

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERIA COMERCIAL



**INFLUENCIA DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LAS MYPES
MANUFACTURERAS DEL DISTRITO TACNA, DURANTE EL
PERÍODO 2009 – 2012**

Presentado por:

Bach. FRANZ GONZALO LINARES MANSILLA

Para optar el Título Profesional de:

INGENIERO COMERCIAL

Tacna – Perú

2014

CONTRACARÁTULA

DEDICATORIA

Se agradece a esos momentos por los que he pasado para demostrar mi esfuerzo y dedicación a hacer siempre las cosas de la mejor manera posible, también correspondo este agradecimiento a mi más grande ídolo y mentor moral, que siempre ha sido uno de mis maestros y compañeros en el recorrido; Denis Mansilla Lazo.

RECONOCIMIENTO

Se agradece a la Universidad Privada de Tacna y a mis padres, por ofrecerme la ocasión de desarrollar capacidades, competencias, valores y conocimientos para la realización de la presente tesis.

También se agradece a los coordinadores Licenciado Elmer Limache Sandoval y la profesora Mariella Berríos, quienes fueron los que organizaron este **Curso Tutorial de Tesis 2014-1**, del cual fui partícipe.

Se agradece además a todas las personas que tuvieron el agrado de facilitarme la información y brindar su asesoría; en especial al prof. **Rubén Ticlavilca Forlong**, y también gracias al Doctor **Pelayo Delgado Tello** por su apoyo en el procesamiento de datos y manejo de programas estadísticos (SPSS y otros).

Se agradece a todas aquellas personas que en forma fraternal contribuyeron a que este trabajo de investigación pudiera llevarse a cabo. Por último un agradecimiento profundo a mi madre **Victoria Yaneht Mansilla Lazo** y a mi padre **José Luis Linares Palza** por su constante paciencia y delicada actitud que siempre demostraron.

RESUMEN

En el **Primer capítulo** de la presente tesis se realizó la identificación y determinación del problema que llevo a la realización de la presente investigación, ya que se puede apreciar que el crecimiento económico no ha podido calar en el desarrollo de las microempresas del Sector Manufactura.

En el **Segundo capítulo** se buscó antecedentes literarios y noticiosos tanto en páginas web, repositorios de tesis, memorias, entre otros. Que pudieran ser utilizados como antecedentes de estudio que tuvieran relación directa con las variables que se pretenden estudiar, para la realización del presente trabajo.

En el **Tercer capítulo**, se formuló el tipo y diseño de la investigación a utilizarse, se obtuvo la población y muestra para la cantidad de personas a encuestar y se planteó la técnica e instrumento para la recolección de datos y se indicó cual sería la manera de procesamiento de los datos.

Y por último en el **Cuarto capítulo**; se presentó la interpretación y análisis de cuadros y gráficos obtenidos por la recaudación de información en diferentes instituciones que comprendieran los años 2009-2012, también la comprobación de la hipótesis.

ABSTRACT

In the first chapter of this thesis the identification and determination of the problem that led to the completion of this investigation, as it can be seen that the economic growth has not been able to sink in the development of micro Manufacturing Sector was performed.

In the second chapter literary history and news was sought both websites, repositories of theses, among others. They could be used as background study that have a direct connection with the variables that will be studied for the realization of this work.

In the third chapter, the type and design of research used was formulated, population and sample was obtained for the number of people to be interviewed and technique and instrument for data collection was raised and said that would be the way data processing.

And finally in the fourth chapter; interpretation and analysis of charts and graphs obtained by collecting information from different institutions to understand the years 2009-2012, also the verification of the hypothesis presented.

ÍNDICE GENERAL

Capítulo 1: Planteamiento del Problema.....	-16-
Identificación y Determinación del Problema.....	-17-
Delimitación del Problema.....	-18-
Formulación del Problema.....	-18-
Objetivos de la Investigación.....	-18-
Justificación e Importancia de la investigación.....	-19-
Alcances de la investigación.....	-20-
Capítulo 2: Marco Teórico	-22-
Marco Teórico.....	-23-
Base Teórica-Científica	-35-
Definición de Términos Básicos.....	-49-
Sistema de Hipótesis.....	-62-
Sistema de Variables.....	-62-
Capítulo 3: Metodología de la Investigación.....	-64-
Tipo de Investigación.....	-65-
Diseño de Investigación.....	-65-
Nivel de Investigación.....	-65-
Métodos de Investigación.....	-65-
Población y Muestra.....	-66-
Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos.....	-66-
Técnicas y Procesamientos de Datos.....	-67-
Capítulo 4: Resultados y Discusiones.....	-68-
Presentación e Interpretación de Gráficos.....	-69-
Discusión de Resultados.....	-93-

Conclusiones	-95-
Recomendaciones	-96-
Referencias	-97-
Anexos	-102-

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1.....	-26-
Gráfico 2.....	-35-
Gráfico 3.....	-39-
Gráfico 4.....	-69-
Gráfico 5.....	-70-
Gráfico 6.....	-71-
Gráfico 7.....	-72-
Gráfico 8.....	-73-
Gráfico 9.....	-74-
Gráfico 10.....	-75-
Gráfico 11.....	-76-
Gráfico 12.....	-77-
Gráfico 13.....	-78-
Gráfico 14.....	-79-
Gráfico 15.....	-80-
Gráfico 16.....	-81-
Gráfico 17.....	-82-
Gráfico 18.....	-83-

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1	-39-
Tabla 2	-47-
Tabla 3	-49-
Tabla 4	-51-
Tabla 5	-54-
Tabla 6	-63-
Tabla 7	-104-

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1.....	-50-
Ilustración 2.....	-55-
Ilustración 3.....	-56-
Ilustración 4.....	-57-
Ilustración 5.....	-60-

ÍNDICE DE CUADROS

Cuadro 1.....	-84-
Cuadro 2.....	-88-
Cuadro 3.....	-90-

PREÁMBULO

Durante estos últimos años se ha visto un crecimiento económico que ha ido de la mano con el desarrollo y progreso del país. Pero éste crecimiento no se ha visto reflejado, o percibido totalmente por la población.

Las MYPES han sido y son un punto fuerte en la economía, incluso el 50 o 60% del crecimiento del país se debe a estas empresas; teniendo el apoyo del gobierno a nivel de áreas como el marketing y finanzas, mediante la aplicación de leyes a través del Ministerio de la Producción, Gobiernos Regionales y Municipales. He aquí la importancia de mantener un constante monitoreo para el correcto uso de la inversión por parte de las MYPES, en especial, el Sector Manufactura.

Conociéndose que el gobierno promociona las MYPES a través de ferias internacionales y nacionales, éstas tienen un notorio progreso en indicadores como competitividad y calidad.

Se enfoca esta investigación hacia el distrito de Tacna; que cumple un gran papel no sólo en la frontera sino en toda la región Sur, ya que a partir de ella se amplía el horizonte económico del país.

CAPÍTULO I: PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. IDENTIFICACIÓN Y DETERMINACIÓN DEL PROBLEMA

Desde el 2009, el Perú pasa por un crecimiento que se describe en un desarrollo progresivo, pero que no tiene una consolidación o sostenibilidad a mediano o largoplazo, debido al curso de desaceleración que está teniendo el país; sin olvidar que seguimos viviendo en un mundo que pasa por una competitividad, y que todos debemos contribuir para el futuro .

Además se trata de mantener esta competitividad y asentarla en los sectores más vulnerables de la población, para transformarlos en una fuerza laboral que pueda ser capacitada a través de los años.

La promoción y contribución del gobierno por medio del Ministerio de la Producción, Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, brinda de alguna manera un gran apoyo a las MYPES (Micro y Pequeñas Empresas) pero queda una cuenta pendiente del Ministerio de Economía y Finanzas y el Ministerio de Trabajo y Promoción de Empleo; al no favorecer o beneficiar a éstas con leyes.

A veces, el mismo microempresario cree que es suficiente con leyes, sólo para su respectivo crecimiento, o la misma dependencia de los clientes de su zona; no ven más allá de que pueden empezar a venderle a los que están fuera de su zona.

1.2. DELIMITACIÓN DEL PROBLEMA

1.2.1. DELIMITACIÓN CONCEPTUAL

La presente tesis comprende dos conceptos fundamentales, como el **Crecimiento económico** y las **MYPES manufactureras**.

1.3. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

1.3.1. PROBLEMA GENERAL

¿Cómo influyó el crecimiento económico del Perú en las MYPES manufactureras del distrito Tacna durante el 2009-2012?

1.3.2. PROBLEMAS ESPECÍFICOS

- a) ¿Cuál fue el crecimiento económico del Perú durante 2009-2012?
- b) ¿Cómo ha sido el crecimiento de las MYPES manufactureras en el distrito Tacna durante 2009-2012?

1.4. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN

1.4.1. OBJETIVO GENERAL

Determinar cómo influyó el Crecimiento económico del distrito Tacna en las MYPES manufactureras, en el período 2009-2012.

1.4.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- a) Determinar cuál fue el crecimiento económico del distrito de Tacna en el período 2009-2012.
- b) Explicar las consecuencias y el impacto del crecimiento económico en las MYPES manufactureras.
- c) Explicar la evolución de las MYPES manufactureras en el período 2009-2012.

1.5. JUSTIFICACIÓN E IMPORTANCIA DE LA INVESTIGACIÓN

1.5.1. JUSTIFICACIÓN

La presente tesis es para demostrar que el panorama de crecimiento económico que presenta el país no está siendo **atractivo** para el funcionamiento y progreso de las MYPES en el rubro de la manufactura debido a que su crecimiento se muestra por debajo de lo normal (diez por ciento). La situación por la que está pasando el Perú en estos últimos años, revela una bonanza que no ha mostrado una sostenibilidad a mediano plazo, ni una consolidación en su momento; éste no es un buen panorama para las microempresas.

Durante años, las estadísticas nos han mostrado un notable crecimiento para las MYPES; no obstante éstas nunca han sido evaluadas, en cuanto a su crecimiento, desde factores contables, financieros o de ventas.

Por otro lado, las MYPES no se apegan a la línea de formalización, que propone el gobierno, incluso organismos como la Superintendencia Nacional de

Aduanas y de Administración Tributaria, interrumpen su correcto funcionamiento con continuas inspecciones.

Ante eso se propone que el Estado debe pedir como requisito a las MYPES un plan de negocio, para que al momento, en el cual, puedan ser evaluadas de manera crediticia, por un banco o caja municipal o rural, no sean rechazadas; y puedan así conseguir un préstamo y/o fondo para su posible desarrollo.

1.5.2. IMPORTANCIA

Cuando el crecimiento económico se presenta de mejor manera para el país, es muy buena la opción de invertir en MYPES; el hecho de agruparlas como asociación, es también una muy buena opción, ya que así consiguen grandes dividendos.

Es por eso que dicha investigación va en torno, a ¿cómo ha cambiado?, ¿qué impacto ha generado el crecimiento económico del país en las MYPES manufactureras de Tacna?

1.6. ALCANCES DE LA INVESTIGACIÓN

1.6.1. ALCANCES

Explicar la influencia que ejerce el crecimiento económico en las MYPES manufactureras en el distrito de Tacna.

A partir de esto se entiende como beneficio, muchos problemas, de los cuáles preferimos ser ciegos y esconder el problema, cuando no debería ser así.

CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO

2. MARCO TEÓRICO

2.1 ANTECEDENTES

a). **Antecedentes Internacionales:**

- De acuerdo al fundamento hecho por **Filippo, de la Universidad de Buenos Aires (2011)**; se basa en lo siguiente: “La hipótesis principal de este trabajo propone un efecto positivo de la diversificación financiera sobre el aparato productivo. Dicha diversificación puede observarse en casos concretos históricos del **desarrollo económico** y en ejemplos contemporáneos de instituciones que tienen un impacto significativo en algún aspecto del desarrollo de un país”.

Análisis:

Esta diversificación es interpretada como una condición necesaria del desarrollo económico; permite la realización de proyectos y productores innovadores que alientan la sofisticación de la producción y de las exportaciones”.

- Tal y como lo afirma en una entrevista ofrecida por **Olivares D. (2014)**, vicepresidente de **Moody's para Latinoamérica**: “Pese a haber alejado a la economía del dólar en los últimos años, la presencia de la divisa estadounidense en Perú sigue siendo alta y aún representa una amenaza para la estabilidad del sistema financiero”

Análisis:

Citando la opinión de expertos, este crecimiento es favorable y desfavorable, ya que necesita no una distribución de la riqueza, **sino** el acceso directo de ésta

riqueza de la población, a los niveles productivos más rentables, además se trata de crear un sistema que acerque los sectores populares a los sectores productivos y así se beneficien.

- En un informe realizado por la revista **América Economía**, en febrero del 2014, donde detalla lo siguiente:” La exportación de manufacturas peruanas registró envíos por US\$1.314,5 millones en el primer trimestre del año, lo que representó un descenso del 1,3%, informó la Asociación de Exportadores (ADEX).
- En un comunicado, ADEX indicó que en ese período las manufacturas sidero-metalúrgicas disminuyeron en un 19% con envíos por US\$261,2 millones, mientras que las confecciones retrocedieron en un 0,2% (292,3 millones de dólares) y las metalmecánicas en un 2,4%”; demostrándose así la baja no sólo en la productividad, sino, también en las exportaciones e importaciones.

b). **Antecedentes Nacionales:**

- Un caso de apoyo a las MYPES para desarrollarse es el de la **Universidad Agraria La Molina**, que por medio de experimentos en distintos cultivos, descubren nuevos usos para éstos.

Análisis:

El micro y pequeño empresario, tiene que entender que siempre es beneficioso contar con un staff (grupo de colaboradores) con estudios superiores para poder obtener un grupo muy talentoso.

- Respecto al estudio “**Guía para el Desarrollo de la Micro y Pequeña Empresa**”, realizado por la Escuela de Administración y Negocios (ESAN) y la Presidencia del Consejo de Ministros (PCM) en el 2005, nos podemos dar cuenta del gran esfuerzo que está haciendo el gobierno hasta hoy

Análisis:

Ante esto, son pocas las MYPES que se capacitan, pero queda aún una cuenta pendiente en provincias,

- Es así que los empresarios no dan una confianza al gobierno en turno, ya que lo evidencia una entrevista que la dio **Morales, José Miguel** al diario Perú 21, el día 03 de junio del 2014, donde mencionó: “Este gobierno ha paralizado al país. No hacen nada todo está parado. Ojalá hagan algo por levantar las trabas que generan los permisos para poder operar y desarrollar un proyecto”

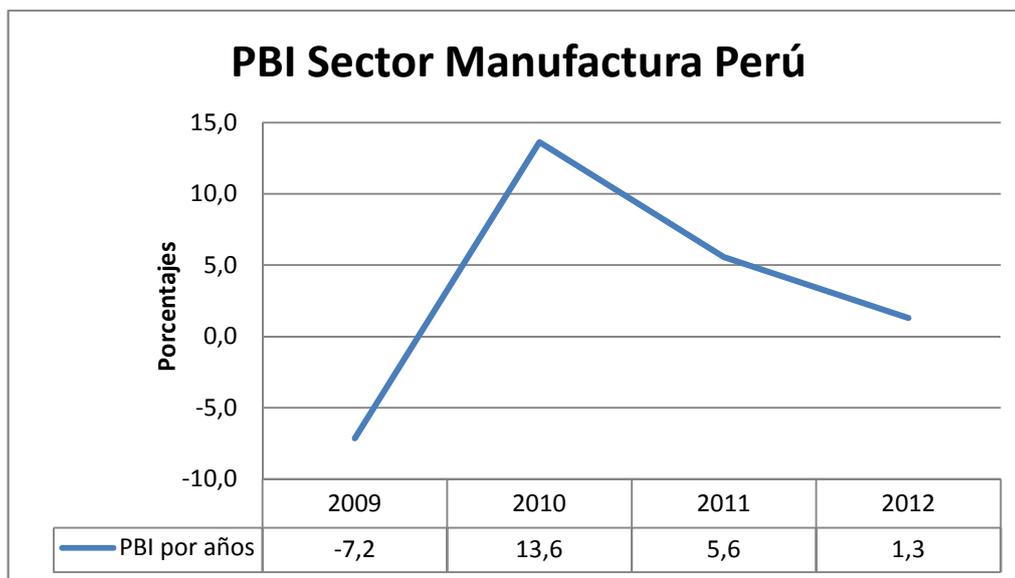
Análisis:

Es evidente que al gobierno le hace falta un poco de confianza para poder atraer más y mejores inversiones, al país, principalmente en provincias.

- Haciendo una reseña de cómo está andando el sector **Manufactura** en estos años, veremos su comportamiento en el siguiente gráfico:

Representación Histórica 2009-2012 del Sector
Manufactura en el Perú

Gráfico1



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática-Dirección Nacional de Cuentas Nacionales.

Análisis:

Como podemos ver, una gran baja se ha mostrado en los últimos años.

- Según **Cuba, Elmer** el crecimiento económico del Perú ha ido de la siguiente manera 1,6%, 1,2%, 1,4%, y 2.6%; en el primer cuatrimestre del año 2014. Lo que nos da a entender una reducción en la productividad del país, por parte de la inversión privada. Y esto se debe a la poca inversión pública y privada que ha ido presentándose en los últimos años, según los últimos análisis hechos por **González Izquierdo, Jorge**.

Análisis:

Debido a esto las empresas piensan en diversificar su oferta de productos y así hacerle frente a la reducción del crecimiento económico en el país.

- Es cierto que de acuerdo a algunos alcances noticiosos nos ubicamos en un buen puesto frente a otras regiones, pero eso es en torno a la inversión, que le da cada autoridad municipal a su sector con mayor participación empresarial. Por lo que se opina que, la perspectiva que deberían tomar es de venderles a zonas como Europa, o sino, más cercano, Estados Unidos, ya que no sólo lo ven como un simple detalle sino como una pieza de colección, lo toman algunos. Incluso, con las ferias internacionales, o las realizadas por el grupo **APEGA** (Sociedad Peruana de Gastronomía); contribuyen a que cada MYPE se haga conocida, pero usan el típico dicho “**cada uno baila con su propio pañuelo**”; y no es así; en el mundo las cosas se han hecho y hacen en **conjunto**, sino no salen bien. Por eso es necesario una evaluación, ir guiándolos poco a poco.

- De acuerdo al estudio “**Sistema Nacional de capacitación para la MYPE peruana**” realizado por la Escuela de Administración y Negocios (ESAN) que se hizo en el año 2008, nos remite lo siguiente: “**Teoría General de Sistemas (TGS) y modelos**”
 - Esta teoría desarrollada en 1930 por **Bertalanffy von L.** causó impacto en la comunidad científica y motivó el interés de muchos para investigarla. La teoría general de sistemas tiene múltiples aplicaciones y puede definirse de las siguientes maneras:

 - Es un método que permite unir y organizar los conocimientos con el objeto de lograr una mayor eficacia de

acción. Este método engloba el total de los elementos del sistema, así como sus interacciones existentes entre los elementos y la interdependencia entre ambos (Cibanal, 2004).

Análisis:

Dicho método se repite en grandes empresas, cabe citar a **Schiaffino, Pedro Miguel, Acurio, Gastón**, entre otros que han sabido y saben hacer un gran ejemplo de empresa. Gracias a ello hay también pequeños ejemplos que nacieron de concursos y hoy hacen historia. Dado el ejemplo de Ronald Abad, quién ganó en el programa-concurso “**Ceviche con Sentimiento**” y logró obtener su cevichería. Es tiempo de repetir, imitar y si es posible **superar** los modelos impulsados por peruanos para nuestro propio beneficio.

- De acuerdo a la Tesis realizada por **Pinilla Cisneros Susana Isabel (2004)**; se extrajo lo siguiente: “Resulta evidentemente legítimo prestar atención a medidas de política destinadas a maximizar los niveles ocupacionales y el ritmo de absorción de mano de obra en el sector formal, ya que a largo plazo la solución al problema del empleo radica en la expansión de la capacidad de absorción”.

Análisis:

A lo largo de estos últimos años hemos visto un aparente crecimiento económico ya sea a nivel nacional o local, lo que trajo mejores inversiones; pero ¿en qué tipo de crecimiento estamos?, ¿estamos bien ubicados?, ¿qué tipo de crecimiento éste representa?; de eso exactamente se trata esta investigación, de ver si el crecimiento sustenta un futuro progresivo con un desarrollo para las MYPES en nuestro país

- El Perú se ha hecho dependiente de numerosos proyectos de inversión, tal y como lo describe en sus declaraciones **Merino J.**,

(2012), **ex-ministro de Energía y Minas**: “La generación de riquezas produce expectativas en la gente, por eso existe una dinámica social más exigente”. A esto añadió que “La Minería tiene que desarrollar actividades sostenibles, con la Agricultura, Ganadería y participar también en el tema del agua”. Si bien es cierto el Perú está teniendo ese fuerte crecimiento, este puede prolongarse y seguir mejorando, sólo con las ejecuciones de proyectos mineros y de inversión privada en el territorio”.

Análisis:

Sin embargo, el impacto de un mayor (o menor) crecimiento económico puede verse atenuado con ciertas decisiones personales del dueño de una MYPE y sus expectativas acerca de crecer en el futuro. Y así, una empresa no se queda con el hecho de sólo hacerse conocida en su área sino también internacionalmente.

- A pesar de que estos proyectos de inversión ayudan al país, se chocan inevitablemente con el **problema económico** interno; tal y como lo explica, **Rodero V., director del BBVA Banco Continental**: “La mora es del uno por ciento y el endeudamiento de las familias (en Perú) es seis veces inferior al de España. La actitud de los reguladores es muy estricta y las prevenciones son enormes”.

- Respecto al artículo citado por **Escalante J.(2014), en su reporte: ”Alto Nivel de Informalidad de empresas peruanas dificulta la Innovación”**; resumo que al presentar Perú, un déficit en su economía, éste es causado por el constante estancamiento de MYPES, y poca innovación y crecimiento; esto es debido a una principal razón (falta de dinero e inversión) por la parte económica, en el ámbito social; muchos especialistas concluyen que el latino

tiene falta de **poder de decisión**, debido a que no se atreven a correr el riesgo.

- Para **Chávez J.**, Presidente de **Maximize** (2014), consultora económica, esta desaceleración seguirá, gracias al repunte ocurrido en febrero, el PBI ha tenido un crecimiento de 5.72%; pero con esto no vamos a conseguir un crecimiento del 6%, 5 o 5.2%. Es por esto que se opina que esta incertidumbre se une a dicha desaceleración, lo que produce en muchas economías desconfianza; esta consecuencia sugerirá de algún modo a los inversionistas tener más cautela al momento de invertir o comenzar negocios en el país.

Análisis:

Y muchos se preguntan, porque ha sido tan bajo este crecimiento o a que se debe; **la respuesta** es la influencia de factores externos, de esto se deduce que el país ha sido muy dependiente de economías internacionales y desarrolladas, pretendiendo sacar adelante al país de una manera incorrecta, como es la **Desaceleración en China**, conjuntamente con la **Política Monetaria** impartida en Estados Unidos.

- Y es contradictorio lo que sucede con la creación de microempresas; la última compra del proyecto minero Las Bambas, Apurímac, hecha por MMG Ltd, filial externa de China Minmetals Corporación; hecha en este año; debería generar una conexión con MYPES como puede ser: traslado de trabajadores, servicios de hotelería y comida al paso, entre otros.

Análisis:

Además de referir que hace falta reformas educativas y ofrecer condiciones favorables y sin tantas trabas lo que permitiría una formalización de la economía, no sólo del país sino también de sus regiones. Ahora hay una **Desaceleración** peruana y **Estancamiento** en el crecimiento económico de China; es muy arriesgado permitir las inversiones de ese país, pero el apostar por las inversiones de los tigres asiáticos (Corea del Sur, Corea del Norte, Tailandia, Vietnam, entre otros) nos da una manera de salvarnos y salir de esta situación. Mientras el dólar se adecúa luego de su volatilidad, nos conviene que más empresas estadounidenses inviertan, pero ya no en Lima, y vean a las provincias como un gran horizonte en donde se puede progresar.

- Comparando ideas con otros autores, o expositores; se ha visto que nuestra economía pasa por un episodio parecido o idéntico al de la **Recesión** en USA o el acontecimiento post guerra en Italia. Pues vemos que nuestra economía pasa por un proceso de desaceleración, para el cual no está preparado, con niveles desiguales de crecimiento en ciudades del norte y sur del país. La única forma de resolverlo es proponiendo reformas empresariales (laborales), educativas y tributarias y adecuarlas al tipo de economía por el cual está pasando el Perú.

- Además, el servicio ofrecido por el servicio de correos del país (Exporta Fácil), es una ventaja para el microempresario que piensa vender y ofrecer un producto a clientes del extranjero.

- De acuerdo al informe “**Perú, Chile y Colombia: ¿Qué economía toma la delantera?**”; hecho por **Hurtado Juan Manuel**, el día 22 de Mayo de 2014 se concluye que “Perú está creciendo por debajo del promedio ideal propuesto por Colombia (5%); sin embargo podemos sentirnos en una zona de confort económico, ya que no tenemos sectores donde la economía se contrae (como

en Chile). Por otro lado, es importante notar cómo, a pesar de que las condiciones externas han afectado a los tres países por igual, las reacciones en cada país de la Alianza han sido distintas.”

- Respecto a la entrevista del 04 de mayo de 2014, hecha en el programa "N Paralelo" por el director del diario Perú 21 **Garrido, Juan José**, el economista **Thorne, Alfredo**, sostiene que:
" El sector Manufactura pasa por un crecimiento de 3.02% a nivel nacional, además remarcó **Guayo Paredes** manifestó que el país tiene un potencial para avanzar más del 6%, pero para poder alcanzar dicha perspectiva es necesaria una reforma del Estado relacionada con el capital humano"
- De acuerdo al fundamento de Terrones, Luis, Gerente de Desarrollo de COFIDE; las MYPES en el Perú aportan el 60% de empleo a la PEA en el país, y **apenas el 20% de ellas ganan dinero haciendo lo que hacen, es decir hacen ganancias de sus negocios**. Esto es debido al cierre de las empresas en tan poco tiempo de abiertas (dos años). Además afirma que el microempresario peruano es muy emprendedor pero es muy poco innovador, es más les falta un asesoramiento **contable**, sin olvidar que los microempresarios deben hacer un análisis del mercado antes de empezar un negocio.

c) Antecedentes Locales

- En tanto, se aduce lo siguiente "***muchos jóvenes apuestan por incursionar en este mundo, el capital, que tienen puede parecer ínfimo***", pero el capital humano es de verdad muy notable, e importante; recalco que es **creativo**, porque es el punto clave y álgido para poder resaltar y fortalecer.

Análisis:

Ese tipo de capital humano es necesario para diversificar la Industria Manufacturera en Tacna; ya que muchos podrían decir

que dicha industria es muy escasa en el mundo textil, éstas solo ven el venderles a los turistas a veces “simples” obras de arte (billeteras, sencilleras, chalinas, entre otros) con motivos o detalles que llaman la atención de cualquier turista que viene a disfruta y gozar de dicha diversidad; incluso, el horizonte o meta que ven muchas MYPES, es poner un local en una galería comercial, y de ahí empezar a venderles a los visitantes o clientes que pueden sentirse llamados, a comprarlo, mas no satisfechos con el producto; es cierto, a diario, se ve como a sólo días de la inauguración, el personal tributario comienza a cerrar los pequeños negocios, con el simple pretexto de porque no entregan boletas de pago, desilusionando a todo micro y pequeño empresario (caso MYPES informales).

- De acuerdo al estudio que se hizo en febrero del 2014; “**Caracterización del Departamento de Tacna**”, realizado por el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP); nos presenta lo siguiente:

“La actividad manufacturera aporta con el **9,0 %** al Valor Agregado Bruto (VAB) departamental y el **0,8 %** al nacional. En el **Sector Manufactura** se destaca la producción de minerales no metálicos como ladrillos; producción de derivados de trigo como harina y fideos, así como de lácteos y en menor medida de conservas de pescado y mariscos. También existen **pequeñas empresas** dedicadas a la agroindustria, especialmente la elaboración de Aceite de Oliva, Envasado de Aceitunas, sin olvidarnos de los cultivos de Ají, Orégano, frutas, entre otros”.

Análisis:

Tacna además de contar con importantes inversiones por medio de grandes grupos empresariales, muestra poca creatividad respecto a otras regiones o distritos, como por ejemplo algunos de la ciudad de Lima; además de ser apoyados por municipios distritales o regionales a partir de su financiamiento.

- Los municipios prestan financiamiento de **S/. 1000** para la compra de Maquinaria y Otros Enseres; gracias a la **Ley 29337 PROCOMPITE 01-2013 MDCGAL** a las MYPES manufactureras; esto permitió que las pequeñas empresas puedan comenzar o seguir su crecimiento y así cumplir sus metas.

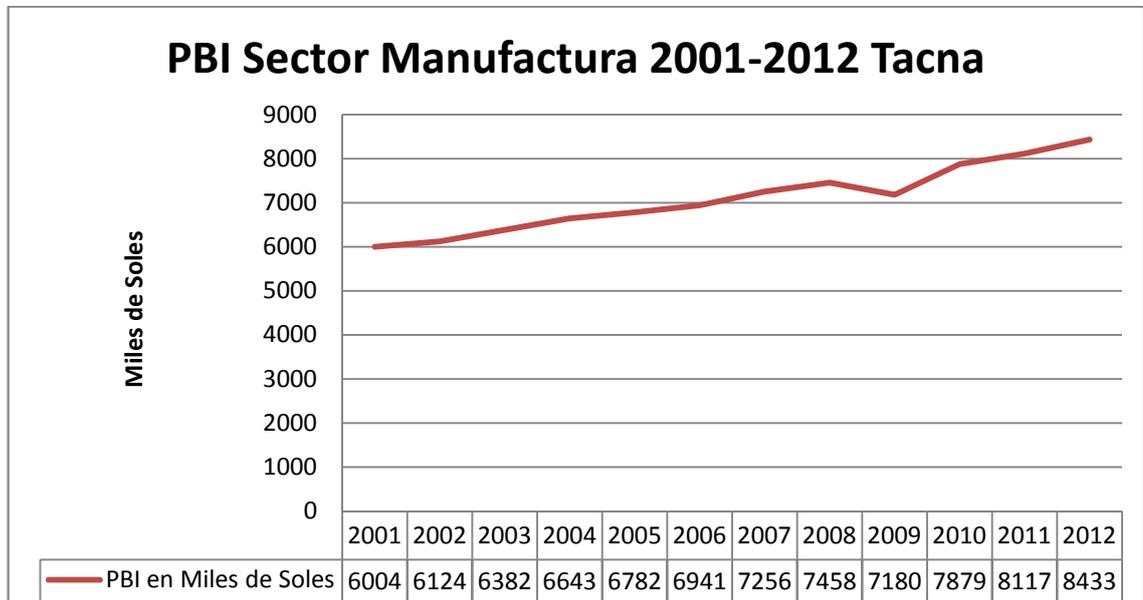
Análisis:

Es cierto, el capital inicial es una prioridad, pero también se debe considerar una evaluación contable, financiera, económica y de marketing, para no ser una simple MYPE, sino forjar un tipo de empresa que aún está “en pañales” en comparación con otros mercados latinoamericanos (Costa Rica, Colombia, Argentina).

- En el siguiente gráfico les mostramos como se comportó la Manufactura en Tacna, resaltándose los años estudiados 2009 al 2012.

Representación Histórica 2001-2012 del Sector Manufactura en Tacna

Gráfico2



Fuente:Instituto Nacional de Estadística e Informática.
Proyecciones MEF.

2.2 BASES TEÓRICO – CIENTÍFICAS

2.2.1 EL CRECIMIENTO ECONÓMICO

1) Teorías sobre el Crecimiento Económico:

Teoría 1

Autores: Adam Smith, David Ricardo o Thomas Malthus

“La teoría del crecimiento económico estudia cuáles son los determinantes del crecimiento económico a largo plazo y las políticas que deben impulsarse para estimular el crecimiento.

La historia del crecimiento económico es tan larga como la historia del pensamiento económico. Ya los primeros

clásicos como Adam Smith, David Ricardo o Thomas Malthus estudiaron el tema del crecimiento o introdujeron conceptos fundamentales como el de rendimientos decrecientes y su relación con la acumulación de capital físico o humano, la relación entre el progreso tecnológico y la especialización del trabajo o el enfoque competitivo como instrumento de análisis de equilibrio dinámico.

Asimismo, los clásicos del siglo XX como Ramsey, Young, Knight o Schumpeter contribuyeron de manera fundamental a nuestro conocimiento de los determinantes de la tasa de crecimiento y del progreso tecnológico. El enfoque que adopta Xavier Sala y Martín en su libro “Apuntes sobre el crecimiento económico” se basa en la metodología y los conceptos desarrollados por los economistas neoclásicos de la segunda mitad del siglo XX. A partir del trabajo de Solow-Swan (1956), las décadas de 1950 y 1960 vieron como la revolución neoclásica llegaba a la teoría del crecimiento económico, y esta disfrutaba de un renacimiento que sentó las bases metodológicas utilizadas no solo para la teoría del crecimiento sino también por todos los macroeconomistas modernos. El análisis neoclásico se completó con los trabajos de Cass (1965) y Koopmans (1965), que reintrodujeron el enfoque de la optimización intertemporal desarrollado por Ramsey (1928) para analizar el comportamiento de los consumidores en el modelo neoclásico.

El supuesto neoclásico de rendimientos decrecientes de cada uno de los factores tenía, como consecuencia devastadora, el hecho de que el crecimiento a largo plazo debido a la acumulación de capital era insostenible.

Es por ello que los investigadores neoclásicos se vieron obligados a introducir el progreso tecnológico exógeno, motor último del crecimiento a largo plazo. A principios de los años 70, la teoría del crecimiento económico murió sumida en su propia irrelevancia. Los macroeconomistas pasaron a investigar el ciclo económico y demás fenómenos del corto plazo, alentados por la revolución metodológica de las expectativas racionales y el aparente fracaso del hasta entonces dominante paradigma keynesiano.”

Adam Smith nos afirma que los ejecutivos no esperan algún evento en especial para poder hacer uso de su sueldo; asimismo ellos también invierten para conseguir beneficios.

Comentario:

La comunidad tacneña, invierte día tras día en beneficios para su familia, o para uno mismo invierte, por medio de consumir productos que se expenden en un mercado o centros comerciales.

Así también los turistas extranjeros son parte del gran grupo de personas que se dedican a consumir parte de nuestro comercio nacional y local.

Teoría 2

Autores: Roger Leroy Miller

“Casi todo el mundo tiene una idea general de lo que quiere decir **crecimiento económico**. Cuando la

economía de un país crece sus habitantes estarán en mejor posición, en términos de bienestar material. Sin embargo no podemos medir el bienestar de una nación cualquiera exclusivamente en términos de su producción total de bienes y servicios reales o su PBI real, sino que antes debemos hacer algunos ajustes. Después de todo, el PBI en India suele ser normalmente el triple que el de Suiza, pero la población de India suele ser normalmente 125 veces mayor que la de Suiza. Es evidente que medir el crecimiento de un país en términos de los aumentos anuales del PBI real requiere un ajuste que considere el crecimiento de su población. Esto nos lleva a la siguiente medida del **crecimiento económico** global de una nación:

“La economía de una nación crece cuando registra incrementos en el PBI real per cápita. La medida del crecimiento económico es la tasa de cambio que registra el PBI real per cápita (ingreso) anualmente”.

La tabla 1 muestra el promedio de las tasas anuales de crecimiento del PBI real per cápita de varios países a partir de 1965. Nótese que durante ese período, la tasa de crecimiento económico de Estados Unidos fue comparable a las tasas de crecimiento de estos países. Lo anterior ilustra un punto importante: la riqueza corriente y la capacidad de producción no son, necesariamente, indicadores del crecimiento económico presente o futuro. Una nación que tiene una riqueza considerable en un momento dado, como es el caso de Estados Unidos a principios del siglo XXI no necesariamente registrará tasas de crecimiento más altas en el futuro.

Algunos problemas para medir el crecimiento del PBI per cápita

La definición que dice que el crecimiento es la tasa de cambio que registra el ingreso per-cápita, en principio, debería facilitar bastante la medición del crecimiento económico. **NO** obstante esta forma de medir el crecimiento adolece a algunos problemas”.

Promedio de las Tasas Anuales de Crecimiento del PBI Real Per Cápita

Tabla1

País	Porcentaje	País	Porcentaje
Colombia	2.10%	Rusia	1.70%
Canadá	2.00%	Estados Unidos	1.50%
Congo	1.90%	México	1.50%
Turquía	1.70%	Nepal	1.30%

Fuente:MACROECONOMIA: Teorías, Políticas y Aplicaciones Internacionales,

Teoría 3

Autor: Solow Robert

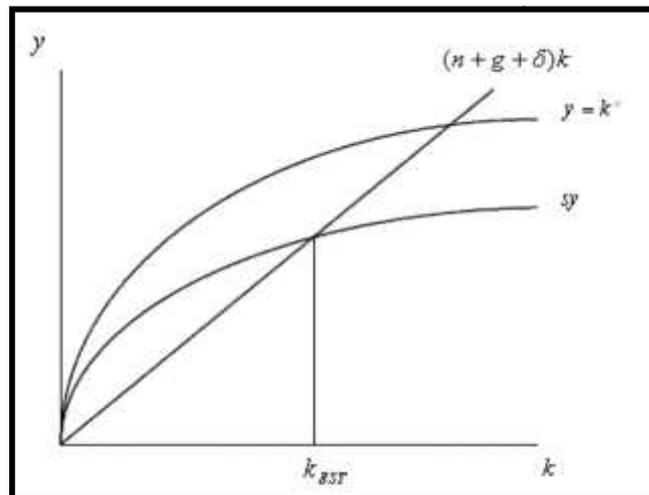
“El trabajo más importante en la teoría neoclásica moderna es, sin duda, “A Contribution to the Theory of Economic Growth” de Solow. Surgió como una crítica al modelo keynesiano dominante Harrod-Domar, la famosa concepción del “filo de navaja” (knife-edge) que conducía al desequilibrio, ya sea a un creciente desempleo o a una prolongada inflación. Hasta hoy en día el trabajo seminal de Solow sigue siendo el punto de partida de la discusión más reciente. Solow considera los supuestos del modelo keynesiano como

“dudosos”, por tanto los resultados son “sospechosos”. Cuestiona “la poderosa conclusión” de que en el largo plazo el sistema económico está, en el mejor de los casos, balanceado sobre el “filo de la navaja” en el crecimiento de equilibrio; los supuestos claves del modelo criticado son la tasa de ahorro, la relación capital-producto (K/Y) y la tasa de incremento de la fuerza de trabajo, los cuales “si llegaran a desplazarse, aunque sólo ligeramente del centro, las consecuencias serían de un creciente desempleo o una prolongada inflación”.

En el modelo de Harrod -reseña Solow- la cuestión crucial del equilibrio se reduce a una comparación entre la “tasa natural de crecimiento” la cual depende, en ausencia del cambio tecnológico, del incremento de la fuerza de trabajo, y de la “tasa garantizada de crecimiento” que a su vez depende de los hábitos de ahorro e inversión de las familias y empresas. Esta oposición, entre las dos tasas, surge del supuesto esencial que la producción se realiza bajo condiciones de proporciones fijas, en donde no hay posibilidad de sustituir el trabajo por el capital; si este supuesto es abandonado, entonces “la noción del filo de la navaja de equilibrio inestable se va con él.” Solow desecha las proporciones fijas que consisten en que el producto es proporcional al capital invertido; pero también que la inversión es proporcional al ahorro (rendimientos constantes) y aplica la ley de proporciones variables (rendimientos decrecientes); con éste supuesto el producto aumenta a una tasa menor que el incremento del capital. Dicho modelo se presenta a continuación:

Modelo de Crecimiento Económico según Robert Solow

Gráfico 3



Fuente: Teoría del Crecimiento Económico

2.2.2. La Micro y Pequeña Empresa:

a) MYPES Manufactureras:

Teorías sobre las MYPE's:

Teoría 1

Base Teórica: Boletín de Economía Laboral;

LA MICROEMPRESA: UNA PROPUESTA TIPOLOGICA Y EJERCICIO DE APLICACIÓN EN LIMA SUR.

“El proceso de globalización, la transformación tecnológica, la competencia entre las empresas, las crisis económicas, la migración, el crecimiento demográfico, etc., que han sucedido a través de los años, han modificado las estructuras productivas de las economías para adecuarse a las nuevas condiciones de competencia internacional, donde el mercado de trabajo no ha sido ajeno, por lo que

se han venido creando nuevas formas de trabajar. Las microempresas han cobrado cada vez mayor importancia, entre otras cosas por el hecho de que tales organizaciones tienen la capacidad de producir puestos de trabajo con menores requerimientos de capital, demostrando el potencial innovador para enfrentar la flexibilidad productiva. En casi todos los países, la generación de empleos se ha venido reduciendo de tal forma, que el gobierno, y el sector privado (grandes y medianas empresas) no han podido absorber a la población en edad de trabajar.

Se ha acostumbrado a llamar a la microempresa como un sector de subsistencia, perteneciente al sector informal de la economía, por lo que en la concepción común son un estado temporal en la inserción al sector formal y de grandes empresas. Diversos autores explican la creación y existencia de la microempresa como resultado de la incapacidad de un país para ofrecer empleo formal y como un elemento de subsistencia (Ruiz, 2004). Sin embargo, la microempresa es la oportunidad más cercana del desarrollo de la creatividad personal al desarrollo comunitario y por tanto a la fortaleza de las estructuras económicas de los países. Las microempresas suelen utilizar mano de obra familiar y recursos locales, escasa dotación de capital, tecnologías con uso intensivo de mano de obra y una fuerza de trabajo no calificada que adquirió sus conocimientos fuera del sector educativo académico. Hoy en día, es cada vez más difícil que una familia alcance a cubrir sus necesidades con una sola fuente de ingresos; por lo tanto, cada vez más personas analizan la posibilidad de crear un negocio familiar para obtener un ingreso extra que, en muchos casos, le permite a la familia que desea desarrollarlo desde la comodidad de su hogar. Este negocio familiar puede convertirse en la principal fuente de ingresos de la familia y ser una ocupación a tiempo parcial,

y a medida que sea más rentable, se convierte en una ocupación a tiempo completo. Parecería, entonces, que las microempresas y las empresas o negocios familiares nacen por las mismas razones, que es la búsqueda de generación de ingresos por parte de personas o familias. En el Perú, como en el resto de países del mundo, esta situación de generación de microempresas y de empresas familiares es común, dándose un proceso especial con respecto a la gran empresa privada, que se la considera familiar porque el poder y la posesión siempre recaen en manos de alguna familia. Ejemplos en el país, son la Corporación Wong, Añaños, Romero, etc.

Comentario:

Los microempresarios tacneños al estar funcionando de manera individual caen en la monotonía, de hacer funcionar una empresa, sabiendo que si siguen así van a perder. Si uno como empresario no escucha las palabras de sus clientes, personal o de expertos, llega a un destino que se entiende como el **cierre total** de la empresa.

Lo ideal es escucharlos para seguir los consejos y así mejorar a partir de ellos y ser mejor cada día.

Teoría 2

Base Teórica: Surgimiento de las Micro y Pequeñas Empresas (MYPE) e impacto de los Microcréditos sobre la reducción de la pobreza. El caso de Lima Metropolitana

“ A partir de la segunda mitad del siglo XX y debido a una serie de factores como el *boom* de las exportaciones de harina de pescado , una mejor red de vías de comunicación e información, la reforma agraria y el centralismo de la ciudad de Lima como capital y sede de la modernidad de la época se comienza a intensificar el fenómeno de las migraciones de las áreas rurales hacia las urbanas, principalmente ubicadas en la costa(INEI, 1995: P.38; Verdera 2001), donde este contingente migratorio tan elevado, requería de una fuente de ingresos que impulsó vertiginosamente el sector de emprendedores emergentes. Inicialmente los inmigrantes rurales se desempeñaban en oficios que no requerían ningún tipo de estudios, más que la destreza y la fuerza física para trabajar como cargadores, personal de limpieza o como camareros. Transcurridos unos años, empezarían a incorporarse como pequeños comerciantes, artesanos y otros, explotando sus capacidades para obtener mayores ingresos por lo cual llegarían a conformar a principios de los años 80 la primera definición de Empresas con menos de 10 trabajadores y Trabajadores independientes No profesionales, constituyendo el tercio de la población económicamente activa de Lima Metropolitana, mientras que el resto de la población trabajaba en medianas y grandes empresas privadas así como en el sector público. Sin embargo, con los ajustes estructurales y todo lo que ello conllevó, impactó sobre las empresas formales y el sector público, provocando la pérdida de empleo de muchos trabajadores, condiciones que los impulsaron a generar sus propias fuentes de empleo y forzando la incorporación de nuevos miembros de la familia al mercado laboral: mujeres y jóvenes. Pero dichas iniciativas emprendedoras se verían saboteadas por las políticas de apertura comercial que

dieron pie a la importación masiva de productos más baratos provenientes de economías de escala, tornándose demasiado competitivos y hasta inalcanzables para los pequeños negocios emprendidos hasta ese momento especialmente los productivos. De esta manera, desde los años 90 hasta la actualidad se produjo una tercerización del empleo, reemplazándose las actividades productivas por los servicios y el comercio.

Bajo éste rápido crecimiento del número de MYPES y de Trabajadores Independientes se promulgó la Ley de Promoción y Formalización de la Micro y Pequeña Empresa (2003) cuyos ejes principales son la competitividad y las exportaciones, los organismos Institucionales de las MYPES y las tributaciones correspondientes; sin embargo no se contemplan las temáticas relacionadas con las condiciones de trabajo digno ni la correspondiente penalización por la utilización de mano de obra infantil, horas extras de trabajo no remuneradas, la explotación de trabajadores/as, programas de capacitación y facilitación orientados a informar sobre los derechos u obligaciones que se desprenden del libre ejercicio de desempeñarse como Independiente o Micro y Pequeño Empresario. No es sino hasta mediados del 2008, cuando se promulga una ley correctiva de la anterior en la que se incluye el derecho a un trabajo digno y se otorgan a los trabajadores de las MYPES el acceso a un seguro social, con un coste para el Estado de alrededor de 40 millones de dólares, además de facilitar un menor impuesto a la renta y mejores condiciones de acceso a la financiación. Sin embargo así como ofrecieron oportunidades, también se eliminaron otros derechos. Con la primera ley 28015, una empresa mediana era considerada como tal, cuando tenía en su plantilla de Recursos Humanos de 10 hasta 50

trabajadores; sin embargo con la nueva Ley 1086 éste número sufrió una variación. Con esta modificación en la legislación se contempla como pequeña empresa a aquellas que presentan entre 10 a 100 trabajadores y se dispone (debido a que ya no son empresas medianas) que dejarán de regirse por la Ley General del Trabajo, lo que significa un recorte sobre el derecho a la Compensación por Tiempo de Servicios (CTS), las vacaciones, las gratificaciones y los sueldos por despidos injustificados, degradándose por tanto, los derechos de cerca de un millón, seiscientos mil trabajadores.

Las principales características que definen las MYPES según las normas analizadas quedan recogidas en el **cuadro 2**.

Este nuevo régimen “especial” acaba incluyendo al 80% de los asalariados y se convierte así en un “régimen general” de trabajo. Dejando de lado la propia Ley General del Trabajo que sólo cubrirá al 20% de los trabajadores empleados, es decir 900.000 trabajadores a nivel nacional (Gamero 2008).

Bajo este contexto, se tiene que a partir de los años noventa hasta la actualidad, las MYPE junto con los trabajadores Independientes se han constituido en la base del empleo de la Población Económicamente Activa obteniéndose que el 73% de la PEA ocupada se halla trabajando en las MYPE mientras que el 27% lo hace en las Medianas y Grandes empresas (No MYPE), con una tasa de desempleo de alrededor del 9.8% a inicios del 2008 (Dirección Nacional de la Micro y Pequeña Empresa, 2007; Huerta Benites, 2008; INEI, 2008). Del total de ocupados en las MYPE, el 76.9% trabaja en empresas que producen servicios (Comercio, Restaurantes, Hoteles, Transportes-Comunicaciones y Otros Servicios) y el restante 23.1% en empresas que producen Bienes en los

sectores Primario y Secundario (Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, 2008)

**Características Básicas de las MYPE's en el Perú
(2008)**

Tabla 2

	Microempresa	Pequeña Empresa
Número de Trabajadores	Se mantiene de 1 a 10 trabajadores.	Antes era un máximo de 50; ahora el tope es de 100 trabajadores.
Ventas Anuales	Los ingresos anuales se mantienen hasta 150 UIT (S/.525, 000).	El tope anterior era de 850 UIT (S/.2'975, 000); ahora es 1,700 UIT(S/.5'950,000).
Remuneración	Antes se consideraba el mínimo vital (S/.550, 00); ahora puede ser menos.	Equivalente a la Renta mínima vital.
Vacaciones	Se mantiene en 15 días.	Antes era 30 días por año; ahora 15 días por año.
CTS	No tiene antes ni ahora.	Antes era 30 días por año de trabajo, sin tope; ahora 15 días por año de trabajo,

		pero con tope de 6 remuneraciones es decir, no pasará de medio sueldo.
Gratificaciones	No tiene antes ni ahora.	Antes era un sueldo en julio y otro en diciembre, ahora medio sueldo en julio y medio sueldo en diciembre
Indemnización por despido arbitrario	Antes era una remuneración por año trabajado con tope de seis sueldos; ahora es un tercio de sueldo por año trabajado, con tope tres sueldos.	Antes era un sueldo y medio por año con tope de 12; ahora es 2/3 de sueldo por año trabajado, con límite de 4 sueldos.
Horario	Era 8 horas diarias y 48 semanales; ahora sólo se menciona 8 horas diarias.	8 horas diarias

Fuente: Tesis Universitaria de Pamela del Rocío Ávila Rosel.

2.3 DEFINICIÓN DE TÉRMINOS BÁSICOS

2.3.1 Crecimiento Económico:

- a. **Producto Bruto Interno.**-Se expresa como una medida macroeconómica que expresa el valor monetario de la producción de bienes y servicios de demanda final de un país (o una región) durante un período determinado de tiempo (normalmente un año).

Mayores Economías de América Latina

Tabla 3

	País	Variación %
1	Perú	6.0
2	Chile	5.6
3	Venezuela	5.6
4	Argentina	5.2
5	Colombia	4.7
6	México	4.6
7	Brasil	0.8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

- b. **Índice de precios al consumidor.**-Se enuncia como la tasa que se interesa en calcular la evolución del costo de la canasta de consumo. En el Perú, al igual que en la mayor parte de países, el índice de precios al consumidor (IPC) se calcula

oficialmente utilizando la fórmula de Laspeyres, en la que se compara el valor de una canasta de bienes de consumo típica de las familias, a precios corrientes, con el valor de la misma canasta en un año base. El seguimiento de la inflación se realiza a través de la evolución del índice de precios al consumidor de Lima Metropolitana. Al no considerar el efecto sustitución mide la evolución del costo de bienes y servicios y no del costo de vida.

Índice de Precios al Consumidor 2011-2012 (%)

Ilustración 1



Fuente: Instituto de Estadística e Informática y La República.

- c. **Poder adquisitivo.**-Se refiere a la capacidad económica de las personas para adquirir bienes o servicios.

Respecto al dinero, representa la cantidad de bienes y servicios que se adquiere a una suma determinada respecto a la cantidad que se habría adquirido anteriormente en un periodo base.

En el ámbito nacional, el poder adquisitivo se verá afectado por la inflación y, en el ámbito internacional, por el tipo de cambio en la moneda nacional respecto a las monedas de otros países.

d. Renta per cápita.-Se cita como la cantidad de ganancias o beneficios recibidos por un individuo en un determinado período de tiempo. Se obtiene dividiendo la renta nacional entre el número de habitantes de un país.

Nivel de Renta Per-Cápita en América Latina,
actualizado al 10 de Abril, 2012

Tabla 4

		2010	2011	2012
1	Argentina	15,901	17,516	18,319
2	Chile	16,112	17,222	17,974
3	Uruguay	16,112	15,113	15,786
4	México	13,932	14,610	15,178
5	Panamá	12,706	14,097	15,082
6	Venezuela	12,048	12,568	13,070
7	Costa Rica	11,339	11,927	12,425

8	Brasil	11,314	11,769	12,181
9	Colombia	9,585	10,249	10,742
10	Perú	9,358	10,062	10,589
11	República Dominicana	8,860	9,287	9,655
12	Ecuador	7,828	8,492	8,854
13	El Salvador	7,340	7,550	7,746
14	Paraguay	5,208	5,413	5,294
15	Guatemala	4,902	5,070	5,165
16	Bolivia	4,549	4,789	4,996
17	Honduras	4,192	4,345	4,461
18	Nicaragua	3,037	3,206	3,325

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

e. **Ingreso Nacional.**-Se enuncia como el valor de la producción nacional en términos del costo total de los factores trabajo y capital (remuneraciones, ingresos de independientes y utilidades). Se incluyen también los intereses y dividendos de inversiones en el extranjero de propiedad de residentes, y se excluyen los ingresos pagados a factores que estando dentro del país son propiedad de extranjeros. El valor del ingreso nacional es equivalente al del producto nacional.

f. **Capital Social.**-Se define como el dinero y conjunto de bienes convertibles en él que posee una persona.

g. **Capital Natural.**-Se juzga como los elementos proveídos por la propia naturaleza. El hombre puede usarlos racionalmente e influir en extinción; de acuerdo a lo expuesto en la página web del Banco Central de Reserva del Perú,

h. **Riesgo País.**- Término asociado a Riesgo País es el de Riesgo Soberano, que da lugar a calificaciones crediticias (rating crediticio) que Agencias Calificadoras de Riesgo internacionales elaboran respecto a las deudas públicas de los países. Estos ratings crediticios están usualmente designados por un conjunto de letras, y signos o números, que indican la graduación de dicho rating o calificación.

Nivel de Riesgo País en América Latina

Tabla 5

	País	EMBIG
1	Colombia	159
2	Chile	166
3	Perú	179
4	Brasil	195
5	México	205
6	Ecuador	815
7	Argentina	960
8	Venezuela	965

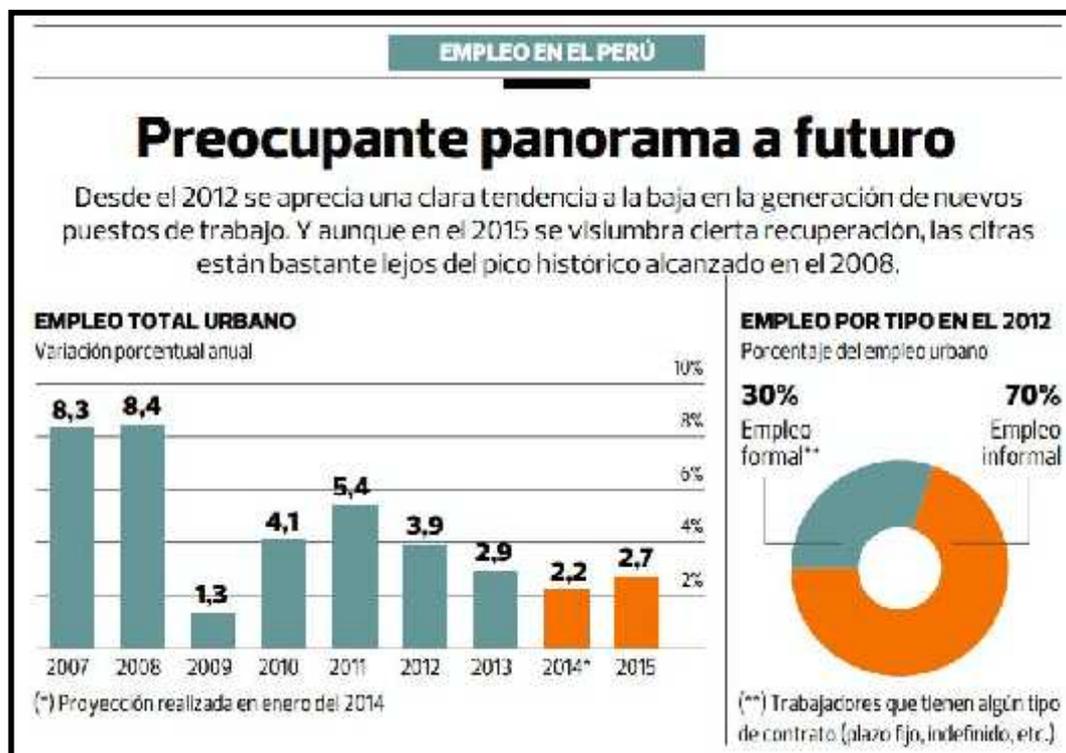
Leyenda: EMBIG es el Indicador de Bonos de Mercados Emergentes.

Fuente: Banco Central de Reserva del Perú.

- i. Tasa de Empleo.**-Se nombra como la condición de las personas en edad y capacidad de trabajar que realizan algún tipo de trabajo, asalariado o no. Se refiere al grado de utilización de la fuerza laboral o de la población económicamente activa (PEA).

Nivel de Empleo en el Perú 2007-2015

Ilustración 2



Fuente: DiarioEl Comercio.

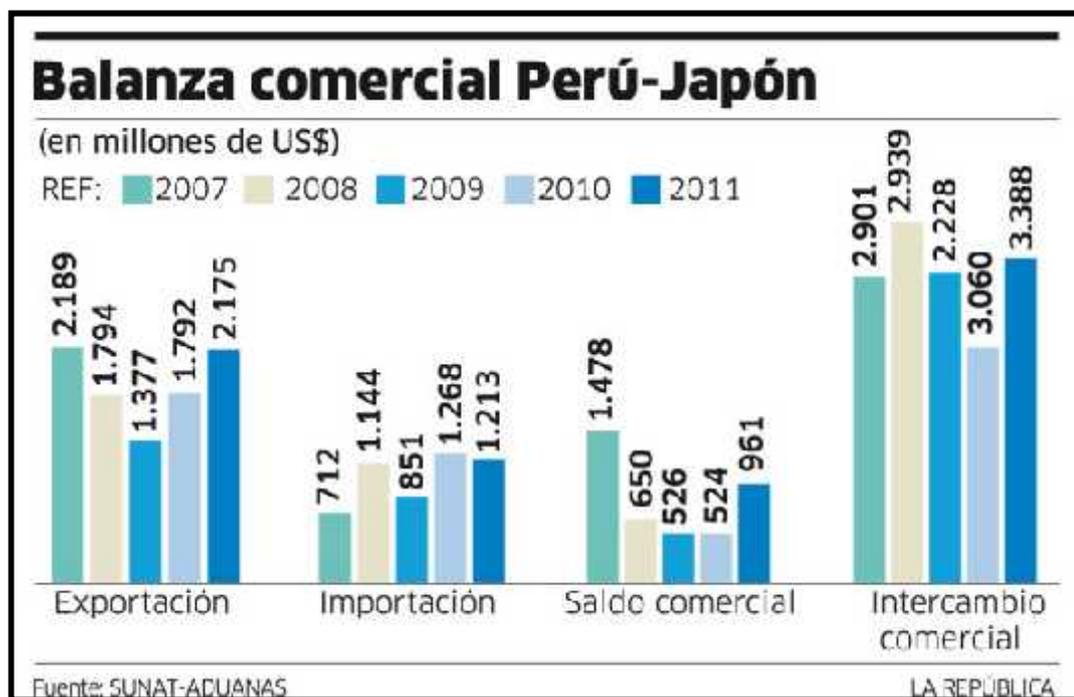
j. **Balanza Comercial.**-Dentro de la balanza de pagos, se registra el intercambio de mercancías de un país con el resto del mundo. Su saldo es la diferencia entre los ingresos por **exportaciones**(Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos (efectiva o imputada.) y los gastos por **importaciones** (Adquisición de bienes o servicios procedentes de otro país). El registro puede aplicarse también a capitales o mano de obra, etc.

Registro de la compra del exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente que

da lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos (efectiva o imputada). En los cuadros de la Nota Semanal, las importaciones se clasifican según su uso o destino económico en bienes de consumo, insumos, bienes de capital e importaciones de otros bienes).

Balanza Comercial Perú-Japón 2007-2011

Ilustración 3



Fuente: Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria y elDiario La República.

k. **Inflación.**-Se precisa como el aumento persistente del nivel general de los precios de la economía, con la consecuente pérdida del valor adquisitivo de la moneda. Se mide generalmente a través de la variación del índice de precios al consumidor.

Evolución Histórica Mensual de la Inflación en el Perú 2011-2012

Ilustración 4



Fuente: DiarioEl Comercio.

- i. **Consumo del Gobierno.**-Se compone del gasto corriente total del gobierno en todos sus niveles institucionales, es decir, la compra de bienes y servicios de uso intermedio más la remuneración a sus asalariados; también se incluyen montos poco significativos del consumo de capital fijo e impuestos indirectos que algunas dependencias consignan en sus registros contables.
- m. **Ingresos.**-Se define como los recursos que se obtienen de modo regular como consecuencia de la actividad de una entidad.
- n. **Instituto Nacional de Estadística e Informática.**- Institución que se encarga de elaborar las estadísticas, análisis e informes para reportar la

actualidad social, económica y de cualquier ámbito en el país.

o. Ministerio de Economía y Finanzas.- Cartera del gobierno a la que se le delega de ver cómo avanza la economía, qué reformas aplicar y de qué forma distribuir los presupuestos a los diferentes sectores.

p. Ministerio de la Producción.- Administración del gobierno que se encarga de atender los sectores **MYPE e Industria y Pesquería.**

r. Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria.- Entidad que se dedica a recaudar Tributos e Impuestos en el Perú.

s. Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo.- Institución de gobierno donde se elaboran políticas de generación y mejora del empleo, contribuir al desarrollo de pequeñas empresas, así como promover las políticas socio laborales de trabajo y promoción de la empleabilidad.

2.3.2. MYPES Manufactureras:

Manufactura: Como campo de estudio en el contexto moderno, se define de dos maneras: tecnológica y económica. **Tecnológicamente** es la aplicación de procesos químicos y físicos que alteran la geometría, las propiedades, o el aspecto de un determinado material para elaborar partes o productos terminados. Los procesos para realizar la manufactura.

Involucran una combinación de máquinas, herramientas, energía y trabajo manual, tal como se describe en la figura. La manufactura se realiza casi siempre como una sucesión de operaciones. Cada una de ellas lleva al material cada vez más cerca del estado final deseado. Además se denomina **manufactura** a todo bien de índole física que se cotiza en el mercado.

En su fabricación intervienen distintos procesos de incorporación y transformación de materias primas. En efecto, en la producción de una manufactura puede evidenciarse un procedimiento que comienza con un ingreso de distintos insumos, elementos básicos que se van trabajando y combinando paulatina y secuencialmente hasta concluir en un producto acabado.

a. Actividad de Manufactura o Industria

Manufacturera: Actividad económica en la cual se transforma una gran diversidad de materias primas en diferentes artículos, para el consumo y uso de sus posibles compradores.

**Distribución Macroeconómica del Producto Bruto Interno del país
(1993-2012)**

Ilustración 5



Fuente: LAMPADIA, asociación civil sin fines de Lucro

b. Tipos de Manufactura: Son aquellos que se procesan o ensamblan a partir de materiales (materia prima o extraída y materia producida) en un producto con valor agregado. Entre ellos en la región destacan los siguientes rubros:

- Gastronomía
- Textil
- Artesanías
- Maderero y derivados
- Metal Mecánica
- Productos Alimenticios y de Consumo
- Otras Manufacturas

c. Manufactura Artesanal: Actividad, que a partir de la intervención de la mano del hombre, se procesa

un producto, para que éste cumpla un rol o función en el consumidor.

Esta manufactura se clasifica en:

- Industria de Instrumentos Musicales
- Artesanías
- Industria del Cuero
- Industria de la Cerveza
- Otras manufacturas

d. Clasificación de Manufactura Artesanal: Se refiere a aquellos donde interviene la mano del hombre, y así producir un bien común. Esta clasificación se divide en:

- Alfarería
- Ebanistería
- Tapicería

e. Diversos Tipos de Manufactura: La manufactura se ha convertido en una porción inmensa de la economía del Perú moderno. Esta actividad económica se divide en:

- Producción de Maquinarias
- Industria de la Madera
- Producción de Harina de Pescado, entre otros.

2.4. SISTEMA DE HIPÓTESIS

2.4.1 HIPÓTESIS GENERAL

El crecimiento económico influye directamente en las MYPES manufactureras del distrito Tacna.

2.4.2 HIPÓTESIS ESPECÍFICAS

- a) El Crecimiento Económico en Tacna fue favorable.
- b) Las consecuencias del Crecimiento Económico para las MYPES del Sector Manufactura fueron favorables.

2.5. SISTEMA DE VARIABLES

OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

Tabla 6

VARIABLE	DEFINICIÓN	INDICADOR	SUB INDICADOR
Crecimiento Económico	Un concepto más amplio que capta los aspectos no considerados por el producto bruto es el concepto de desarrollo económico, que incluye, además de aspectos como el nivel de producción, aspectos estructurales como la educación de la población, Remuneración Mínima Vital.	a). Inflación b). Producto Bruto Interno c). Tasa de Empleo d). Calificación de riesgo país e) Balanza Comercial	a.1) Índice de Precios al Consumidor a.2) Poder Adquisitivo b.1) Consumo Neto b.2) Ingresos b.3) Consumo del Gobierno b.4) Exportaciones e Importaciones
Micro y Pequeña Empresa	Unidad productora con menos de diez (10) personas ocupadas incluyendo al propietario, sus familiares y a sus trabajadores tanto permanentes como eventuales.	a) Actividad de manufactura b) Tipos de manufactura c) Manufactura artesanal	a.1) Diversos Tipos de manufactura c.1) Clasificación de manufactura artesanal

CAPÍTULO III: METODOLOGÍA

3. METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

3.1 TIPO DE INVESTIGACIÓN

La presente investigación será de tipo **explicativa** debido a que definirán problemas prácticos relacionados a los niveles de crecimiento económico y las MYPES manufactureras en el distrito Tacna.

3.2 DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

El presente estudio se ubica dentro de un diseño de investigación **no experimental–longitudinal**. Es no experimental porque no se manipularán las variables del presente estudio, y es longitudinal debido a la recolección de los datos se darán en un tiempo y espacio comprendido en varios años (3).

3.3 NIVEL DE INVESTIGACIÓN

Se presenta un nivel **descriptivo** porque se relatará la incidencia de la variable independiente (Crecimiento Económico) en la variable dependiente (MYPES manufactureras) y permitirá tener una profundidad del conocimiento del área a investigar.

3.4 MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN

El método que se empleará será el **Observacional**, que implica el propósito de evaluar la relación que existe entre las dos variables de la investigación, en este caso, en función de causa y efecto.

3.5 POBLACIÓN Y MUESTRA

3.5.1 POBLACIÓN

Según el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, la PEA ocupada en Tacna está conformada por **169 581 personas**. De los cuáles según el artículo del “Programa de promoción de Inversiones y Exportaciones Regionales 2012-2021” del Gobierno Regional de Tacna, el porcentaje que representa al sector Manufactura es del 8.1%; por lo tanto se concluye que la PEA dedicada es de **13 737 personas**.

3.5.2 MUESTRA

La presente investigación trabajará con datos reales publicados por distintas fuentes como el Ministerio de Economía y Micro finanzas, Instituto Nacional de Estadística e Informática, Ministerio de la Producción, entre otros.

Por tanto, no se trabajará con la muestra sino con el total de la población.

3.6 TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

3.6.1 TÉCNICA

Se trabajará con fuentes secundarias.

3.6.2 INSTRUMENTO

Se utilizarán datos reales compilados de las siguientes administraciones del país: Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, Ministerio de Economía y

Finanzas, Banco Central de Reserva del Perú, Ministerio de la Producción y el Instituto Nacional de Estadística e Informática.

3.6.3 VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO

La validación del instrumento no será necesaria debido a que se trabaja con datos reales de las fuentes secundarias mencionadas anteriormente.

3.6.4 ÁMBITO DE LA INVESTIGACIÓN

La investigación se realizará en la ciudad de Tacna ubicado en el departamento y provincia Tacna.

3.6.5 PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE INFORMACIÓN

- Se trabajará con datos recolectados de las fuentes secundarias antes mencionadas.
- Se planteará las conclusiones a las que llegaron con los resultados obtenidos y formulará las sugerencias necesarias.

3.7 TÉCNICAS Y PROCESAMIENTOS DE DATOS

Se ha enfocado el recojo de información a datos reales recopilados de fuentes de las principales instituciones del país.

CAPÍTULO IV: RESULTADOS Y DISCUSIONES

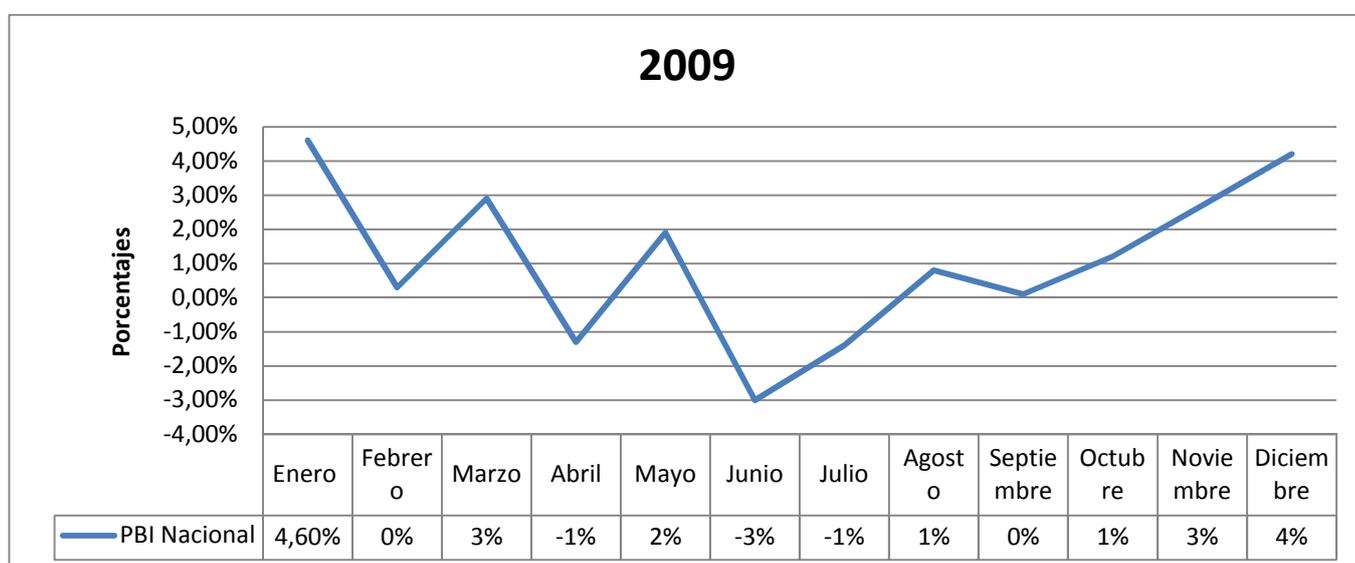
4. PRESENTACIÓN E INTERPRETACIÓN DE GRÁFICOS

1. PBI (Nacional y Local).-

a) PBI Nacional

Producto Bruto Interno Nacional (2009)

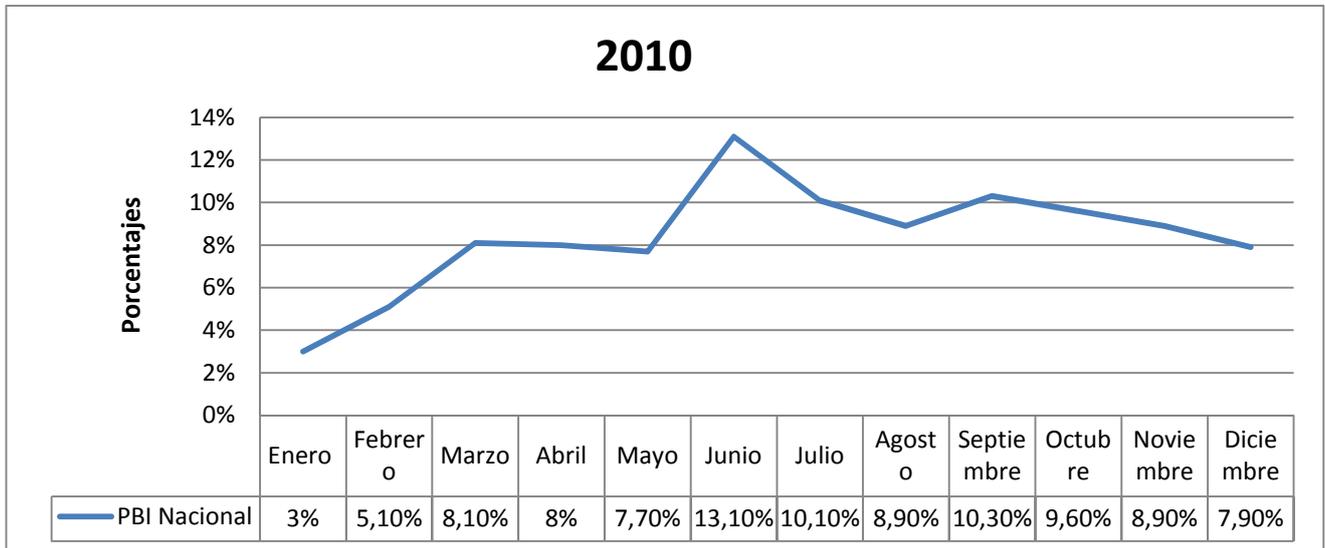
Gráfico 4



A fines del año 2008, Perú recibió las consecuencias inmediatas de la **crisis económica mundial**, sus primeros efectos se dieron sobre nuestro Producto per cápita, viéndose estos en los primeros 7 meses del año 2009.

Producto Bruto Interno Nacional (2010)

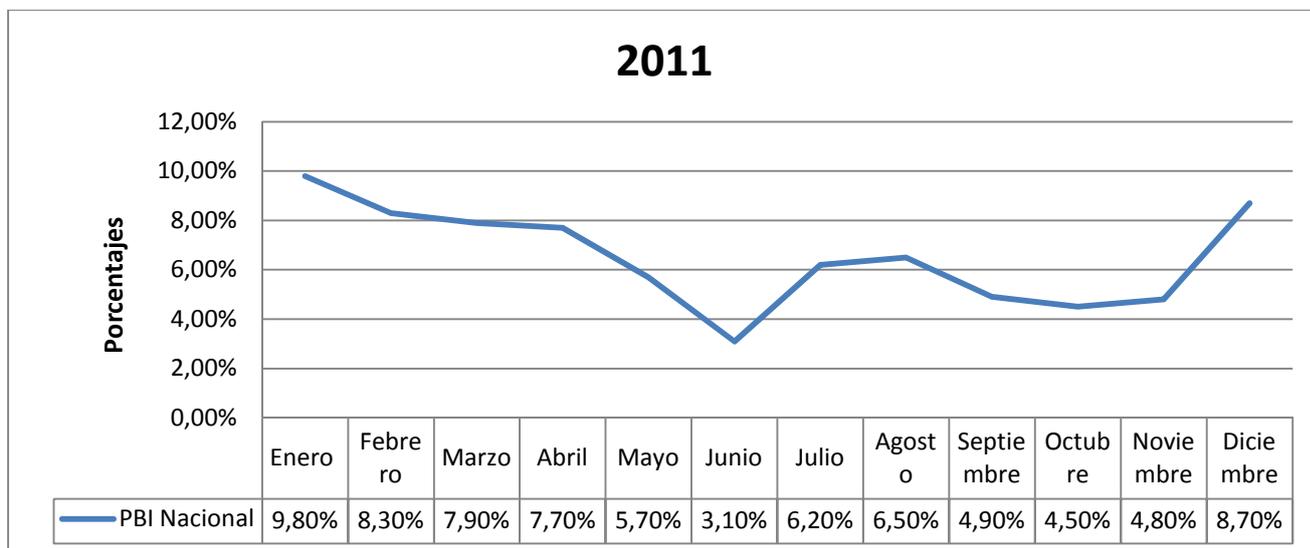
Gráfico 5



Desde Enero 2010 se tuvo un crecimiento de 3% hasta Junio 2010 (13.10%) donde se presenta el pico más alto, logrando terminar el año con 7.9% respecto al Producto Bruto Interno Nacional (datos mensuales), esto quiere decir que se tuvo un año regular, por tanto se concluye que el crecimiento promedio fue superior al año 2009 debido principalmente a una recuperación posterior a la crisis económica.

Producto Bruto Interno Nacional (2011)

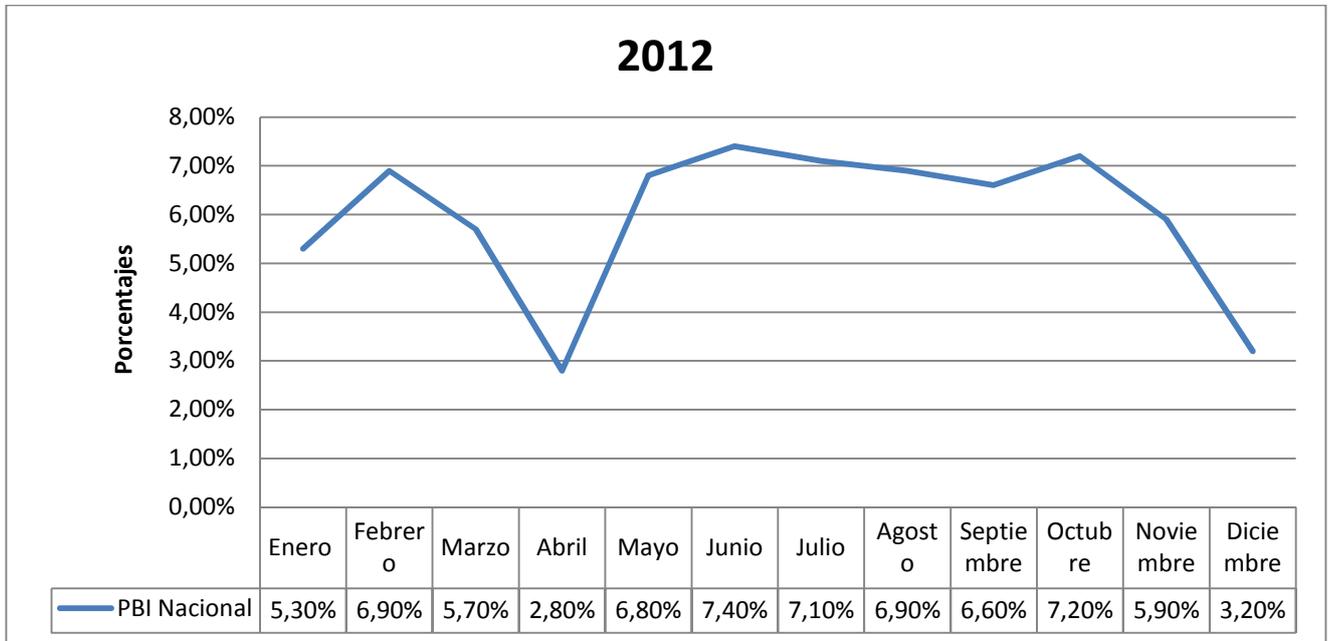
Gráfico 6



En este año se presentó porcentajes positivos que impulsaron nuestro crecimiento. Así en enero 2011 se mostró un 9.8% de crecimiento, hasta junio 2011 donde se alcanzó el nivel más bajo (3.1%), posteriormente en el mes de Diciembre tuvo un porcentaje de 8.7%. Se recuerda que en el mes de Julio **se eligió a Ollanta Humala.**

Producto Bruto Interno Nacional (2012)

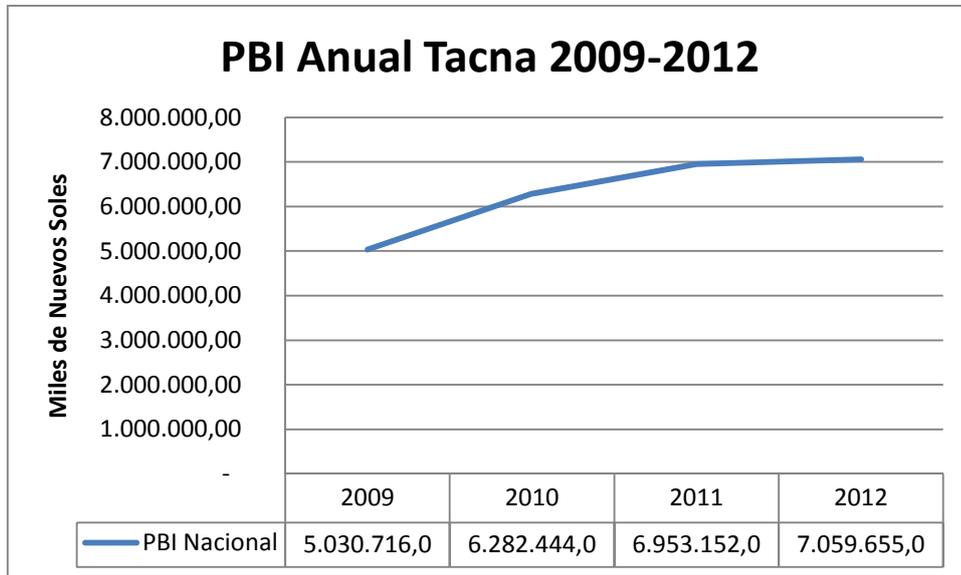
Gráfico 7



En el 2012 se presentó los efectos de la crisis económica del 2008 en Europa, lo que originó la **crisis laboral en España**, este evento impactó en Perú en el mes de Diciembre presentándose un 3.2% de crecimiento en el PBI.

Producto Per-cápita de Tacna 2009-2012

Gráfico 8



Se tuvo un crecimiento sostenido desde 2009 mostrándose una cantidad de 5, 030,716.0 miles de Nuevos Soles hasta el 2012. Recordemos que en el año 2009 el **comercio en Tacna fue golpeado por el incendio ocurrido en la feria 28 de Julio.**

Producto Per-Cápita Nacional Histórico 2009-2012

Gráfico 9



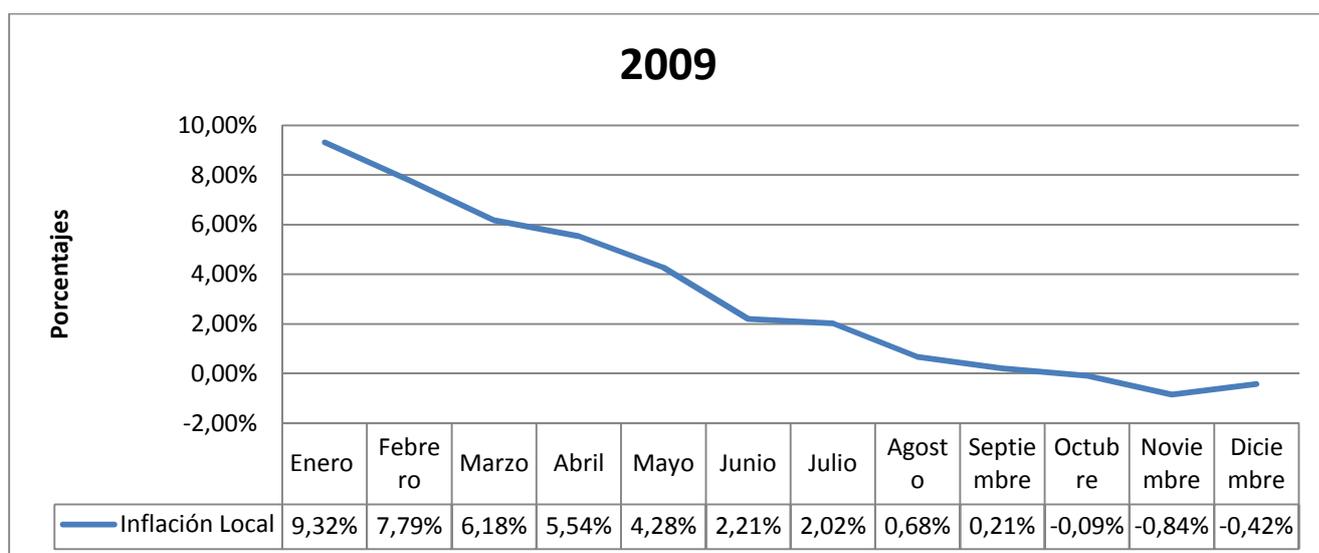
Por tanto se puede concluir que el mayor crecimiento se presentó en el año 2010 con un 8%; y que debido a **la crisis financiera del 2008 y la crisis económica española**.

2. Inflación (Nacional y Local).-

a) Local:

Panorama de la Inflación presentada en el año 2009

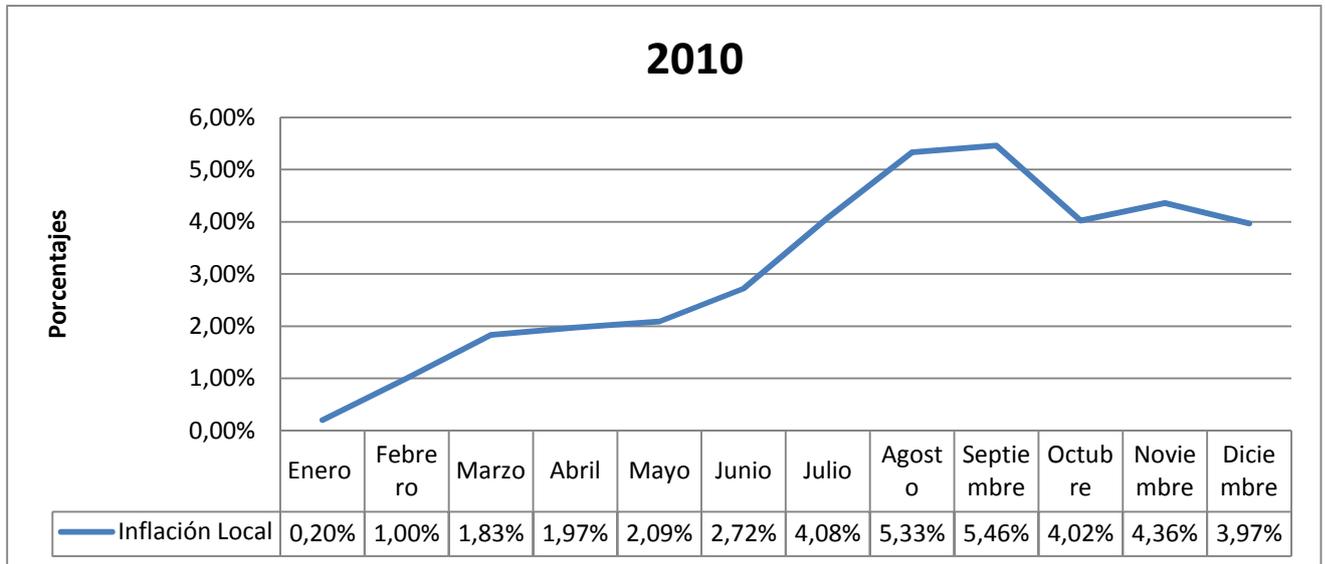
Gráfico 10



Se presentó un crecimiento de 9.32% en Enero, alcanzando el nivel positivo más bajo en Setiembre con un 0.21%; terminando el año con una inflación negativa de 0.42%. Debemos mantener un nivel de 3% para nivelar el estándar de precios a nivel nacional.

Panorama de la Inflación presentada en el año 2010

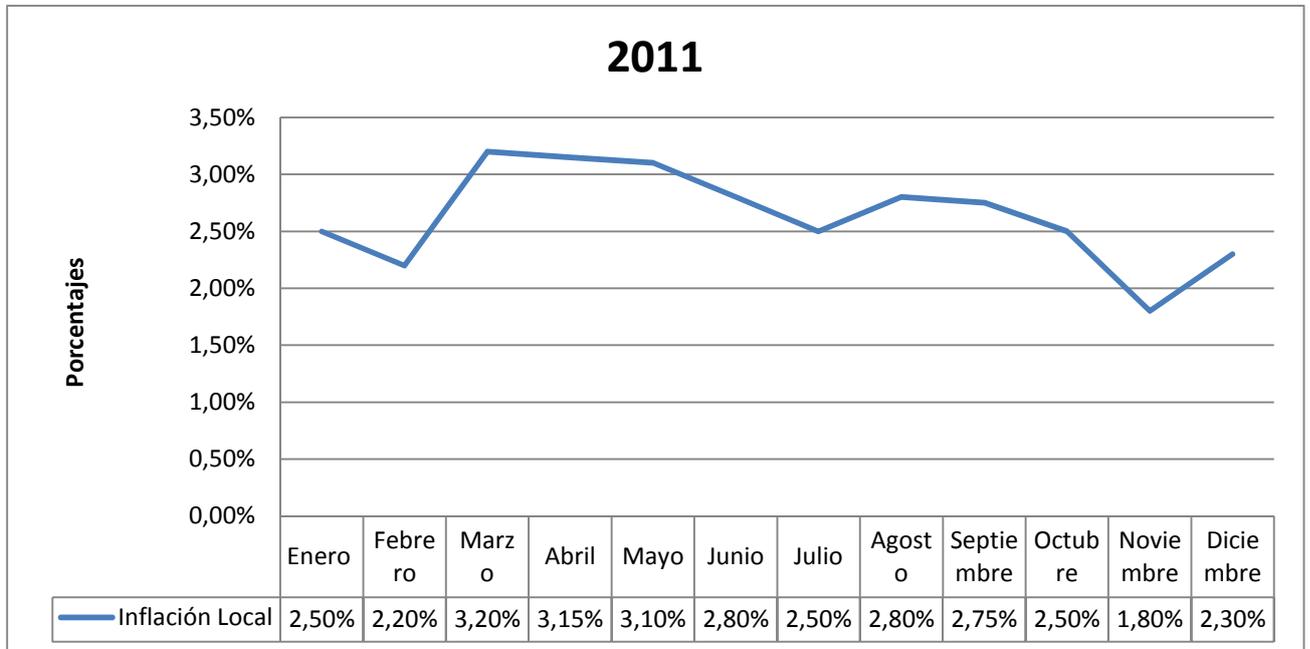
Gráfico 11



Se comenzó el año 2010 con un porcentaje de inflación del 0.2% llegando en el mes de Setiembre a un 5.46%, terminando el año con un 3.97%. Mantuvimos una inflación anual estándar (3.09%).

Panorama de la Inflación presentada en el año 2011

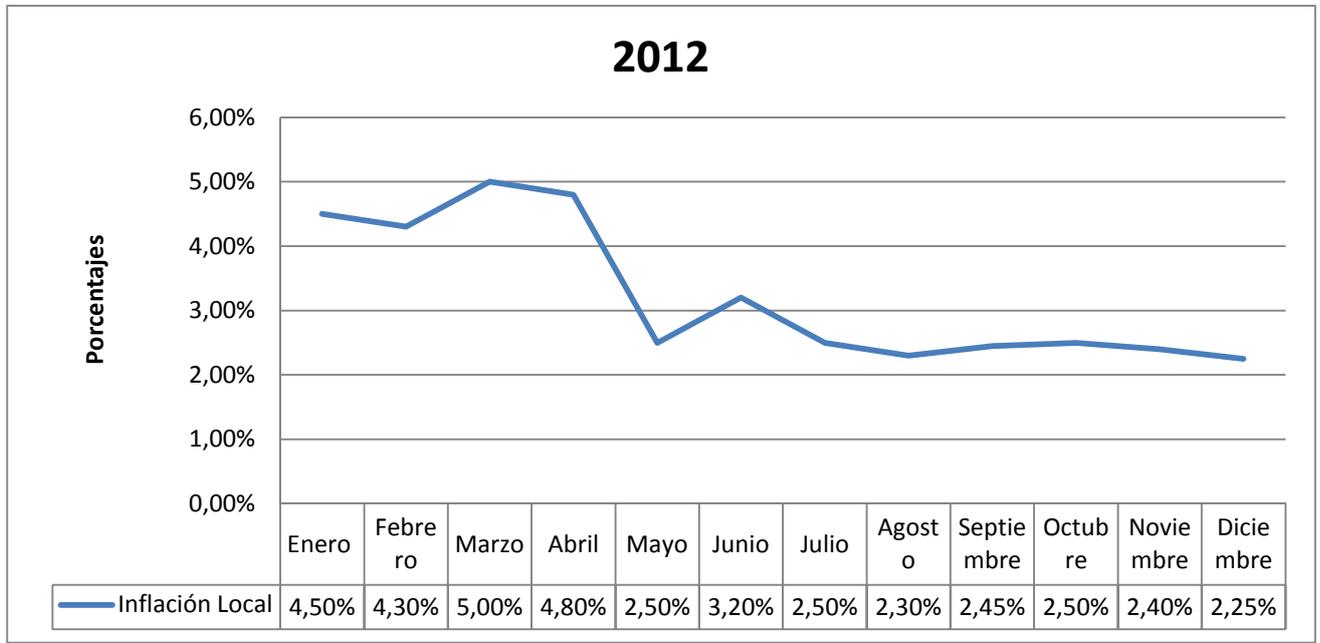
Gráfico 12



Se mantuvo durante todo el 2011 una favorable inflación, pero nuestra inflación anual no mostró un buen panorama para los tacneños (5.05%).

Panorama de la Inflación presentada en el año 2012

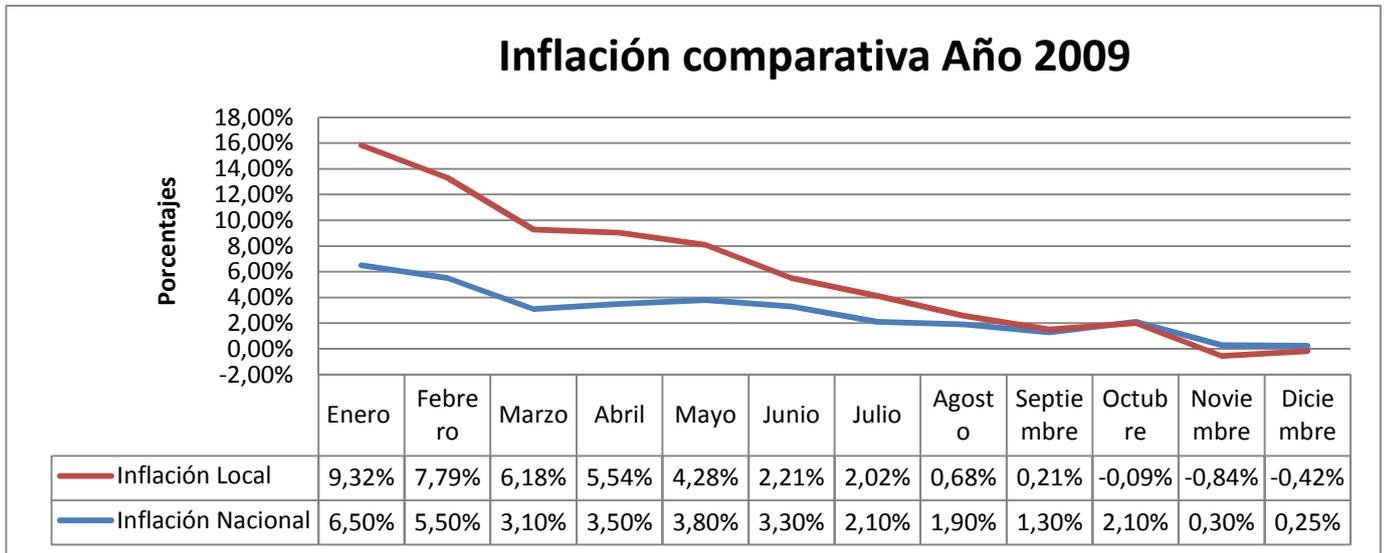
Gráfico 13



Se mostró una inflación que desde Mayo hasta Diciembre, se pudo aceptar ya que no llegó a pasar el porcentaje estándar de 3%.

Cuadro comparativo de la Inflación (2009)

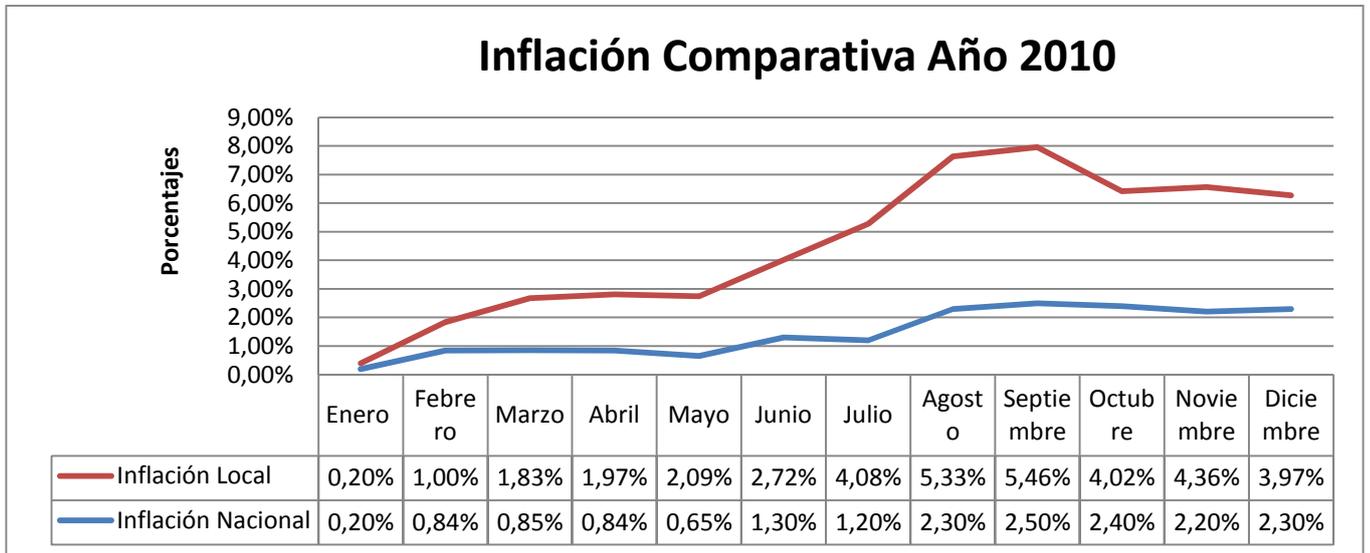
Gráfico 14



El mejor porcentaje de inflación para Tacna fue de 2.21%(Junio), mientras que a Nivel Nacional el porcentaje más favorecedor fue 2.1% en Julio.

Cuadro comparativo de la Inflación (2010)

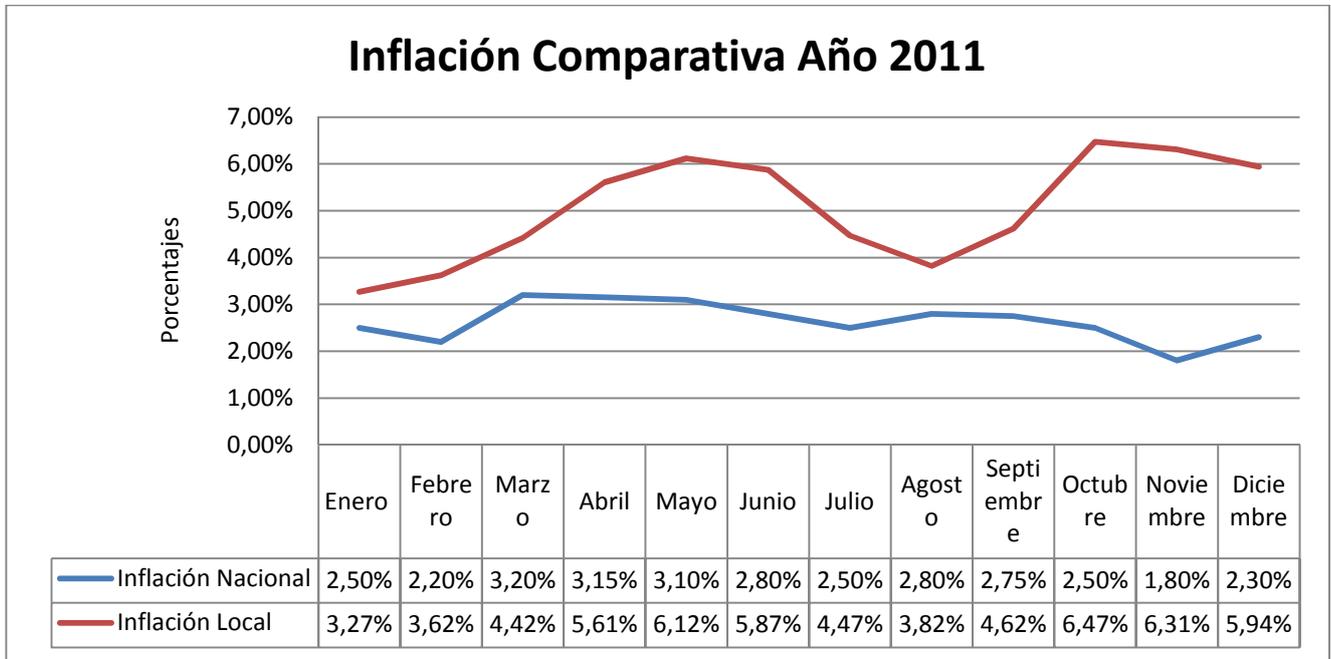
Gráfico 15



Respecto al 2010 en Junio se presentó un 2.72% como el mejor porcentaje en inflación, mientras que a Nivel Nacional el porcentaje fue de 2.5% en Setiembre.

Cuadro comparativo de la Inflación (2011)

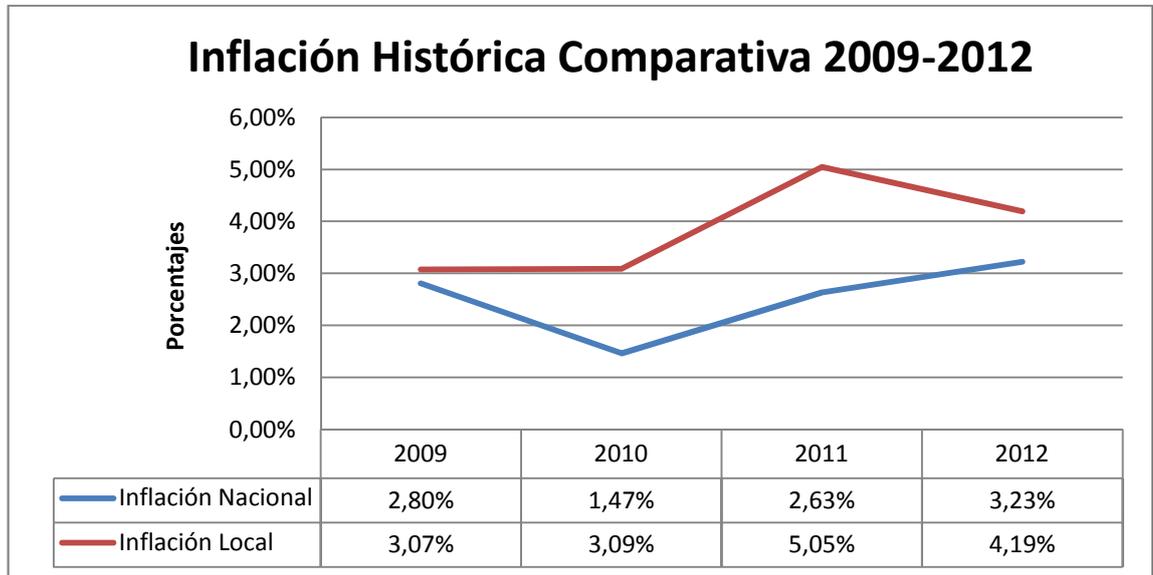
Gráfico 16



Se presentaron los mejores porcentajes en Junio y Agosto (2.8%), a Nivel Nacional; mientras que en Tacna no se pudo mantener una inflación favorecedora para el consumidor, teniendo el más bajo de todos los porcentajes en Enero (3.27%).

Cuadro comparativo de la Inflación (2009-2012)

Gráfico 17



Se concluye que a grandes rasgos el mejor nivel de Inflación para el país fue de 2.8%, mientras que para Tacna le correspondió un 3.07%, como la tasa más favorecedora en Inflación.

Cuadro Histórico de la Inflación (2009-2012)

Gráfico 18



Se mostró el mejor nivel de inflación en el año 2009 con un 2.8%, mostrándose el mejor nivel en el 2012 con 3.23%.

3. Diagnóstico del área de Manufactura.-

REGIÓN TACNA: INGRESO DE PRINCIPALES PRODUCTOS AGROINDUSTRIALES, POR MES, SEGÚN MATERIA PRIMA/INSUMO, 2009

(Toneladas Métricas)

Cuadro 1

Materia Prima/Insumos	Total	2009											
		Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic
Aceites y Grasas	230.20	-	-	47.49	98.65	4.58	17.83	18.68	14.14	15.85	12.99	-	-
Aceituna	230.20	-	-	47.49	98.65	4.58	17.83	18.68	14.14	15.85	12.99	-	-
Alimentos Balanceados	3,322.74	430.54	317.92	297.11	481.64	316.37	198.57	157.65	269.68	147.15	85.94	339.99	280.18
Maiz Amarillo Duro	1,247.18	191.01	150.10	118.86	152.04	89.74	62.99	0.90	121.05	1.80	1.40	209.37	147.92
Sub-productos de Trigo	786.00	94.55	51.35	69.50	53.85	76.15	66.55	67.50	77.00	71.00	67.45	35.00	56.10
Harina de Pescado	104.80	20.00	20.00	-	20.00	-	-	20.00	-	-	-	-	24.80
Torta de Soya	758.45	124.23	61.30	101.05	61.12	61.36	60.98	60.90	63.08	66.20	1.20	90.18	6.85
Torta de Algodón	0.60	0.05	-	-	-	0.05	0.10	0.10	-	0.10	0.20	-	-
Otros 1/	425.72	0.70	35.17	7.70	194.63	89.07	7.95	8.25	8.55	8.05	15.69	5.45	44.51
Derivados Lácteos	1,226.28	91.71	79.91	86.27	74.27	79.25	77.41	199.84	105.52	89.86	99.39	113.38	129.46
Leche Fresca	1,118.01	91.71	79.86	82.92	74.27	79.25	75.06	102.06	104.52	89.36	98.39	112.13	128.46
LPD	0.63	-	0.05	-	-	-	-	0.58	-	-	-	-	-
Sal	107.65	-	-	3.35	-	-	2.35	97.20	1.00	0.50	1.00	1.25	1.00
Otros 2/	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Trigo	93,211.98	7,123.70	8,774.38	-	-	16,527.79	-	-	15,194.86	22,791.25	22,800.00	-	-
Trigo	93,211.98	7,123.70	8,774.38	-	-	16,527.79	-	-	15,194.86	22,791.25	22,800.00	-	-
Fideos	25,226.90	2,020.40	1,635.40	1,909.50	2,201.30	2,695.45	2,349.95	1,191.70	2,270.05	2,250.25	1,992.70	2,383.60	2,326.60
Harina de Trigo	25,226.90	2,020.40	1,635.40	1,909.50	2,201.30	2,695.45	2,349.95	1,191.70	2,270.05	2,250.25	1,992.70	2,383.60	2,326.60
Embutidos y Carnes	165.72	10.98	-	20.32	-	14.06	15.42	16.77	13.18	12.46	13.47	9.30	13.00

			11.16		15.61								
Carne Industrial	37.72	2.75	2.85	4.00	4.80	4.30	4.15	4.71	1.60	1.45	4.20	1.35	1.56
Carne de Cerdo	58.95	4.05	4.31	4.25	4.69	5.16	5.90	5.75	5.80	5.20	4.35	3.99	5.50
Carne de Res	1.52	0.08	0.12	0.07	0.12	0.12	0.12	0.24	0.18	0.19	0.05	0.05	0.18
Otros 3/	67.54	4.10	3.88	12.00	6.00	4.48	5.25	6.07	5.60	5.62	4.87	3.91	5.76
Conservas de Frutas y Jugos	7.36	0.33	1.62	1.53	1.23	0.52	0.53	0.05	0.54	0.30	0.33	0.33	0.04
Frutas	3.89	0.19	1.11	0.61	0.51	0.40	0.26	0.03	0.27	0.15	0.16	0.19	0.02
Leche	0.93	-	0.39	0.13	0.13	0.13	-	-	-	-	-	0.02	0.02
Azúcar	2.53	0.13	0.13	0.80	0.60	-	0.25	-	0.25	0.13	0.13	0.13	-

1/ Incluye Sal Industrial, Pepa de Agodón, etc

2/ Incluye Nitrato de Potasio, Cloruro de Sodio, Qaajo, etc.

3/ Incluye Proteínas, Sal, etc.

Elaboración: Dirección de Información Agraria - Dirección Regional de Agricultura DIA-DRAG-Tacna

Fuente: **Plantas Agroindustriales**

Durante el 2009 se resaltó la producción de Trigo, Fideo y Embutidos, mientras que se redujo la producción olivícola.

REGIÓN TACNA: INGRESOS DE PRINCIPALES PRODUCTOS AGROINDUSTRIALES, POR MES, SEGÚN MATERIA PRIMA / INSUMO, 2010

(Toneladas Métricas)

Cuadro 2

Materia prima / insumos	Total	2010											
		Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic
Aceites y Grasas	1,309.13	-	-	13.75	100.57	149.21	260.36	313.38	193.84	151.54	102.02	24.46	-
Aceituna	1,309.13	-	-	13.75	100.57	149.21	260.36	313.38	193.84	151.54	102.02	24.46	-
Alimentos Balanceados	3,451.11	375.81	181.40	318.09	356.14	198.65	430.95	321.46	341.29	210.44	183.14	5.94	527.80
Maiz Amarillo Duro	1,216.59	121.88	92.48	118.44	153.93	30.50	108.75	62.11	181.94	42.58	0.90	1.20	301.88
Afrecho	736.09	89.90	70.00	73.00	52.50	71.05	62.50	73.00	40.00	71.00	55.15	3.54	74.45
Harina de Pescado	160.86	30.00	-	-	13.00	-	20.00	24.00	-	20.00	29.86	-	24.00
Torta de Soya	959.80	125.28	0.85	120.55	129.41	84.04	60.00	150.40	60.31	18.06	89.73	1.20	119.97
Pasta de Algodón	0.20	-	-	-	-	-	-	-	-	0.20	-	-	-
Otros	377.57	8.75	18.07	6.10	7.30	13.06	179.70	11.95	59.04	58.60	7.50	-	7.50
Derivados Lácteos	449.91	128.27	104.04	112.43	103.64	0.13	0.25	0.13	0.38	0.13	0.25	0.13	0.13
Leche Fresca	442.91	126.77	104.04	109.93	100.64	0.13	0.25	0.13	0.38	0.13	0.25	0.13	0.13
LPD	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sal de Mesa	3.00	1.00	-	2.00	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sal Industrial	4.00	0.50	-	0.50	3.00	-	-	-	-	-	-	-	-
Trigo	59,536.77	-	25,300.00	-	-	-	27,468.91	-	-	-	6,767.86	-	-
Trigo a Granel	59,536.77	-	25,300.00	-	-	-	27,468.91	-	-	-	6,767.86	-	-
Fideos	28,237.20	1,840.50	2,517.50	3,525.60	2,613.30	752.54	163.95	2,207.70	3,424.15	3,424.15	2,272.71	2,091.45	3,403.65
Harina	17,377.88	1,085.45	1,594.15	2,103.70	1,459.85	1.44	-	1,557.20	2,168.95	2,168.95	1,540.34	1,472.40	2,225.45

Harina Especial	10,859.32	755.05	923.35	1,421.90	1,153.45	751.10	163.95	650.50	1,255.20	1,255.20	732.37	619.05	1,178.20
Embutidos y Carnes	335.26	28.10	15.29	19.45	32.06	17.59	42.50	27.18	20.64	47.34	22.26	44.53	18.32
Carne de Cerdo, Grasa y S/H	88.68	5.83	5.77	6.40	6.44	6.69	7.68	7.40	8.19	9.20	7.78	8.94	8.36
Carne de Res	1.59	0.11	0.14	0.08	0.07	0.15	0.10	0.15	0.18	0.19	0.21	0.13	0.08
Carne Industrial	20.67	1.14	1.14	1.80	1.30	1.25	1.72	1.86	2.20	2.21	2.03	3.52	0.50
Grasa de Cerdo	47.73	3.28	3.18	3.91	3.60	3.13	3.96	4.21	5.50	4.80	4.65	3.52	3.99
Cuero de Cerdo	16.05	0.97	1.03	1.28	1.21	1.23	1.52	1.56	1.40	1.98	1.36	1.36	1.15
Tripa Natural de Cerdo	0.53	0.04	0.03	0.05	0.05	0.06	0.06	-	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04
Tripa Natural de Cordero	0.28	0.02	0.01	0.03	0.03	0.06	-	-	0.02	-	0.06	0.05	-
MDM y Carne de Ave	159.73	16.71	3.99	5.90	19.36	5.02	27.46	12.00	3.10	28.91	6.12	26.96	4.20
Conservas de Frutas y Jugos	4.58	0.07	0.08	1.77	0.76	0.68	0.51	0.15	0.10	0.09	0.28	0.02	0.07
Frutas (Membrillo, Papaya, Piña)	2.24	0.02	0.03	0.97	0.36	0.36	0.23	0.04	0.03	0.04	0.11	-	0.05
Azúcar	2.20	0.05	0.05	0.80	0.40	0.30	0.25	0.10	0.05	0.05	0.15	-	-
Higos Secos Tamizados	0.14	-	-	-	-	0.02	0.03	0.01	0.02	-	0.02	0.02	0.02

Fuente: Dirección Regional de Agricultura Tacna - Dirección de Información Agraria

Para el 2010 se sigue aumentando la producción en Trigo, Fideo y Embutidos, pero dejamos de lado nuestros productos de bandera, aceituna y vinos.

REGIÓN TACNA: INGRESOS DE PRINCIPALES PRODUCTOS AGROINDUSTRIALES, POR MES, SEGÚN MATERIA PRIMA / INSUMO, 2011
(Toneladas Métricas)

Cuadro 3

Materia prima / insumos	Total	2011											
		Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic
Aceites y Grasas	1,160.16	80.00	70.00	70.00	128.67	280.41	186.59	217.70	78.17	20.82	27.80	-	-
Aceituna	1,160.16	80.00	70.00	70.00	128.67	280.41	186.59	217.70	78.17	20.82	27.80	-	-
Alimentos Balanceados	3,032.44	117.30	343.17	372.10	442.07	104.05	249.34	91.17	242.88	303.51	167.80	283.41	315.64
Maiz Amarillo Duro	1,432.75	1.80	168.74	218.00	300.60	0.38	0.75	0.90	200.98	120.45	120.60	120.90	178.66
Afrecho	677.55	45.80	71.15	70.00	52.50	56.75	79.40	29.05	33.05	82.10	42.40	73.75	41.60
Harina de Pescado	123.00	-	25.00	-	25.00	-	-	20.00	-	28.00	-	-	25.00
Torta de Soya	508.80	61.35	60.60	60.70	0.60	30.60	90.50	0.90	0.70	60.61	0.60	81.26	60.38
Pasta de Algodón	0.40	-	0.20	0.20	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	289.94	8.35	17.48	23.20	63.37	16.33	78.69	40.32	8.15	12.35	4.20	7.50	10.00
Derivados Lácteos	1,360.47	90.81	81.28	112.39	81.86	88.45	80.29	79.20	334.48	76.73	96.58	111.01	127.39
Leche Fresca	1,346.49	88.41	81.26	110.39	79.44	88.45	79.42	78.33	334.48	76.21	96.58	110.51	123.04
LPD	0.08	-	0.03	-	-	-	0.03	-	-	0.03	-	-	-
Sal de Mesa	10.40	1.65	-	1.55	2.13	-	0.35	0.88	-	-	-	-	3.85
Sal Industrial	3.50	0.75	-	0.45	0.30	-	0.50	-	-	0.50	-	0.50	0.50
Trigo	69,144.57	-	-	26,542.01	-	-	26,855.00	-	-	-	15,747.56	-	-

Trigo a Granel	69,144.57	-	-	26,542.01	-	-	26,855.00	-	-	-	15,747.56	-	-
Fideos	29,604.38	1,813.45	1,625.38	2,655.25	2,662.00	2,571.55	3,152.30	3,000.00	2,349.60	1,271.60	2,932.55	2,705.15	2,865.55
Harina	18,195.15	1,459.45	1,624.55	1,885.25	1,716.15	1,621.40	1,399.00	1,454.30	1,148.85	473.15	1,878.10	1,768.30	1,766.65
Harina Especial	11,409.23	354.00	0.83	770.00	945.85	950.15	1,753.30	1,545.70	1,200.75	798.45	1,054.45	936.85	1,098.90
Embutidos y Carnes	344.67	18.80	39.17	24.02	20.91	34.76	31.69	20.93	26.52	34.63	36.10	33.77	23.39
Carne de Cerdo y S/H	93.37	6.69	6.22	7.57	7.83	7.70	6.56	8.45	8.27	8.41	8.97	7.79	8.91
Carne de Res	1.50	0.14	0.13	0.16	0.07	0.12	0.13	0.10	0.13	0.13	0.15	0.12	0.13
Carne Industrial	26.89	1.98	1.68	3.50	1.90	3.89	1.80	0.70	2.30	2.25	2.30	2.20	2.39
Grasa de Cerdo	48.17	3.50	3.25	4.54	3.58	3.85	3.80	4.50	4.13	4.11	4.65	3.90	4.36
Cuero de Cerdo	17.22	1.39	1.09	1.39	1.64	1.55	1.30	1.45	1.42	1.49	1.60	1.40	1.50
Tripa Natural de Cerdo	0.43	-	0.05	0.05	0.05	-	0.05	0.03	0.04	0.04	0.05	0.03	0.04
Tripa Natural de Cordero	0.19	-	-	0.02	0.02	-	0.05	-	0.04	-	0.02	0.02	0.02
MDM y Carne de Aves	156.92	5.10	26.75	6.80	5.82	17.65	18.00	5.70	10.19	18.20	18.36	18.30	6.05
Conservas de Frutas y Jugos	5.77	0.11	0.14	1.15	2.21	1.12	0.30	0.17	0.28	0.08	0.15	-	0.08
Frutas (Membriño, Papaya, Piña)	2.58	0.04	0.04	0.55	0.94	0.75	-	0.05	0.10	0.03	0.05	-	0.03
Azúcar	3.10	0.05	0.10	0.60	1.25	0.35	0.30	0.10	0.15	0.05	0.10	-	0.05
Higos Secos Tamizados	0.10	0.02	-	-	0.02	0.02	-	0.02	0.03	-	-	-	-

Fuente: Dirección Regional de Agricultura Tacna - Dirección de Información Agraria

Para el 2011 se aumentó la producción olivícola; cabe resaltar que para los años siguientes se debe priorizar la producción de orégano, ajíes y vinos.

4.2 DISCUSIÓN DE RESULTADOS:

- a. Según **Cuba, Elmer** el crecimiento económico del Perú ha ido de la siguiente manera 1,6%, 1,2%, 1,4%, y 2.6%; en el primer cuatrimestre del año 2014. Lo que nos da a entender una reducción en la productividad del país, por parte de la inversión privada. Y esto se debe a la poca inversión pública y privada que ha ido presentándose en los últimos años, según los últimos análisis hechos por **González Izquierdo, Jorge**.

Debate:

Es cierto, se redujo la productividad en los primeros meses, y el Estado quiso solucionar este problema con la reducción a los sobrecostos laborales; ante esto muchos expertos opinaron que esto no solucionaría el problema a corto plazo, sino a largo plazo.

Y los resultados se dieron en las proyecciones de crecimiento económico del 2014, ya que el Banco Central de Reserva del Perú reducirá su cifra de 4.4% a una cifra levemente menor.

- b. Los municipios prestan financiamiento de **S/1000** para la compra de Maquinaria y Otros Enseres; gracias a la **Ley 29337 PROCOMPITE 01-2013 MDCGAL** a las MYPES manufactureras; esto permitió que las pequeñas empresas puedan comenzar o seguir su crecimiento y así cumplir sus metas.

Debate:

Gracias a esto muchos microempresarios se han asociado y han tenido acogida de clientes provenientes de lugares como Viñani, Habitat entre otros centros poblados. Lo que los ha ayudado a resistir la crisis; pero pese a esto, la actualidad micro empresarial del Sector Manufactura no es la principal actividad industrial de la que depende Tacna, pues esta región depende económicamente de la Minería y el Comercio.

Las Direcciones Regionales de Producción y de Trabajo y Promoción del Empleo deben incentivar el Sector Manufactura con ferias (dos por año si es posible), además de capacitaciones en Tecnología, Contabilidad

- c. A pesar de que estos proyectos de inversión ayudan al país, se chocan inevitablemente con el **problema económico** interno; tal y como lo explica, **Rodero V., director del BBVA Banco Continental**: “La mora es del uno por ciento y el endeudamiento de las familias (en Perú) es seis veces inferior al de España. La actitud de los reguladores es muy estricta y las prevenciones son enormes”.

Debate:

Se viene especulando mucho sobre los proyectos mineros que van empezar a funcionar en el país, y no saben que puede influir algunos factores externos que pueden condicionar el constante ritmo económico del país (en especial el progreso en provincias), y hacernos caer en una recesión de la que no podremos salir si no hacemos algo para revertirlo

CONCLUSIONES

1. Se determinó el panorama económico peruano, a su vez el de las microempresas del Sector Manufactura definiéndose mediante cuadros y gráficos su actualidad económica.
2. Los sectores MYPE Manufactura se deben impulsar por medio de los Ministerios de Trabajo y Promoción del Empleo y el Ministerio de la Producción; por medio de reformas o iniciativas; que impulsen y aumenten su nivel de capacitación e innovación.
3. Se ha notado que la influencia del crecimiento económico no ha favorecido al Sector MYPE Manufactura, ya que ha no ha tenido un crecimiento que sea evidente en la región.

RECOMENDACIONES

1. Es necesario que se introduzca un **empuje económico** para atender el sector Manufactura en Tacna, iniciativa que se traduzca en asociaciones que deben ser capacitadas por instituciones principales como **Cámara de Comercio, Dirección Regional de Producción y Dirección Regional de Trabajo y Promoción del Empleo**; para así de alguna manera impulsar el motor económico del sur del país.
2. Los programas que se han impulsado por parte de Ministerio de la Producción (PRODUCE) son insuficientes; ya que se debería impulsar **programas de capacitación tecnológica, contable y de marketing**; tal y como lo hacen los países del Norte (Ecuador y Colombia), para así mejorar nuestra fuerza laboral.
3. A partir de los programas y empujes, ya mencionados; se sugiere plantear una **evaluación a las microempresas**; de acuerdo a esto se debería proceder a inspeccionar a cada microempresario para darle un constante seguimiento en su desarrollo y progreso.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

a) Referencias Bibliográficas:

ROGER LEROY MILLER, (2005) MACROECONOMIA: Teorías, Políticas y Aplicaciones Internacionales, Editorial Planeta

b) Referencias Electrónicas:

Red Social Scribd (2013) recuperado el día 09 de mayo de 2014;
Disponible en <http://es.scribd.com>

Red Social Slideshare (2013), recuperado el día 11 de mayo de 2014; <http://es.slideshare.net>

Libro Virtual (2014) Manual MYPES Tributario y Laboral, recuperado el día 08 de mayo de 2014; Disponible en: www.asesoresempresarial.com

Introducción a la Manufactura (2014) recuperado el día 19 de mayo de 2014; Disponible en: www.umss.edu.bo

Guía Virtual (2014) Una MYPE con calidad, recuperado el día 08 de mayo del 2014; Disponible en: www.crecemype.pe

Guía Virtual (2014) Sistema Nacional de capacitación para la MYPE peruana, recuperado el día 08 de mayo del 2014; Disponible en www.esan.edu.pe

Portal de Internet Deperu (2012) recuperado el día 07 de mayo de 2014; Disponible en: www.deperu.com

Tiempo Minero (2012) recuperado el día 05 de mayo de 2014; Disponible en: www.tiempominero.com

Ley MYPE (2003) recuperado el día 08 de mayo de 2014;
Disponible en:www.mintra.gob.pe

El Comercio (2012) Estiman que unos 162 mil peruanos saldrán de la pobreza este año, recuperado el día 04 de abril de 2014.
Disponible en: www.elcomercio.pe

El Comercio (2011) Crece la lucha entre empresas por atraer y retener talentos en mandos medios, recuperado el día 07 de Abril del 2014. Disponible en: www.elcomercio.pe

El Comercio (2013) Producción de sector manufactura anotó crecimiento de 4,8% en noviembre, recuperado el día 07 de mayo de 2014. Disponible en: www.elcomercio.pe

El Comercio (2009) Luis Carranza ha ocurrido un bache no un frenazo, recuperado el día 10 de abril del 2014. Disponible en: www.elcomercio.pe

La República(2012) El Perú está en camino de ser el nuevo norte de la inversión, recuperado el día 08 de abril del 2014.
Disponible en: www.larepublica.pe

Perú 21(2012)Gobierno prevé la recuperación del PBI, recuperado el día 06 de abril del 2014. Disponible en: www.peru21.pe

Perú 21(2010) Eleven proyecciones de crecimiento para América Latina, recuperado el día 06 de abril del 2014.Disponible en: www.peru21.pe

Perú 21(2012) Empresas con problemas serios para hablar personal, recuperado el día 07 de abril de 2014. Disponible en: www.peru21.pe

El Comercio(2012) Tacna: chilenos plantean monitoreo conjuntoa proyecto minero en frontera recuperado el día 05 de abril del 2014. Disponible en: www.elcomercio.pe

La Primera (2011) La otra cara del crecimiento en Ica, recuperado el día 10 de abril de 2014. Disponible en: <http://www.diariolaprimeraperu.com>

La República (2013) La Libertad proyecta que su crecimiento económico se mantenga en 6%, recuperado el día 09 de abril de 2014. Disponible en: www.larepublica.pe

Diario Gestión (2013) Sector Manufactura se recuperó y creció 3% en el primer trimestre, recuperado el día 07 de mayo del 2014. Disponible en: www.gestion.pe

Diario Gestión (2014) Encuesta proporcionada por Datum Internacional publicada el 14 de abril de 2014. Disponible en: www.gestion.pe

La República (2014)Desaceleración económica del país perjudica el empleo, recuperado el día 19 de abril de 2014. Disponible en: www.larepublica.pe

Perú 21 (2014) Perú busca atraer inversiones chinas, recuperado el día 22 de abril de 2014. Disponible en: www.peru21.pe

Perú 21 (2014) Adex: Política tributaria del Gobierno frena desarrollo del país, recuperado el día 22 de abril de 2014. Disponible en: www.peru21.pe

Diario El Comercio (2014) El 65% de todas las empresas en el Perú son informales, recuperado el día 05 de abril de 2014. Disponible en: www.elcomercio.pe

Diario Gestión (2014) La economía sigue desacelerándose y el 2014 crecerá sólo 5,3%, afirma Maximiza, recuperado el día 17 de abril de 2014. Disponible en: www.gestion.pe

Diario El Comercio (2013) Perú, segundo país de la región con mayor financiamiento a microempresas, recuperado el día 07 de mayo de 2014. Disponible en: www.elcomercio.pe

Perú 21 (2013) Piden seguir con régimen laboral para las micro y pequeñas empresas, recuperado el día 09 de mayo del 2014. Disponible en: www.peru21.pe

Diario El Comercio (2014) Siete puntos claves en los cambios de la ley de MYPES, recuperado el día 09 de mayo del 2014. Disponible en www.elcomercio.pe

Diario el Financiero (2014) Banca Mexicana tiene oportunidad de crecimiento, según Moody's; recuperado el día 24 de Marzo de 2014. Disponible en: www.elfinanciero.com.mx

Perú 21 (2014) ¿Cómo regresamos al 7% de crecimiento económico del Perú?; recuperado el día 25 de mayo de 2014. Disponible en: www.peru21.pe

Perú 21(2014) José Miguel Morales: “Este gobierno ha paralizado al país”, recuperado el día 03 de junio de 2014. Disponible en: www.peru21.pe

La República (2012) Tacna en puesto 14 en creación de micro y pequeñas empresas, recuperado el día 30 de mayo de 2014. Disponible en. www.larepublica.pe

Diario Gestión (2014) Cofide: Apenas el 20% de las MYPES peruanas obtienen ganancias de sus negocios, recuperado el día 26 de junio de 2014. Disponible en: www.gestion.pe

El Espectador (2014) Colombia, segundo país con mayor crecimiento económico en A. Latina: Santos; recuperado el día 25 de mayo de 2014. Disponible en: www.elespectador.com

América Economía((2010) Implicaciones para el crecimiento económico, recursos Energéticos, hecho por Alejandro Melandri, recuperado el día09 de abril del2014. Disponible en: www.mba.americaeconomia.com

América Economía (2012)Desarrollo del polo petroquímico en el sur del Perú adicionará 0,6 puntos al crecimiento del PBI, recuperado el día 07 de abril de 2014. Disponible en: www.americaeconomia.com

América Economía (2012) Gaseoducto del Sur contribuiría a aumentar el crecimiento hasta 8% anual, recuperado el día 08 de abril del 2014. Disponible en: www.americaeconomia.com

América Economía (2014) Exportación de manufacturas peruanas bajó 1,3% durante primer trimestre, recuperado el día 02 de junio del 2014. Disponible en: www.americaeconomia.com

Semana Económica (2014) Perú, Chile y Colombia: ¿Qué economía toma la delantera?; recuperado el día 25 de mayo de 2014. Disponible en: www.semanaeconomica.com

Revista de Economía de la Universidad San Ignacio de Loyola (USIL) recuperado el día 19 de mayo de 2014. Disponible en: www.usil.edu.pe

Repositorio Académico de Tesis de la UPC (2008) Liderazgo en la Micro y Pequeña Empresa en el Perú, Sandro Erik Blanco Pancorbo, recuperado el día 04 de junio de 2014. Disponible en: <http://repositorioacademico.upc.edu.pe/>

Archivo Multimedia proporcionado por Diario Gestión (2014). Disponible en: <http://gestion.pe/multimedia>

Encuestadora Datum(2014) Hecha del 04 al 08 de abril de 2014. Disponible en: <http://www.datum.com.pe>

Artículo Virtual procesado (2011), recuperado el día 11 de mayo de 2014. Disponible en: <http://sistemasmanufactura.files.wordpress.com/2011/08/sesion-8-02-2011.pdf>

Estadísticas Mensuales (2014) recuperado el día 09 de julio de 2014. Disponible en: www.bcrp.gob.pe

Ley PROCOMPITE 29337-01MDCGAL (2013) recuperado el día 27 de mayo de 2014. Disponible en: www.snip.gob.pe

Artículo Científico “La nueva fase de desarrollo económico y social del capitalismo mundial”, recuperado el día 03 de junio de 2014. Disponible en:<http://www.proglocode.unam.mx>

Artículo Científico Apuntes de Macroeconomía IV 5º curso de LECO de la autora:Sonia Benito Muela “Teorías del Crecimiento Económico”(2014), recuperado el día 03 de junio de 2014. Disponible en:<http://www.uned.es>

c) Referencias Bibliográficas Virtuales:

- Guía Virtuales del MINTRA, Ministerio de la Producción
- Estadísticas del MEF, Ministerio de la Producción, Dirección Regional de la Producción, Instituto Nacional de Estadística e Informática.
- Glosario BCRP, MEF, Diccionario de Economía

d) Referencias Multimedia:

Artículo Audiovisual (2013) Economista González, Izquierdo Jorge afirmó que la Ley MYPE fue un total fracaso}

ANEXOS

MATRIZ DE CONSISTENCIA

Tabla 7

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES	SUB INDICADORES
<p style="text-align: center;"><u>Problema General</u></p> <p>¿Cómo influyó el crecimiento económico nacional en las MYPES manufactureras del distrito Tacna en el período 2009-2012?</p>	<p style="text-align: center;"><u>Objetivo general</u></p> <p>Determinar cómo influyó el crecimiento económico nacional en las MYPES manufactureras del distrito Tacna, en el período 2009-2012.</p>	<p style="text-align: center;"><u>Hipótesis general</u></p> <p>El crecimiento económico influye directamente en las MYPES manufactureras del distrito Tacna</p>	<p style="text-align: center;"><u>Variable independiente</u></p> <p>Crecimiento Económico</p>	<p>a). Inflación b). PBI c). Nivel de empleo d). Calificación de riesgo país</p>	<p>a.1) Índice de Precios al Consumidor a.2) Poder Adquisitivo b.1) Consumo Neto b.2) Ingresos b.3) Consumo del Gobierno b.4) Exportaciones e Importaciones</p>
<p style="text-align: center;"><u>Problemas Específicos</u></p> <p>a) ¿Cuál fue el crecimiento económico del Perú durante 2009-2012?</p>	<p style="text-align: center;"><u>Objetivos específicos</u></p> <p>a) Explicar la evolución de las</p>	<p style="text-align: center;"><u>Hipótesis específicas</u></p> <p>a) El Crecimiento Económico en</p>	<p style="text-align: center;"><u>Variable dependiente</u></p> <p>MYPES Manufactureras</p>	<p>a) Actividad de manufactura b) Tipos de manufactura c) Manufactura</p>	<p>a.1) Diversos Tipos de manufactura c.1) Clasificación de manufactura artesanal</p>

<p>b) ¿Cómo ha sido el crecimiento de las MYPES manufactureras en el distrito Tacna durante 2009-2012?</p>	<p>MYPES manufactureras en el período 2009-2012.</p> <p>b) Determinar el crecimiento económico del distrito de Tacna en el período 2009-2012.</p> <p>c) Explicar las consecuencias y el impacto del crecimiento económico en las MYPES manufactureras.</p>	<p>Tacna fue favorable.</p> <p>b) Las consecuencias del Crecimiento Económico para las MYPES del Sector Manufactura fueron favorables.</p>		<p>artesanal</p>	
<p>MÉTODO Y DISEÑO</p>		<p>POBLACIÓN Y MUESTRA</p>		<p>TÉCNICAS E INSTRUMENTOS</p>	

<p><u>Tipo de investigación</u></p>	<p>Investigación explicativa</p>	<p><u>Universo</u></p>	<p>Se tomará una población de 13 737 extraída de la PEA ocupada</p>	<p><u>Método</u></p>	<p>Observacional</p>
<p><u>Nivel de investigación</u></p>	<p>Explicativo</p>	<p><u>Muestra</u></p>	<p>La presente investigación trabajará con datos reales publicados por distintas fuentes como el Ministerio de Economía y Micro finanzas, Instituto Nacional de Estadística e Informática, Ministerio de la</p>	<p><u>Técnica</u></p>	<p>Se trabajará con fuentes secundarias.</p>

Diseño de investigación

No experimental –
Longitudinal

Producción, entre
otros.
Por tanto, no se
trabaja con la
muestra sino con
el total de la
población.

Instrumentos

Se utilizarán datos reales
compilados de las
siguientes
administraciones del país:
Ministerio de Trabajo y
Promoción del Empleo,
Ministerio de Economía y
Finanzas, Banco Central
de Reserva del Perú,
Ministerio de la Producción
y el Instituto Nacional de

				<u>Tratamiento estadístico</u>	Estadística e Informática. No
--	--	--	--	---------------------------------------	----------------------------------