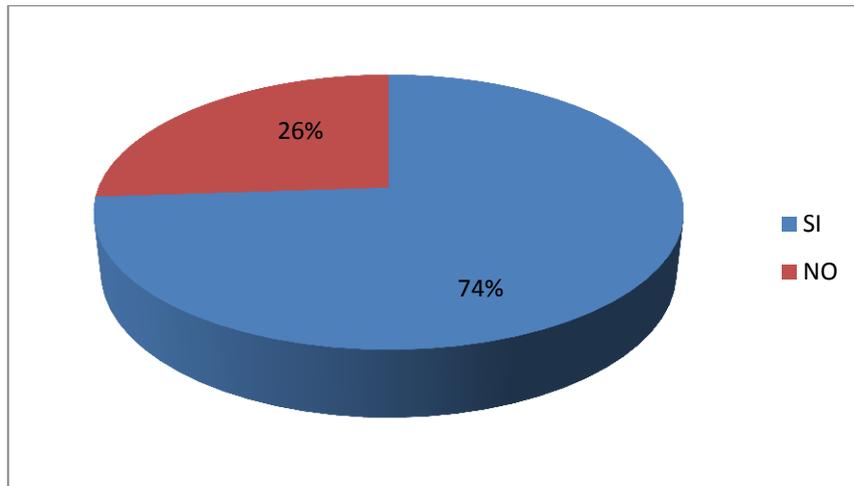
**ANALISIS:** La mayoría considera indispensable la obtención de préstamos para el financiamiento de adquisición de insumos, mejoramiento de infraestructura entre otros, por lo que el trabajo continuo con entidades financieras es vital.

**¿TIENE PRÉSTAMOS PENDIENTES DE PAGAR A ENTIDADES FINANCIERAS?**

<b>SI</b>	35	30%
<b>NO</b>	80	70%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿TIENE PRÉSTAMOS PENDIENTES DE PAGAR A ENTIDADES FINANCIERAS?**



**INTERPRETACION:** El 74% de los encuestados si considera indispensable la obtención de préstamos de parte de las entidades financieras para la producción en su empresa, El 26% de los encuestados no considera indispensable la obtención de préstamos de parte de las entidades financieras para la producción en su empresa.

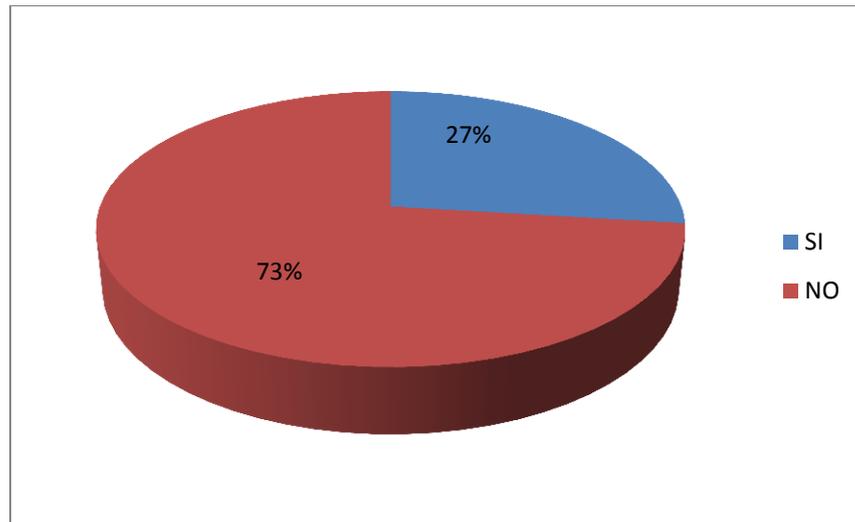
**ANALISIS:** La mayoría manifiesta que si cuentan con préstamos pendientes, ya que trabajan constantemente con financieras y bancos, para financiar la adquisición de mercadería.

**¿MANTIENE DEUDAS VENCIDAS DE PRÉSTAMOS OBTENIDOS DE ENTIDADES FINANCIERAS?**

SI	31	27%
NO	84	73%

Fuente: Resultados SPSS

**GRAFICO: ¿MANTIENE DEUDAS VENCIDAS DE PRÉSTAMOS OBTENIDOS DE ENTIDADES FINANCIERAS?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTEPRETACION:** El 73% de los encuestados no mantiene deudas vencidas de préstamos obtenidos de entidades financieras, El 27% de los encuestados si mantiene deudas vencidas de préstamos obtenidos de entidades financieras

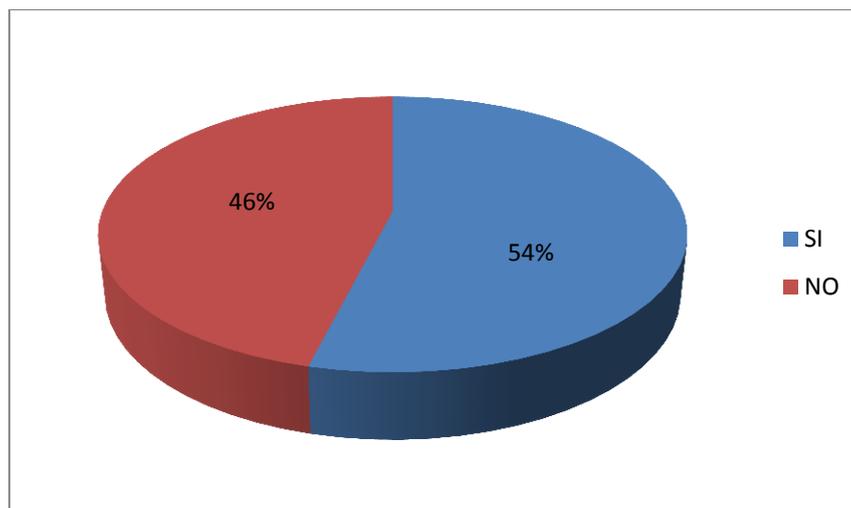
**ANALISIS:** La mayoría manifiesta no mantener deudas vencidas porque tratan de cumplir puntualmente con los pagos mensuales que realizan a las entidades que deben, sin embargo existen otras empresas que por mala administración, disminución de ventas, malas proyecciones no han podido cumplir con sus obligaciones a tiempo, lo que genera una mala calificación crediticia.

**¿CONSIDERA USTED QUE LAS ENTIDADES FINANCIERAS DE LA REGIÓN, SATISFACEN LAS NECESIDADES DE PRÉSTAMOS DE SU EMPRESA?**

<b>SI</b>	62	54%
<b>NO</b>	53	46%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿CONSIDERA USTED QUE LAS ENTIDADES FINANCIERAS DE LA REGIÓN, SATISFACEN LAS NECESIDADES DE PRÉSTAMOS DE SU EMPRESA?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTEPRETACION:** El 54% de los encuestados considera que las entidades financieras de la región si satisfacen las necesidades de préstamos de su empresa, El 46% de los encuestados considera que las entidades financieras de la región no satisfacen las necesidades de préstamos de su empresa.

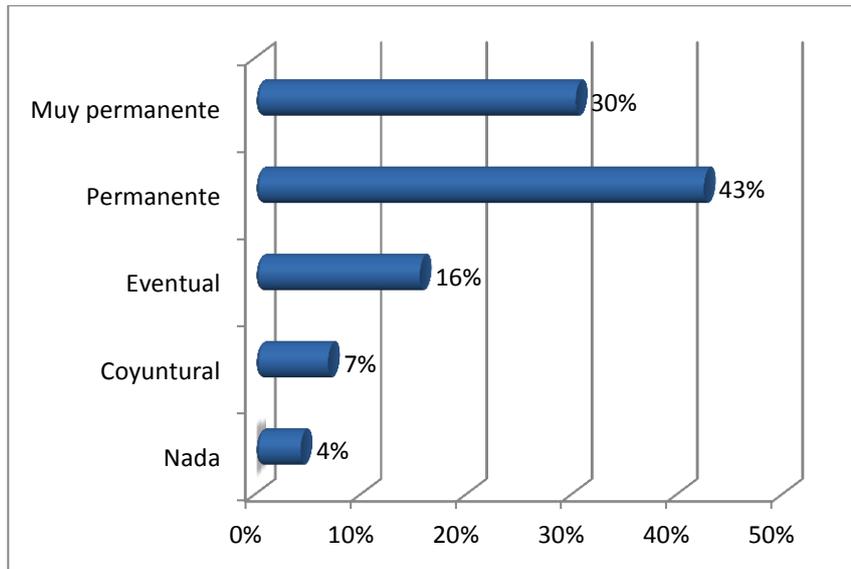
**ANALISIS:** Más de la mitad considera que si satisfacen las necesidades ya que existe un gran grupo de entidades que compiten y ofrecen una variedad de productos financieros más competitivos que otros.

**¿PARA LA OBTENCIÓN DE PRÉSTAMOS TOMO EN CUENTA LA TASA DE INTERÉS QUE COBRA LA ENTIDAD FINANCIERA?**

<b>Nada</b>	5	4%
<b>Coyuntural</b>	8	7%
<b>Eventual</b>	18	16%
<b>Permanente</b>	49	43%
<b>Muy permanente</b>	35	30%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿PARA LA OBTENCIÓN DE PRÉSTAMOS TOMO EN CUENTA LA TASA DE INTERÉS QUE COBRA LA ENTIDAD FINANCIERA?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTEPRETACION:** El 43% de los encuestados considera permanentemente la tasa de interés que cobran las entidades financieras, el 30% de los encuestados considera muy permanentemente la tasa de interés que cobran las entidades financieras, el 16% de los encuestados considera eventualmente la tasa de interés que cobran las entidades financieras.

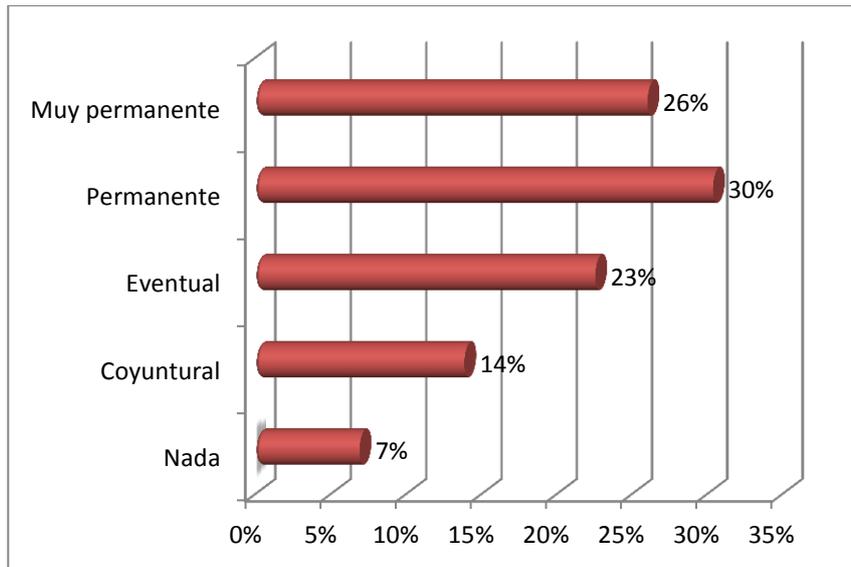
**ANALISIS:** La mayoría siempre toma en cuenta la tasa de interés para la obtención de una línea de crédito u otro producto financiero, ya que esto determina las cuotas mensuales a pagar.

**¿PARA LA OBTENCIÓN DE UN PRÉSTAMO ANALIZA LAS TASAS DE INTERÉS DE LAS ENTIDADES FINANCIERAS DE LA LOCALIDAD?**

<b>Nada</b>	8	7%
<b>Coyuntural</b>	16	14%
<b>Eventual</b>	26	23%
<b>Permanente</b>	35	30%
<b>Muy permanente</b>	30	26%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿PARA LA OBTENCIÓN DE UN PRÉSTAMO ANALIZA LAS TASAS DE INTERÉS DE LAS ENTIDADES FINANCIERAS DE LA LOCALIDAD?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACION:** El 30% de los encuestados permanentemente analiza las tasas de interés de las entidades financieras de la localidad, el 26% de los encuestados muy permanentemente analiza las tasas de interés de las entidades financieras de la localidad, el 23% de los encuestados eventualmente analiza las tasas de interés de las entidades financieras de la localidad.

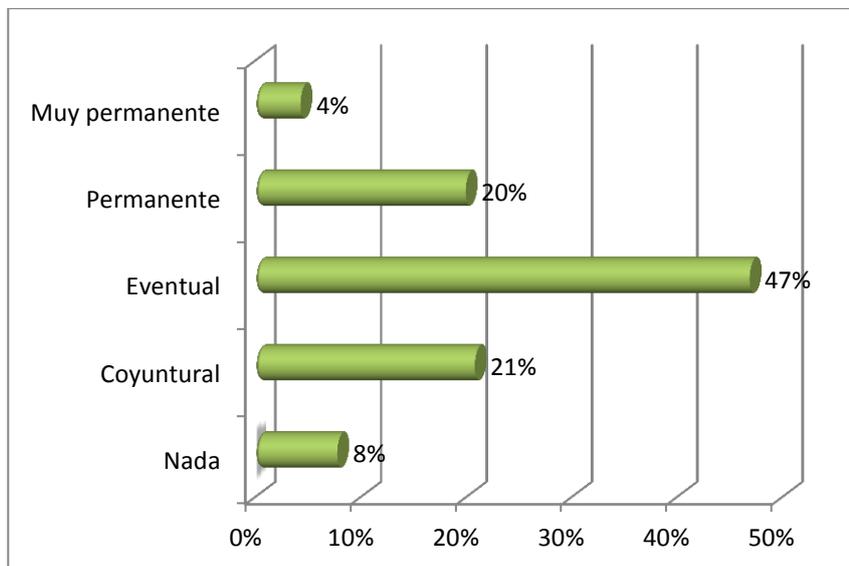
**ANALISIS:** Mas de la mitad siempre analiza las tasas de interés de cada entidad antes de solicitar algún producto financiero, ya que estos costos determinan las responsabilidades mensuales de las empresas.

**¿ES DETERMINANTE PARA SU DECISIÓN DE OBTENER UN PRÉSTAMO, LAS EXIGENCIAS DE GARANTÍAS POR PARTE DE LA ENTIDAD FINANCIERA?**

<b>Nada</b>	9	8%
<b>Coyuntural</b>	24	21%
<b>Eventual</b>	54	47%
<b>Permanente</b>	23	20%
<b>Muy permanente</b>	5	4%

**Fuente: Resultados SPSS**

**GRAFICO: ¿ES DETERMINANTE PARA SU DECISIÓN DE OBTENER UN PRÉSTAMO, LAS EXIGENCIAS DE GARANTÍAS POR PARTE DE LA ENTIDAD FINANCIERA?**



**Fuente: Elaboración Propia**

**INTERPRETACION:** El 47% de los encuestados considera eventualmente que es determinante para su decisión, la exigencia de garantías por parte de la entidad financiera, seguido por el 21% de los encuestados considera coyunturalmente que es determinante para su decisión, la exigencia de garantías por parte de la entidad financiera, seguido por el 20% de los encuestados considera permanentemente que es determinante para su decisión, la exigencia de garantías por parte de la entidad financiera.

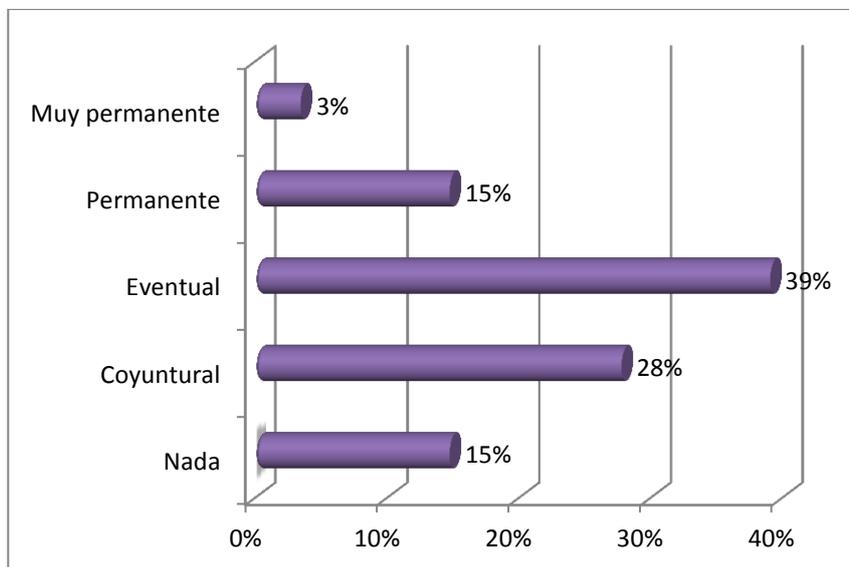
**ANALISIS:** Solo algunos consideran que si es determinante las exigencias de las garantías por parte de las entidades financieras, ya que ante la gran competencia las entidades tratan de ofrecer la mayor cantidad de beneficios fidelizando a sus clientes.

**¿DEBIDO A LA NECESIDAD DE FINANCIAMIENTO, SI LA EXIGENCIA DE GARANTÍAS SON ALTAS, USTED DECIDE OBTENER EL CRÉDITO PROPUESTO POR LA ENTIDAD FINANCIERA?**

<b>Nada</b>	17	15%
<b>Coyuntural</b>	32	28%
<b>Eventual</b>	45	39%
<b>Permanente</b>	17	15%
<b>Muy permanente</b>	4	3%

Fuente: Resultados SPSS

**GRAFICO: ¿DEBIDO A LA NECESIDAD DE FINANCIAMIENTO, SI LA EXIGENCIA DE GARANTÍAS SON ALTAS, USTED DECIDE OBTENER EL CRÉDITO PROPUESTO POR LA ENTIDAD FINANCIERA?**



Fuente: Elaboración Propia

**INTERPRETACION:** El 39% de los encuestados considera eventualmente que debido a la necesidad de financiamiento, ellos deciden obtener el crédito propuesto por la entidad financiera, El 28% de los encuestados considera coyunturalmente que debido a la necesidad de financiamiento, ellos deciden obtener el crédito propuesto por la entidad financiera, El 15% de los encuestados considera permanentemente que debido a la necesidad de financiamiento, ellos deciden obtener el crédito propuesto por la entidad financiera.

**ANALISIS:** La grafica muestra que en algunos casos si consideran la obtención de créditos a pesar de las exigencias de algunas entidades, por las necesidades de mercado tales como Incremento de Ventas en festividades especiales, lo que genera la necesidad de adquirir un mayor volumen de mercaderías.

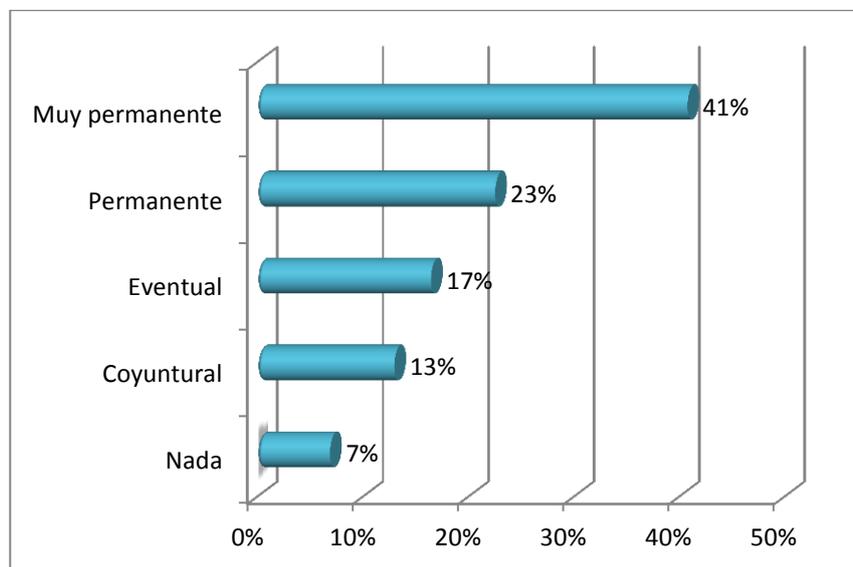
**¿PARA LA OBTENCIÓN DE CRÉDITOS DE ENTIDADES FINANCIERAS, TOMA EN CUENTA SU CAPACIDAD DE DEVOLUCIÓN DEL PRÉSTAMO?**

<b>Nada</b>	8	7%
<b>Coyuntural</b>	15	13%
<b>Eventual</b>	19	17%
<b>Permanente</b>	26	23%

<b>Muy permanente</b>	47	41%
-----------------------	----	-----

Fuente: Resultados SPSS

**GRAFICO: ¿PARA LA OBTENCIÓN DE CRÉDITOS DE ENTIDADES FINANCIERAS, TOMA EN CUENTA SU CAPACIDAD DE DEVOLUCIÓN DEL PRÉSTAMO?**



Fuente: Elaboración Propia

**INTERPRETACION:** El 41% considera muy permanentemente su capacidad de devolución de préstamos para la obtención de créditos de entidades financieras, El 23% considera permanentemente su capacidad de devolución de préstamos para la obtención de créditos de entidades financieras, El 17% considera eventualmente su capacidad de devolución de préstamos para la obtención de créditos de entidades financieras,

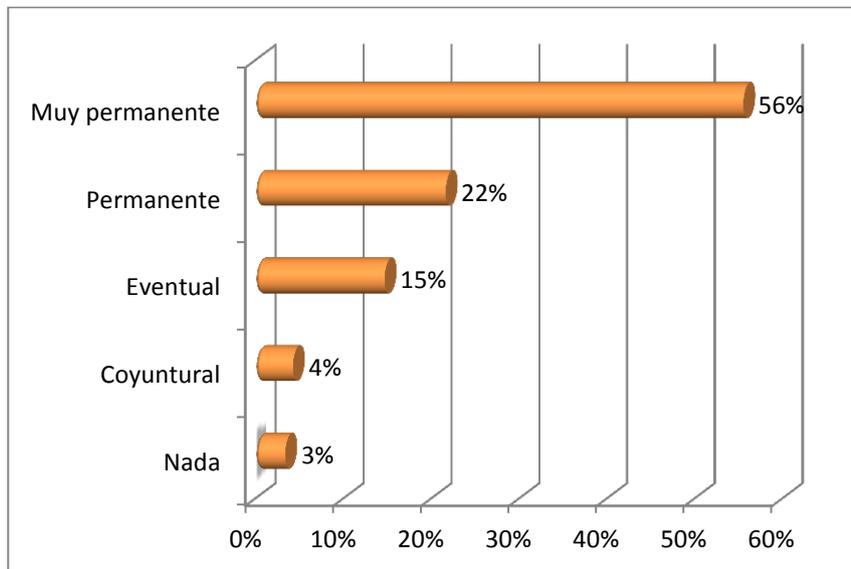
**ANALISIS:** La mayor parte toma en cuenta su capacidad de pago, ya que sobre endeudarse generaría pérdidas, y una mala calificación financiera, evitando que puedan solicitar otras líneas de crédito en otras entidades.

**¿CUÁNDO OBTIENE UN PRÉSTAMO DE UNA ENTIDAD FINANCIERA, TOMA EN CUENTA LOS INGRESOS OBTENIDOS EN SU EMPRESA?**

<b>Nada</b>	4	3%
<b>Coyuntural</b>	5	4%
<b>Eventual</b>	17	15%
<b>Permanente</b>	25	22%
<b>Muy permanente</b>	64	56%

Fuente: Resultados SPSS

**GRAFICO: ¿CUÁNDO OBTIENE UN PRÉSTAMO DE UNA ENTIDAD FINANCIERA, TOMA EN CUENTA LOS INGRESOS OBTENIDOS EN SU EMPRESA?**



Fuente: Elaboración Propia

**INTERPRETACION:** El 56% de los encuestados muy permanentemente toma en cuenta los ingresos obtenidos de la empresa cuando obtiene un préstamo de una entidad financiera, El 22% de los encuestados permanentemente toma en cuenta los ingresos obtenidos de la empresa cuando obtiene un préstamo de una entidad financiera, El 15% de los encuestados eventualmente toma en cuenta los ingresos obtenidos de la empresa cuando obtiene un préstamo de una entidad financiera.

**ANALISIS:** La mayoría considera que los ingresos son determinantes para calcular la capacidad de pago de las empresas, y no generan pagos innecesarios.

**TABLA DE CONTINGENCIA ENTRE FINANCIAMIENTO Y PRODUCCION INDUSTRIAL**

		Variable Dependiente: Producción Industrial					Total
		Muy Permanente	Permanente	Eventual	Coyuntural	Nada	
Variable Independiente: Financiamiento	Muy Permanente	3	1	0	0	0	<b>4</b>
	Porcentaje	3%	1%	0%	0%	0%	3%
	Permanente	0	11	5	0	0	<b>16</b>
	Porcentaje	0%	10%	4%	0%	0%	14%
	Eventual	0	1	24	10	0	<b>35</b>
	Porcentaje	0%	1%	21%	9%	0%	30%
	Coyuntural	0	0	0	49	3	<b>52</b>
	Porcentaje	0%	0%	0%	43%	3%	45%
	Nada	0	0	0	0	8	<b>8</b>
	Porcentaje	0%	0%	0%	0%	7%	7%
	TOTAL (Unidad)	<b>3</b>	<b>13</b>	<b>29</b>	<b>59</b>	<b>11</b>	<b>115</b>
	TOTAL (Porcentaje)	<b>3%</b>	<b>11%</b>	<b>25%</b>	<b>51%</b>	<b>10%</b>	<b>100%</b>

Fuente: Resultados SPSS

**INTERPRETACION:** El 43% de los encuestados considera que la influencia es coyuntural entre el financiamiento y la producción industrial, el 21% de los encuestados considera que la influencia es eventual entre financiamiento y la producción industrial, el 10% de los encuestados considera que la influencia es permanente entre el financiamiento y la producción industrial.

## VII. COMPROBACIÓN DE HIPOTESIS

### 7.1 Comprobación de Hipótesis Genérica

#### 7.1.1 Identificación de variables

**Variable Dependiente** : Producción Industrial (VD)

**Variable Independiente** : Financiamiento (VI)

#### 7.1.2 Redacción de la hipótesis general

Para efectuar el Interpretación estadístico tenemos:

#### Hipótesis Nula

“El Financiamiento no influye en la producción de las empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”

### Hipótesis Alterna

“El Financiamiento si influye en la producción de las empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”

#### 7.1.3 Prueba estadística

Primero Aplicaremos una tabla de contingencia con la prueba Xi cuadrado para revelar la relación entre estas dos variables:

**Resumen del procesamiento de los casos**

	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
Total Financiamiento (agrupada) * Total Produccion (agrupada)	115	100.0%	0	.0%	115	100.0%

Fuente: Resultados SPSS

**TABLA DE CONTINGENCIA ENTRE FINANCIAMIENTO & PRODUCCION INDUSTRIAL**

		Variable Dependiente: Producción Industrial					Total
		Muy Permanente	Permanente	Eventual	Coyuntural	Nada	
Variable Independiente: Financiamiento	Muy Permanente	3	1	0	0	0	<b>4</b>
	Porcentaje	3%	1%	0%	0%	0%	3%
	Permanente	0	11	5	0	0	<b>16</b>
	Porcentaje	0%	10%	4%	0%	0%	14%
	Eventual	0	1	24	10	0	<b>35</b>
	Porcentaje	0%	1%	21%	9%	0%	30%
	Coyuntural	0	0	0	49	3	<b>52</b>
	Porcentaje	0%	0%	0%	43%	3%	45%
	Nada	0	0	0	0	8	<b>8</b>
	Porcentaje	0%	0%	0%	0%	7%	7%
	<b>TOTAL (Unidad)</b>	<b>3</b>	<b>13</b>	<b>29</b>	<b>59</b>	<b>11</b>	<b>115</b>
	<b>TOTAL (Porcentaje)</b>	<b>3%</b>	<b>11%</b>	<b>25%</b>	<b>51%</b>	<b>10%</b>	<b>100%</b>

Fuente: Elaboración Propia – Matriz Consistencia SPSS

### Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Sig. asintótica (bilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	293.084 <sup>a</sup>	16	.000
Razón de verosimilitudes	191.259	16	.000
Asociación lineal por lineal	94.729	1	.000
N de casos válidos	115		

a. 19 casillas (76.0%) tienen una frecuencia esperada inferior a 5. La frecuencia mínima esperada es .10.

#### Fuente: Resultados SPSS

##### Dónde:

El nivel de significancia es= 0.000

##### Criterio para determinar Normalidad:

**P-Valor  $\geq \alpha$  Aceptar  $H_0$ : No existe influencia significativa**

**P-Valor  $< \alpha$  Aceptar  $H_1$ : Existe influencia significativa**

##### Dónde:

P-Valor = 0.000 <  $\alpha$  (0.05)

#### 7.1.4 Decisión

P-Valor = 0.000 <  $\alpha$ =0.05 Por lo tanto:

Si la probabilidad obtenida es P-Valor < Alfa Aceptar  $H_1$  (Rechaza  $H_0$ )

Como el P –Valor obtenido presenta un valor de 0.000 (menor a 0.05), se rechaza la Hipótesis Nula ( $H_0$ ) y se acepta la Hipótesis Alternativa ( $H_1$ ); indicando que, la Variable Independiente tiene una importante influencia en la Variable Dependiente.

Con esto, validamos nuestra hipótesis determinando que: “El Financiamiento si influye en la producción de las empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”

## 7.2 Comprobación de Hipótesis Específica

### 7.2.1 Comprobación de hipótesis específica 1

#### 7.2.1.1 Identificación de variables

**Variable Independiente** : Tendencia de Financiamiento (VI)

### 7.2.1.2 Redacción de la hipótesis específica 1

#### Hipótesis Nula

“La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Decreciente”

#### Hipótesis Alternativa

“La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; Es Creciente”

### 7.2.1.3 Prueba estadística

Antes de aplicar la prueba de T-Student debemos aplicar la prueba de normalidad y de igualdad de varianzas:

#### PRUEBA DE NORMALIDAD

#### CUADR: PROCESAMIENTO DE LOS DATOS

Resumen del procesamiento de los casos

n°	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
puntaje Financiamiento1	57	100.0%	0	.0%	57	100.0%
Financiamiento2	58	100.0%	0	.0%	58	100.0%

Fuente: Resultados de SPSS

**CUADRO: DESCRIPTIVOS ESTADISTICOS**

Descriptivos				Estadístico	Error típ.			
nº								
puntaje	Financiamiento1	Media		15.68	.743			
		Interv alo de confianza para la media al 95%	Límite inferior	14.19				
			Límite superior	17.17				
		Media recortada al 5%		15.70				
		Mediana		17.00				
		Varianza		31.506				
		Desv. típ.		5.613				
		Mínimo		6				
		Máximo		26				
		Rango		20				
		Amplitud intercuartil		8				
		Asimetría		-.029		.316		
		Curtosis		-.951		.623		
			Financiamiento2	Media			15.40	.633
				Interv alo de confianza para la media al 95%		Límite inferior	14.13	
	Límite superior			16.66				
Media recortada al 5%				15.44				
Mediana				14.50				
Varianza				23.261				
Desv. típ.				4.823				
Mínimo				6				
Máximo				25				
Rango				19				
Amplitud intercuartil				7				
Asimetría				.008	.314			
Curtosis				-.643	.618			

**Fuente: Elaboración Propia – Matriz Consistencia SPSS**

**CUADRO: PRUEBA DE KOLMOGOROV-SMIRNOV**

Pruebas de normalidad							
nº		Kolmogorov-Smirnov <sup>a</sup>			Shapiro-Wilk		
		Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
puntaje	Financiamiento1	.109	57	.088	.953	57	.028
	Financiamiento2	.114	58	.059	.969	58	.147

a. Corrección de la significación de Lilliefors

**Fuente: Resultados SPSS**

Como la población encuestada es mayor a 30 individuos aplicaremos la **prueba de Kolmogorov-Smirnov.**

**Dónde:**

Variable dependiente = 0.088

Variable independiente = 0.059

**Criterio para determinar Normalidad:**

**P-Valor =>  $\alpha$  Aceptar  $H_0$ : Los datos provienen de una distribución Normal**

**P-Valor <  $\alpha$  Aceptar  $H_1$ : Los datos NO provienen de una distribución Normal**

**Dónde:**

P-Valor = 0.088 =>  $\alpha$  (0.05)

P-Valor = 0.059 =>  $\alpha$  (0.05)

**Los datos provienen de una distribución Normal**

**Decisión**

P-Valor => “alfa” Aceptar  $H_0$  = Los datos provienen de una distribución Normal, los datos en ambas variables se comportan normalmente.

**PRUEBA DE IGUALDAD DE VARIANZA (2)**

**Criterio con la Prueba de Levene:**

**P-Valor=> $\alpha$  Aceptar  $H_0$  = Las varianzas son iguales**

**P-Valor < $\alpha$  Rechazar  $H_0$  = Existe diferencia significativa entre las varianzas**

**CUADRO: ESTADISTICOS DE GRUPO**

Estadísticos de grupo

nº	N	Media	Desviación típ.	Error típ. de la media
puntaje Financiamiento1	57	15.68	5.613	.743
Financiamiento2	58	15.40	4.823	.633

**Fuente: Resultados SPSS**

**CUADRO: PRUEBA DE MUESTRAS INDEPENDIENTES**

Prueba de muestras independientes

	Prueba de Levene para la igualdad de varianzas	Prueba T para la igualdad de medias								
		F	Sig.	t	gl	Sig. (bilateral)	Diferencia de medias	Error típ. de la diferencia	95% Intervalo de confianza para la diferencia	
									Inferior	Superior
puntaje	Se han asumido varianzas iguales	2.398	.124	.295	113	.769	.288	.975	-1.645	2.220
	No se han asumido varianzas iguales			.295	109.902	.769	.288	.977	-1.648	2.223

**Fuente: Resultados SPSS**

**Dónde:**

Según la prueba de Levene para igualdad de varianzas

P-Valor = 0.124 => alfa=0.05 Por lo tanto:

**DECISION:**

P-Valor => "alfa" Aceptar Ho = Las varianzas son iguales

**PRUEBA T-STUDENT (3)**

El criterio es:

Si la probabilidad obtenida es P-Valor  $\leq$  alfa acepta Ho (Rechaza H1)

Si la probabilidad obtenida es P-Valor  $>$  Alfa rechaza Ho (Acepta H1)

**Dónde:**

Como: P-Valor = 0.769  $>$  alfa= 0.05

**DECISION:**

Si la probabilidad obtenida es P-Valor  $>$  Alfa Rechaza Ho (Acepta H1)

Como: P-Valor = 0.769  $>$  alfa= 0.05

**7.2.1.4 Decisión**

Si la probabilidad obtenida es P-Valor  $>$  Alfa Rechaza Ho (Acepta H1)

P-Valor = 0.769  $>$  alfa=0.05 Por lo tanto:

Si la probabilidad obtenida es P-Valor  $>$  Alfa Aceptar H1 (Rechaza H0)

Como el P –Valor obtenido presenta un valor de 0.769 (mayor a 0.05), se rechaza la Hipótesis Nula (H0) y se acepta la Hipótesis Alternativa (H1); indicando que, la Variable Independiente tiene una importante incidencia con la Variable Dependiente.

Con esto, validamos nuestra hipótesis determinando que:

“La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; Es Creciente”

**7.2.2 Comprobación de hipótesis específica 2**

**7.2.2.1 Identificación de variables**

**Variable Independiente** : Tendencia de Producción (VI)

**7.2.2.2 Redacción de la hipótesis específica 2**

**Hipótesis**

**Hipótesis Nula**

“La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; Es decreciente”

### Hipótesis Alterna

“La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; Es Creciente”

#### 7.2.2.3 Prueba estadística

Antes de aplicar la prueba de T-Student debemos aplicar la prueba de normalidad y de igualdad de varianzas:

### PRUEBA DE NORMALIDAD

#### CUADRO: PROCESAMIENTO DE LOS DATOS

Resumen del procesamiento de los casos

		Casos					
		Válidos		Perdidos		Total	
		N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
puntaje	Produccion1	57	100.0%	0	.0%	57	100.0%
	Produccion2	57	100.0%	0	.0%	57	100.0%

Fuente: Resultados de SPSS

#### CUADRO: DESCRIPTIVOS ESTADISTICOS

Descriptivos

produccion			Estadístico	Error típ.			
puntaje	Produccion1	Media	13.18	.522			
		Intervalo de confianza para la media al 95%	Límite inferior Límite superior	12.13 14.22			
		Media recortada al 5%	13.17				
		Mediana	14.00				
		Varianza	15.504				
		Desv. típ.	3.938				
		Mínimo	6				
		Máximo	23				
		Rango	17				
		Amplitud intercuartil	4				
		Asimetría	-.128	.316			
		Curtosis	-.383	.623			
		Produccion2	Media	Media	12.60	.381	
				Intervalo de confianza para la media al 95%	Límite inferior Límite superior	11.83 13.36	
				Media recortada al 5%	12.57		
				Mediana	12.00		
				Varianza	8.281		
Desv. típ.	2.878						
Mínimo	6						
Máximo	22						
Rango	16						
Amplitud intercuartil	4						
Asimetría	.267			.316			
Curtosis	1.559			.623			

Fuente: Elaboración Propia – Matriz Consistencia SPSS

**CUADRO: PRUEBA DE KOLMOGOROV-SMIRNOV**

**Pruebas de normalidad**

produccion		Kolmogorov-Smirnov <sup>a</sup>			Shapiro-Wilk		
		Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
puntaje	Produccion1	.109	57	.087	.959	57	.050
	Produccion2	.114	57	.062	.958	57	.048

a. Corrección de la significación de Lilliefors

**Fuente: Resultados SPSS**

Como la población encuestada es mayor a 30 individuos aplicaremos la **prueba de Kolmogorov-Smirnov**.

**Dónde:**

Variable dependiente = 0.087

Variable independiente = 0.062

**Criterio para determinar Normalidad:**

**P-Valor  $\Rightarrow \alpha$  Aceptar  $H_0$ : Los datos provienen de una distribución Normal**

**P-Valor  $< \alpha$  Aceptar  $H_1$ : Los datos NO provienen de una distribución Normal**

**Donde:**

P-Valor = 0.087  $\Rightarrow \alpha$  (0.05)

P-Valor = 0.062  $\Rightarrow \alpha$  (0.05)

**Los datos provienen de una distribución Normal**

**DECISION:**

P-Valor  $\Rightarrow$  "alfa" Aceptar  $H_0$  = Los datos provienen de una distribución Normal, los datos en ambas variables se comportan normalmente.

**PRUEBA DE IGUALDAD DE VARIANZA (2)**

**Criterio con la Prueba de Levene:**

**P-Valor  $\Rightarrow \alpha$  Aceptar  $H_0$  = Las varianzas son iguales**

**P-Valor  $< \alpha$  Rechazar  $H_0$  = Existe diferencia significativa entre las varianzas**

**CUADRO: ESTADISTICOS DE GRUPO**

**Estadísticos de grupo**

produccion		N	Media	Desviación típ.	Error típ. de la media
puntaje	Produccion1	57	13.79	3.514	.465
	Produccion2	57	13.05	2.649	.351

**Fuente: Resultados SPSS**

## CUADRO: PRUEBA DE MUESTRAS INDEPENDIENTES

Prueba de muestras independientes

		Prueba de Levene para la igualdad de varianzas		Prueba T para la igualdad de medias						
		F	Sig.	t	gl	Sig. (bilateral)	Diferencia de medias	Error típ. de la diferencia	95% Intervalo de confianza para la diferencia	
									Inferior	Superior
puntaje	Se han asumido varianzas iguales	2.882	.092	1.264	112	.209	.737	.583	-.418	1.892
	No se han asumido varianzas iguales			1.264	104.104	.209	.737	.583	-.419	1.893

Fuente: Resultados SPSS

### Dónde:

Según la prueba de Levene para igualdad de varianzas

P-Valor = 0.092 > alfa=0.05 Por lo tanto:

### DECISION:

P-Valor=> “alfa” Aceptar Ho = Las varianzas son iguales

### PRUEBA T-STUDENT (3)

El criterio es:

Si la probabilidad obtenida es P-Valor <= alfa acepta Ho (Rechaza H1)

Si la probabilidad obtenida es P-Valor > Alfa rechaza Ho (Acepta H1)

### Dónde:

Como: P-Valor = 0.209 > alfa= 0.05

#### 7.2.2.4 Decisión:

Si la probabilidad obtenida es P-Valor > Alfa Rechaza Ho (Acepta H1)

P-Valor = 0.209 > alfa=0.05 Por lo tanto:

Si la probabilidad obtenida es P-Valor > Alfa Aceptar H1 (Rechaza H0)

Como el P –Valor obtenido presenta un valor de 0.769 (mayor a 0.05), se rechaza la Hipótesis Nula (H0) y se acepta la Hipótesis Alterna (H1); indicando que, la Variable Independiente tiene una importante incidencia con la Variable Dependiente.

Con esto, validamos nuestra hipótesis determinando que:

“La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; Es Creciente”

## VIII. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

### 8.1 Conclusiones

1. Se concluye que la variable Financiamiento, tiene alta influencia en las empresas de producción industrial del distrito de Alto de la Alianza de la región de Tacna. Como se puede apreciar la constatación de hipótesis genérica de la presente tesis
2. Así mismo se concluye que la tendencia del financiamiento de parte de las empresas de producción industrial del distrito de Alto de la Alianza de la región de Tacna, es creciente, tal como se muestra en la prueba estadística de la hipótesis específica N°1. De la presente tesis
3. Se concluye que la tendencia de la producción de las empresas industriales del distrito de Alto de la Alianza de la región de Tacna, es creciente, como se demuestra en la prueba estadística de la hipótesis específica N° 2, de la presente tesis

#### 4. Sobre la Producción Industrial

- } Más de la mitad de los empresarios industriales del distrito de Alto de la Alianza, no considera que sus niveles de producción sean adecuados, ya que la demanda es muy fluctuante y no se cuenta con un plan de producción anual.
- } Se puede resaltar que una gran parte no considere que mayor producción genere más utilidades, porque actualmente existen otros factores que toman en cuenta sus clientes, tales como calidad, atención, infraestructura entre otros; los cuales determinan la fidelidad de los clientes.
- } Una gran parte no considera la adquisición de equipos modernos ante el aumento de ingresos, por lo general consideran la adquisición de infraestructura o la generación de otros negocios, para disminuir el riesgo financiero.
- } Considerando que muchos negocios tratan de disminuir los costos de producción, por lo tanto tratan de generar la mayor carga laboral suficiente por persona para maximizar su producción, se debe considerar que muchos trabajadores son informales.
- } La mayoría de las empresas no maneja un cuadro de costos, sin embargo administran el flujo de ingresos y egresos de efectivo, además de que establecen un nivel de precios de acuerdo al mercado local.

#### 5. Sobre el Financiamiento

- } La mayoría de los empresarios de producción industrial del distrito de Alto de la Alianza, toma en cuenta la tasa de interés para la obtención de una línea de crédito u otro producto financiero, ya que esto determina las cuotas mensuales a pagar.
- } Más de la mitad de dicho empresarios, analizan las tasas de interés de cada entidad antes de solicitar algún producto financiero, ya que estos costos

determinan las responsabilidades mensuales de las empresas.

- } Solo algunos empresarios del sector en estudio consideran que si es determinante las exigencias de las garantías por parte de las entidades financieras, ya que ante la gran competencia las entidades tratan de ofrecer la mayor cantidad de beneficios fidelizando a sus clientes.
- } La mayor parte toma en cuenta su capacidad de pago, ya que sobre endeudarse generaría pérdidas, y una mala calificación financiera, evitando que puedan solicitar otras líneas de crédito en otras entidades.
- } La mayoría considera que los ingresos son determinantes para calcular la capacidad de pago de las empresas, y no generan pagos innecesarios

## **8.2 Recomendaciones**

- } Los empresarios de producción industrial del distrito de Alto de la Alianza, llene un adecuado registro de sus ingresos y costos a efectos de determinar sus futuros ingresos con fines de obtener créditos.
- } Realizar capacitaciones en gestión empresarial a dichos empresarios, con el fin que dirijan sus empresas con criterios de una administración moderna
- } Los empresarios lleven un registro de las entidades financieras nacionales, con fines de estar informados y actualizados de las bondades de créditos y sus exigencias, para una correcta aplicación del costo de oportunidad.

## IX. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Banco central de reserva del Perú.(2011). *Glosario de términos económicos*. (p. 25). Perú: [s.n.].
- Banco Central De Reserva Del Perú (2013). *Síntesis Económica Tacna (Enero 2013)*. RESEÑA INTRODUCTORIA. (p.16).
- Banco Central de Reserva del Perú (2013). *Síntesis Económica de Tacna*.Deposito Sistema financiero de Tacna. Moneda y crédito.
- Batardon, L. (1945). *Elementos de Contabilidad*. (p.156). Barcelona: Labor
- Bueno Campos E., Cruz Roche I., Durán Herrera J.J. (2004). *Economía de la empresa. Análisis de las decisiones empresariales*. (pp.48 – 53).
- Bueno Campos E., Cruz Roche I., Durán Herrera J.J. (2004). *Economía de la empresa. Análisis de las decisiones empresariales*. (p.62).
- Carballal del Río E. & Kurosawa K. (1998). *Productividad, conceptos modernos de productividad La mejora de la productividad, alternativa para salir de la crisis*.(p. 235).
- Carballal del Río E. & Kurosawa K. (1998) *Productividad, conceptos modernos de productividad La mejora de la productividad, alternativa para salir de la crisis*.(pp.245 – 247).
- Carrasco Perera A. (1992). *Fianza, accesoriedad y contrato de garantía*. Madrid: Ed. La Ley.
- Casanova F. (2002). *Formación profesional, productividad y trabajo decente*. Boletín nº153, 35 Mintevideo: Cinterfor
- Castillo N. (2013, 11 de mayo). Empresas peruanas comienzan a demandar financiamiento. “hecho a la medida”. *Gestión*, p. 13.
- Celso Garrido N. (2005). *Desarrollo económico y procesos de financiamiento en América Latina (1a ed., p. 192)*. Coyocan, México:[s.n.]
- Celso Garrido N. (2005). *Desarrollo económico y procesos de financiamiento en América Latina (1a ed., p. 193)*. Coyocan, México:[s.n.]
- Celso Garrido N. (2005). *Desarrollo económico y procesos de financiamiento en América Latina (1a ed., p. 194)*. Coyocan, México:[s.n.]
- Cervera O., Aparicio M & Aparicio J.(1999). *Concepto Actual de Contabilidad*. (p. 421). España
- Código civil peruano*. Título II. Garantías – Art. 81. (p.98)
- Código civil peruano*. Título II. Garantías – Art. 81. (p.111)
- El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). *Registro Contable De Las Operaciones Refinanciadas Y Reestructuradas*. Resolución S.B.S. Nº 11356. (p. 15): [s.n.]
- El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). *Registro Contable De Las Operaciones Refinanciadas Y Reestructuradas*. Resolución S.B.S. Nº 11356. (p. 20): [s.n.].
- El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). Resolución S.B.S. Nº 11356 - 2008. (p. 8).

El Superintendencia de Banca, Seguros y Administradora Privadas de Fondos de Pensiones. (2008). Resolución S.B.S. N° 11356 - 2008. (p. 9): [s.n.]

Extracción: Oficina de gestión de la información y estadística

García Vásquez D. F. (2005). *Garantías Bancarias A Primera Demanda Y Cartas De Patrocinio-Introducción*.(2a ed., p. 458). Colombia:[s.n.].

García Villarejo A., Salinas Sánchez J.(2001). *Manual de Hacienda Pública, general y de España*. (pp. 79) Tecnos.

German Varas M.(2013). En Universidad de Canadá. *Principios de la productividad en un mundo competitivo*. Agencia Europea de Productividad. (p. 122).

German Varas M.(2013). En Universidad de Canadá. *Principios de la productividad en un mundo competitivo*. Agencia Europea de Productividad. (p. 127).

Gerry M. & Klein (1965). *Definiciones De Productividad*. (p. 241).

Gitman L. & Núñez Ramos E.(1995). *Principios de administración financiera - teoría clásica del Interés*. (1a ed., p. 245). Mariza de Ana, España:[s.n.]

Hamel, G. y Prahalad C. (1999). *Compitiendo por el futuro. Estrategia gerencial para crear los mercados del mañana*. (p. 135). España: Ariel.

Instituto Nacional de Estadística e Informática

Información general del Departamento de Tacna(2013). *Superficie e información geográfica*. (p.06)

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2000). Departamento, Provincia y Distrito. *Estimaciones y Proyecciones de Población 2000 al 2015*. Nota: Población proyectada al 30 de junio del 2013.

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2009); *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Clima. (p.07).

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2010); *Tacna. Compendio Estadístico Regional 2009 – 2010*.

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2010). *Compendio Estadístico 2010*. Población del distrito Alto de la Alianza. (p. 08). Tacna.

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Minería. (Pg. 02).

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Agricultura. (Pg. 04).

Instituto Nacional de estadística e informática (2013). *Información General Del Departamento De Tacna*. Población (p. 05).

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Pesca. (Pg. 05).

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013). *Tacna. Compendio Estadístico Regional*. Industria. (Pg. 05).

Instituto Nacional de Estadística e Informática. *Compendio Estadístico INEI 2010 – 2015*. Municipalidad de Alto de la Alianza. Población. (p. 46).

Jáuregui A. (2004). *Análisis financieros - capacidad de pago e indicadores financieros – capacidad*. (1a ed., p. 154). Santa Rosa, Perú: [s.n.].

Jáuregui A. (2004). *Análisis financieros - capacidad de pago e indicadores financieros – capacidad*. (1a ed., p. 156). Santa Rosa, Perú: [s.n.].

Jáuregui A. (2004). *Análisis financieros - capacidad de pago e indicadores financieros – capacidad*. (1a ed., p. 158). Santa Rosa, Perú: [s.n.].

Laurel M. (2014). *Préstamos y líneas de crédito con garantía hipotecaria*. (p. 89). Lima.

Levitan & Martínez (1984). *Productividad*. (p.189).

Mantey de Anguiano G. & Levy Orlik N.(2003). *Financiamiento de desarrollo con mercados de dinero y capital globalizados*. (1ª ed., p. 149). México:[s.n.]

Mantey de Anguiano G. & Levy Orlik N.(2003). *Financiamiento de desarrollo con mercados de dinero y capital globalizados*. (1ª ed., p. 178). México:[s.n.]

Ministerio de la producción

Municipalidad de Alto de la Alianza(2013). *Compendio Estadístico 2013*. Economía del distrito. (p. 42).

Municipalidad de Alto de la Alianza(2013). *Compendio Estadístico 2013*. Economía del distrito. (p. 45).

Moreno E.(2011). *medición de capacidad de pago en pequeñas empresas*. (2a ed., p.59). Perú: Ed. San Roman.

Municipalidad Alto de la Alianza (2013)

Municipalidad de Alto de la Alianza(2013). *Compendio Estadístico 2013*. Economía del distrito. Navarro Castaño D. (2013). *Administración Financiera*. En Universidad nacional de Colombia. (p. 49 – 58). Colombia:[s.n.]

Navarro Castaño D. (2013). *Administración Financiera*. En Universidad nacional de Colombia. (p. 53). Colombia:[s.n.]

Navarro Castaño D. (2013). *Administración Financiera*. En Universidad nacional de Colombia. (p. 54). Colombia:[s.n.]

Prahaladck & Hamel G.(1990). *The core competent of the corporation*. The Business Review.Harvard. (p. 45). New York: [s.n.]

Prieto E.(2004). *Administración Moderna*. Las Cinco Estrategias De Michael Porter . (p. 123). España:[s.n.]

Prieto E.(2004). *Administración Moderna*. Las Cinco Estrategias De Michael Porter . (p. 124 - 126). España:[s.n.]

Rivas Peña P., Rojas Andía K. (2013, 29 de octubre) Todo lo que necesita conocer sobre el financiamiento para mypes y pymes. *Gestión*. P. 5.

Rifkin J. *La incógnita de la productividad*. El fin del trabajo: nuevas tecnologías contra puestos de trabajo.(pp. 20 - ss)

Rojas Andia K. (2013, 6 de octubre) Todo lo que necesita conocer sobre el financiamiento para mypes y pymes. *Gestión*. P. 18.

Schroeder R. G. *Concepto de producción - Administración de operaciones*. (p. 533). McGraw Hill.

Schumpeter J. A (1951). *On entrepreneurs, innovations, business cycles, and the evolution of capitalis..* Cambridge: Addison-Wesley.

SUNAT (2013). registro RUC. *censo Manufactura*

SUNAT(2013). *censo Manufactura*.RUC. PRODUCE(2013). Dirección de empresas Industriales. *DVMPYME-DGI/*

Superintendencia de Banca, Seguros y AFPs. Municipalidad Alto de la Alianza. *Ubicación y límites del distrito alto de la alianza. Compendio 2005 – 2010*

*Tacna superficie Compendio 2011-2014*

Tacna Distrito Gregorio Albarracín Lanchipa (2012)

Titelman D.(2013). Teoría De Financiamiento. La banca de desarrollo y el financiamiento productivo. *Economic Commission for Latin America and the Caribbean, United Nations*. (p. 167).Santiago de Chile:[s.n.]

Torres Manrique F. J. (2010). Garantías (Perú).ÁREA DEL CONOCIMIENTO .Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú. *Boletín Informativo*. (pp. 146 - 159). Perú:[s.n.].

Torres Manrique F. J. (2010). Garantías (Perú).ÁREA DEL CONOCIMIENTO .Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú. *Boletín Informativo*. (p. 147). Perú:[s.n.].

Torres Manrique F. J. (2010). Garantías (Perú).ÁREA DEL CONOCIMIENTO .Superintendencia de banca y seguros de la República del Perú. *Boletín Informativo*. (p. 158). Perú:[s.n.]

Universidad de Jaén. *La toma de decisiones en la empresa*

Van Horne J. C. & Wachowicz J. M.(2002). *Fundamentos de administración financiera*. (2ª ed., p. 269). México:[s.n.]

Van Horne J. C. & Wachowicz J. M.(2002). *Fundamentos de administración financiera*. (2ª ed., p. 275). México:[s.n.]

Velasco C. (2014). *Tipos de garantías para un préstamo. Coyuntura económica*. (p. 254).  
Lima

#### **INTERNET:**

Instituto Nacional de Estadística e Informática (2013); *Sistema de información regional para la toma de decisiones*; Recuperado de:<http://webinei.inei.gob.pe/SIRTOD/infgen.html>.  
[Consultado el 20-05-12]

Wikipedia. Finanzas. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Financiaci%C3%B3n>.  
[Consultado el 20-05-12].

Costo. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Coste>. [Consultado el 20-05-12].

Financiamiento. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Financiaci%C3%B3n>.  
[Consultado el 20-05-12].

Capacidad de pago. Recuperado de :  
<http://www.gestiopolis.com/canales/financiera/articulos/45/cappagindfin.htm>. [Consultado el 20-05-12]

Tasa de interés. Recuperado de : [http://es.wikipedia.org/wiki/Tasa\\_de\\_inter%C3%A9s](http://es.wikipedia.org/wiki/Tasa_de_inter%C3%A9s)  
[Consultado el 20-05-12]

Indicadores. Recuperado de : <http://es.wikipedia.org/wiki/Indicador> [Consultado el 20-05-12]

Garantía. Recuperado de : <http://es.wikipedia.org/wiki/Garant%C3%ADa> [Consultado el 20-05-12]

Productividad. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Productividad>. [Consultado el 20-05-12].

Tecnología. Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Tecnolog%C3%ADa>. [Consultado el 20-05-12]

Productividad. Recuperado de :  
[http://revistaeconomia.puj.edu.co/html/articulos/Numero\\_1/art2.pdf](http://revistaeconomia.puj.edu.co/html/articulos/Numero_1/art2.pdf). [Consultado el 20-05-12]

Toma de Desiciones. Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Toma\\_de\\_decisiones](http://es.wikipedia.org/wiki/Toma_de_decisiones).  
[Consultado el 20-05-12]

Entidaderes financieras. Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Entidad\\_financiera](http://es.wikipedia.org/wiki/Entidad_financiera).  
[Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://www.tiemposmodernos.eu/direccion-empresarial-ret/>. [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Industria> . [Consultado el 20-05-12].

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Demograf%C3%ADa>. [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Econom%C3%ADa> . [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Capital\\_\(econom%C3%ADa\)](http://es.wikipedia.org/wiki/Capital_(econom%C3%ADa)). [Consultado el 20-05-12].

Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Densidad\\_de\\_poblaci%C3%B3n](http://es.wikipedia.org/wiki/Densidad_de_poblaci%C3%B3n). [Consultado el 20-05-12].

Recuperado de: <http://definicion.de/migracion/> - 08/11/2013. [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad\\_econ%C3%B3mica](http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad_econ%C3%B3mica). [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Modelo\\_econ%C3%B3mico](http://es.wikipedia.org/wiki/Modelo_econ%C3%B3mico) . [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.scribd.com/doc/85746799/Definicion-de-modelo-economico>.  
[Consultado el 20-05-12]

Recuperado de:<http://es.wikipedia.org/wiki/Ecosistema> - 08/11/2013. [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad\\_econ%C3%B3mica](http://es.wikipedia.org/wiki/Actividad_econ%C3%B3mica) . [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Miner%C3%ADa> - 08/11/2013. [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de:  
<http://espanol.answers.yahoo.com/question/index?qid=20110323205147AAjKvXA>  
[Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Manufactura> [Consultado el 20-05-12].

Recuperado de: [http://html.rincondelvago.com/direccion-de-empresas\\_4.html](http://html.rincondelvago.com/direccion-de-empresas_4.html) [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Comunicaci%C3%B3n> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://cec.vcn.bc.ca/mpfc/modules/mon-whits.htm> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: [http://es.wikipedia.org/wiki/Valor\\_agregado](http://es.wikipedia.org/wiki/Valor_agregado) [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Tecnolog%C3%ADa> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://www.forodeseguridad.com/artic/rrhh/7011.htm> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://www.buenastareas.com/ensayos/Definicion-y-Caracteristicas-Del-Administrador/5507150.html> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.thefreedictionary.com/subordinado> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://es.wikipedia.org/wiki/Liderazgo> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado en: <http://es.wikipedia.org/wiki/Empresa> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado en: [http://es.wikipedia.org/wiki/Recursos\\_humanos](http://es.wikipedia.org/wiki/Recursos_humanos) [Consultado el 20-05-12]

Recuperado en: <http://definicion.de/planeacion/> [Consultado el 20-05-12]

Recuperado de: <http://answers.yahoo.com/question/index?qid=20071003200544AAmkNQF>  
[Consultado el 20-05-12].

## **ANEXOS**

Anexo 01 Empresas industriales del distrito de Alto de la Alianza 2013

Anexo 02 Empresas Financieras Tacna, Condiciones, Tasas de Interés 2013

Anexo 03 Matriz de consistencia

# ANEXOS

## ANEXO NRO. 01: EMPRESAS INDUSTRIAL DEL DISTRITO DE ALTO DE LA ALIANZA 2013

Nro	RUC	RAZON SOCIAL	DISTRITO	REGIMEN	ACTIVIDAD
1	10004254533	MAMANI DE ALFARO PAULA	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
2	10004048542	PARI HUALLPA NATALIO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
3	10004051381	MAMANI MAMANI DE YAPURASI MARIA	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De prod. De panaderia
4	10004313688	MENDOZA RAFAEL ALBERTO	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De prod. De panaderia
5	10004373184	LIMACHE CUTIPA BELTRAN JESUS	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
6	10006605597	MULLO LAURA GERVAICIO FALCONI	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
7	10004392456	VARGAS MAMANI ANDRES	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
8	10004396711	ARRATIA DE CHIPANA GENARA	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
9	10004399515	HUANACUNI CARTOSA SATURNINA	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
10	10004400874	MIRANDA CUTIMBO LUIS	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
11	10004376591	CRUZ ORTIZ CARLOS	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles

12	10004378810	MAYTA ANCO MARCELINO GERARDO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
13	10004272914	SARMIENTO PARI ANTONIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
14	10004429643	CALIZAYA TICAHUANCA FELIX SANTIAGO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
15	10004474088	COAQUIRA VALERIANO NESTOR JAVIER	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
16	10004432431	CURO ESTAÑA MARTIN	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
17	10004434957	ZEGARRA AYCAYA MARCIAL	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
18	10004436011	VILCA APARICIO ALFONSO MARTIN	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	fab. De muebles
19	10004383791	RAMIREZ MAQUERA PRUDENCIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
20	10004505803	PALACIOS PALACIOS MARIO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
21	10005046624	PAYES CAHUANA DAVID EDWIN	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
22	10004762831	OCHOA AGUILAR ARMANDO SATURNINO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
23	10005057235	LLANQUI CHINO LEONARDO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
24	10005150341	GOMEZ CONDORI MARTIN	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
25	10005059700	JARECCA LIMACHI MARIANO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
26	10004791091	VARGAS FLORES CELSO CELESTINO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
27	10006777398	VILLAMONTE NINA CARLOS ALBERTO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
28	10004690945	PERCA AYALA DARIO FELIZ	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	fab. De muebles
29	10320329910	QUIÑONES FLORES GRASIANO TEOTIMO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
30	10006652617	MANDAMIENTO FELICIANO VICTOR	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
31	10006672561	CASTRO ARICA JUAN CANCIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
32	20225312126	FAB DE MUEBLES BERNARDO TAPIA ABARCA EIR	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
33	10018529497	TICONA TICONA WALDITRUDIS	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. De muebles
34	10004516082	CALDERON AYALA JOSE	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
35	10004384275	ADUVIRI QUISPE TERESA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
36	10012054004	GALINDO PARI LEONIDAS ELEUTERIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
37	10004049581	FLORES MAMANI JESUS	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
38	10004362085	COAQUIRA BLANCO CLAUDIO DARIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
39	10005235141	CHACHAQUE ALIAGA ADOLFO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
40	10004104159	MAMANI CATARI HIPOLITO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
41	10004151882	MAMANI QUISPE SABINO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
42	10004403563	LLICA NINA GENARO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
43	10004401188	FLORES MAMANI RAYMUNDO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
44	10004402320	MAQUERA LLANOS TEODORO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De muebles
45	20519622069	CONFECCIONES EL RAPPERO EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDAD LIMITADA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir

46	10013155831	VILCA CONDORI DAVID	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
47	20368444422	CORPORACION BANCHERO ROSSI E.I.R.L.	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
48	10005204971	MENENDEZ MACHACA ANIE MARILU	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	fab. De prendas de vestir
49	20519622069	CONFECCIONES EL RAPPERO EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDAD LIMITADA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
50	10005055976	INCACUTIPA MAQUERA MARCIAL	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
51	10005039521	TURPO QUIZA ASUNCION	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
52	10005047965	CHOQUE CHAMBILLA OLDHRIN OLGER	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
53	10004207110	CAYPA VIZA FRANCISCA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De prendas de vestir
54	10004251828	RODRIGUEZ MONGE NERI ALBERTO	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	fab. De prendas de vestir
55	10004405965	VILCA LIMA PEDRO	ALTO DE LA ALIANZA	General	curtido y adobo de cueros
56	10004411094	PAYES CAHUANA MARIO GREGORIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Prod. Metal. Uso estructural
57	10004423726	MAMANI VEGA ANGELA MARIA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Prod. Metal. Uso estructural
58	10004382825	RAMIREZ MAQUERA FELIX	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	fab. Partes y piezas de carpinteria
59	10004427942	MAMANI CHAMBILLA NESTOR WILBERTO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. Partes y piezas de carpinteria
60	10004743089	TARQUI LAURA ANDRES	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Otros prod. Metal NCP
61	10004450154	TORRICO QUISPE ESTHER JANETH	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Otros prod. Metal NCP
62	10004454869	CAMA YUCRA RICARDO JAIME	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Otros prod. Metal NCP
64	10004517291	MIRANDA OLGUIN ANDRES MACARIO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. Otros prod. Metal NCP
65	10004517437	LANCHIPA RAMOS JULIAN CRUZ	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	fab. Otros prod. Metal NCP
63	20452899664	ESTELA Y COMPANIA S.C.R.L.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
66	20535055620	SAN JUAN AGROINDUSTRIAS E.I.R.L.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
67	20519907578	EXPORT AROMATICO S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
68	20535055620	SAN JUAN AGROINDUSTRIAS E.I.R.L.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
69	20452899664	ESTELA Y COMPANIA S.C.R.L.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
70	20519907578	EXPORT AROMATICO S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
71	20532391611	ALIJORSA ESTELA S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
72	10004445975	MAMANI QUISPE EDITA ISABEL	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De frutas, leg y hortalizas
73	10004720283	RONDON RAFAEL CLOTILDE LEONOR	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De prod. De panaderia
74	17208561499	HUAYTA CHIPANA NICOLAS	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
75	17208561499	HUAYTA CHIPANA NICOLAS	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
76	10018649581	SALAS MAQUERA AMELIA	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	elab. De prod. De panaderia
77	10004846341	CHAMBILLA TUCO FELIX	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
78	10004457710	VILLALVA HUAYLLA MANUEL	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	elab. De prod. De panaderia
80	10004444774	COLQUE CONDORI SATURNINO ROGELIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Art. Hormigon, cemento y yeso

81	10004471291	HERRERA ROQUE MARIANO GRACIANO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Art. Hormigon, cemento y yeso
82	10004478458	LLANGATO VALLE JUAN CARLOS	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	actividades de impresión
83	10004471879	MAMANI CHIPANA FREDDY ELIAS	ALTO DE LA ALIANZA	General	actividades de impresión
84	10310370431	VILLARROEL CRUZ ANDRES AVELINO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Prod. Metal. Uso estructural
85	10006686538	OSNAYO LANCHIPA GUIDO ELOY	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Prod. Metal. Uso estructural
86	10065703381	OYOLA TORRES EDGARDO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fundicion de hierro y acero
87	10401563119	ARUSTA ANCCO JUVENAL HUGO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fundicion de hierro y acero
88	10004474215	LOPEZ TICONA MARY ELBA	ALTO DE LA ALIANZA	General	servicios recuerdos con impresión
89	10004599808	CALDERON MAMANI SABINO	ALTO DE LA ALIANZA	General	reproduccion materiales grabados
90	10004674893	RAMOS MAMANI ASENCIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. De otros prod. Alimenticios
91	10004705551	QUISPE NINA DEMETRIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Partes y piezas de carpinteria
92	10004746711	MAMANI CCOSI NICANOR	ALTO DE LA ALIANZA	General	obras de ingenieria mecanica
93	10004834033	FLORES BALCONA JORGE	ALTO DE LA ALIANZA	General	actividades de impresión
94	10004987263	RAMIREZ CORIMAYA DEYBETH LIGUIA	ALTO DE LA ALIANZA	Mixto	elab. De otros prod. Alimenticios
95	10005016202	VIZCACHO QUISPE DAVID MARCELINO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Prod. Metal. Uso estructural
79	10004439355	CUSI CUEVA EUSEBIO	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab. Art. Confeccionados
96	10005020471	VALDEZ HUISA DELFIN NATIVIDAD	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De hojas de madera
97	10005048732	VILCA HUANCA BRUNO HERMILIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Partes piezas y accesorios
98	10005050702	PERCA CHAGUA OSCAR JUVENAL	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Productos de acero y hierro
99	10005051989	GARCIA APAZA LUIS ENRIQUE	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Carroceria para vehiculos
100	10005128868	MAQUERA MAMANI VICTOR JUAN	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. de otros prod. De madera
101	10007929591	QUISPE ROMERO MARLENE LOURDES	ALTO DE LA ALIANZA	General	servicios recuerdos con impresión
102	10013148550	MENDIZABAL GALLEGOS CHABUCA MARLENY	ALTO DE LA ALIANZA	General	otras industrias manufactureras NCP
103	10013451503	MAMANI TAPIA JOSE ANTONIO	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Partes y piezas de carpinteria
104	10405651811	GARCIA APAZA MIGUEL ANGEL	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Carroceria para vehiculos
105	10803722281	CONDORI LUQUE JAVIER	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab, articulos deportivos
106	20367733838	GRAN S.A.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. Y conserva de pescado
107	20449325398	PESBRO S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. Y conserva de pescado
108	20519581362	MADERAS ANDINO S.A.	ALTO DE LA ALIANZA	General	aserrado y cepilladura de madera
109	20519775132	INDUSTRIAS MECANICAS DEL SUR S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Vehiculos automotores
110	20519840643	INDUSTRIA FABRISUR CONTINENTAL SOCIEDAD ANONIMA CERRADA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fundicion de metales no ferrosos
111	20520094301	BENKOPLAST EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDAD LIMITADA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. De productos de plastico
112	10803722281	CONDORI LUQUE JAVIER	ALTO DE LA ALIANZA	Especial	fab, articulos deportivos
113	20449325398	PESBRO S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	elab. Y conserva de pescado
114	20519581362	MADERAS ANDINO S.A.	ALTO DE LA ALIANZA	General	aserrado y cepilladura de madera

			ALIANZA		
115	20519775132	INDUSTRIAS MECANICAS DEL SUR S.A.C.	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Vehiculos automotores
116	20519840643	INDUSTRIA FABRISUR CONTINENTAL SOCIEDAD ANONIMA CERRADA	ALTO DE LA ALIANZA	General	fundicion de metales no ferrosos
117	10004385182	MARTINEZ CUADROS JUAN	ALTO DE LA ALIANZA	General	fab. Instrumentos musicales

**ANEXO NRO. 02: EMPRESAS FINANCIERAS, TACNA, CONDICIONES TASAS DE INTERES 2013**

BANCOS		
Banco de Credito BCP		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Tarjeta solucion, cuotas tarjetas de creditos, factoring Electronico	Bienes nuebles, bienes inmuebles, leasing
Antiguedad requerida de la empresa	No menor a 6 meses	No menor a 6 meses
Plazo	de 3 a 24 meses	De 24 a 60 meses
Tasa	28 % - 62 %	14% - 45%
Banco Internacional de Finanzas BAN BIF		
Productos	Capital de trabajo	Activo fijo
Nombre comercial	Prestamos empresariales , descuentos de letras	Leasing, avance inmobiliario
Antiguedad requerida de la empresa	NO hay tiempo minimo	NO hay tiempo minimo

Plazo	Hasta 12 meses	Hasta 96 meses
Tasa	35% - 40%	15% - 28%
<b>Financiero</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo fijo
Nombre comercial	Capital de trabajo, solifacil	Mype, vivienda, vehicular, garantizado
Antigüedad requerida de la empresa	No menor a 6 meses	No menor a 6 meses
Plazo	De 2 a 12 meses	De 6 a 60 meses
Tasa	22% - 72%	15% - 49%
<b>Interbank</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Capital de trabajo P. natural y jurídica	Credito para activo fijo personal natural/juridico
Antigüedad requerida de la empresa	No menor a 12 meses	Minimo 18 meses
Plazo	hasta 12 meses	Hasta 48 meses
Tasa	28% - 45%	30% - 55%
<b>Mibanco</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo fijo
Nombre comercial	Mi capital de trabajo, rural solidario	Mi capital Mi equipo, leasing, mi local
Antigüedad requerida de la empresa	Entre 7 y 9 meses	Entre 7 y 9 meses
Plazo	Hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	22% - 59%	22% - 59%
<b>CAJA RURAL</b>		
<b>CRUC Nuestra Gente</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Credito pyme, comercial, clasico, microcredito	Credito GNV, maxigas pyme, cilindro cero, pyme clasico, linea dorada
Antigüedad requerida de la empresa	Entre 4 a 6 meses	Entre 4 a 6 meses
Plazo	hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	33% - 66%	30% - 60%
<b>FINANCIERAS</b>		
<b>Crediscotia financiera</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Capital de trabajo, linea	Garantia liquida, inversiones, infraestructura
Antigüedad requerida de la empresa	NO menciona	NO menciona
Plazo	hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	38% - 77%	35% - 66%
<b>Edyficar</b>		

Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Capital, edypuntualito, rural	Edyequipo, edymaquina, edylocal, edyrural
Antigüedad requerida de la empresa	Entre 4 a 6 meses	Entre 4 a 6 meses
Plazo	hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	21% - 80%	21% - 80%
<b>CAJA MUNICIPALES</b>		
<b>CMAC Arequipa</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo fijo
Nombre comercial	Capital de trabajo, paralelo, línea de crédito, micropyme, puntualito	Maquinaria y equipo, local comercial
Antigüedad requerida de la empresa	No mencionan	Mayor a 9 meses
Plazo	Hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	31% - 52%	28% - 52%
<b>CMAC Cusco</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo fijo
Nombre comercial	Pequeña empresa, microempresa, agropecuario, solidario, pago diario	Credipyme, agrícola, paga diario
Antigüedad requerida de la empresa	NO menciona tiempo mínimo	Mayor a 9 meses
Plazo	Hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	36% - 51%	30% - 34%
<b>CMAC Piura</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo fijo
Nombre comercial	Microcrédito, Pyme, Agropecuario	Microcrédito, Pyme, Agropecuario
Antigüedad requerida de la empresa	NO menciona tiempo mínimo	NO menciona tiempo mínimo
Plazo	Hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	33% - 113%	33% - 113%
<b>CMAC Sullana</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Crédito empresarial, agropecuario	Crédito empresarial, agropecuario
Antigüedad requerida de la empresa	NO menciona tiempo mínimo	NO menciona tiempo mínimo
Plazo	Hasta 6 meses	Hasta 24 meses
Tasa	36% - 56%	30% - 56%
<b>CMAC Tacna</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Crédito para micro y pequeño empresario	Crédito para micro y pequeño empresario
Antigüedad requerida de la empresa	Entre 4 y 6 meses	Entre 4 y 6 meses
Plazo	Hasta 9 meses	Hasta 24 meses

Tasa	31% - 62%	27% - 58%
<b>COOPERATIVA</b>		
<b>Santa Catalina</b>		
Productos	Capital de trabajo/Activo fijo	
Nombre comercial	Pequeña empresa, microempresa, agropecuario, solidario, pago diario	
Antigüedad requerida de la empresa	Desde 6 meses	
Plazo	NO indica	
Tasa	37% - 59%	
<b>EDPYMES</b>		
<b>Nueva vision</b>		
Productos	Capital de trabajo	Activo Fijo
Nombre comercial	Capital de trabajo	Locales comerciales, agrícolas
Antigüedad requerida de la empresa	No indica	No indica
Plazo	Hasta 9 meses	Hasta 24 meses
Tasa	37% - 59%	35% - 56%
<b>ONG</b>		
<b>Promujer</b>		
Productos	Capital de trabajo/Activo fijo	
Nombre comercial	Banca comercial, credito, individual, grupal	
Antigüedad requerida de la empresa	No indica	
Plazo	Hasta 9 meses	
Tasa	NO indica	

Fuente:

### ANEXO 03 : MARIZ DE CONSISTENCIA

#### “El financiamiento y su influencia en la Producción de las Empresas del sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”

Formulación del Problema	Objetivos	Hipótesis	Variables e Indicadores
<p><b>Problema General.</b></p> <p>¿Cuál es la incidencia que existe del Financiamiento en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza, de la Región de Tacna. 2014?</p>	<p><b>Objetivo General.</b></p> <p>Determinar el nivel de influencia del Financiamiento en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito de Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014.</p>	<p><b>Hipótesis General.</b></p> <p>H0= El Financiamiento no influye en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014  H1= El Financiamiento influye en la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014</p>	<p><b>Variable Dependiente (VD) Producción.</b></p> <p><b>Indicadores:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Tecnología</li> <li>• Productividad</li> <li>• Costos</li> </ul> <p><b>Variable Independiente</b></p>

<p><b>Problema Específico.</b></p> <p>¿Cuál es la Tendencia del financiamiento de las empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”</p> <p>¿Cuál es la Tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna 2014”?</p>	<p><b>Objetivos Específicos.</b></p> <p>Determinar la tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”</p> <p>Determinar la tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014”</p>	<p><b>Hipótesis Específicas.</b></p> <p><b>Hipótesis Específica 1</b></p> <p><b>HO:</b> La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Decreciente</p> <p><b>H1:</b> La tendencia del Financiamiento de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Creciente</p> <p><b>Hipótesis Específica 2</b></p> <p><b>HO:</b> La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Decreciente.</p> <p><b>H1:</b> La tendencia de la Producción de las Empresas del Sector Industrial del Distrito Alto de la Alianza de la Región de Tacna. 2014; es Creciente</p>	<p><b>(VI) Financiamiento</b></p> <p><b>Indicadores:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Tasa de Interés</li> <li>• Garantías</li> <li>• Capacidad de pago</li> </ul>
--	--	---	--